

ДОМАШНИЙ  **РЕПЕТИТОР**

Практикум по обществознанию

Вопросы
с ответами

Тесты
с решениями

АЙРИС

ДОМАШНИЙ РЕПЕТИТОР



Государственный университет управления

Практикум по обществознанию

Под научной редакцией

В. Н. Князева

Л. Ш. Лозовского

Б. А. Райзберга

Д. Н. Землякова

6-е издание

МОСКВА

АЙРИС  ПРЕСС

2008

УДК 30(079)
ББК 60я727
П69

Серия «Домашний репетитор»® основана в 1996 году.

Авторы

**И. Ю. Александрова, Н. И. Глазунова, Д. Н. Земляков,
В. Н. Князев, А. Н. Копылова, Л. Ф. Левина,
Л. Ш. Лозовский, Б. А. Райзберг,
Н. Т. Сапожникова, С. С. Фролов**

Рецензент:

проф. ГУ ВШЭ, д-р социол. наук Ю. Н. Толстова

Серийное оформление А. М. Драговой

Все права защищены.

Никакая часть данной книги не может переиздаваться или распространяться в любой форме и любыми средствами, электронными или механическими, включая фотокопирование, звукозапись, любые запоминающие устройства и системы поиска информации, без письменного разрешения правообладателя.

П69 Практикум по обществознанию / [И. Ю. Александрова и др.]; под науч. ред. В. Н. Князева [и др.]; Гос. ун-т управления. — 6-е изд. — М.: Айрис-пресс, 2008. — 320 с.: ил. — (Домашний репетитор).

ISBN 978-5-8112-2939-0

Книга включает развернутые ответы более чем на 100 ключевых вопросов курса обществознания и решения 200 тестов, максимально приближенных к заданиям, которые предлагаются абитуриентам.

Предназначена для углубленной подготовки к вступительным экзаменам в вузы, а также может быть использована учителями обществознания и учащимися школ и средних специальных учебных заведений при подготовке к урокам по обществоведческим дисциплинам.

ББК 60я721
УДК 30(079)

ISBN 978-5-8112-2939-0

© ООО «Издательство
«АЙРИС-пресс», 2002

Предисловие

Книга, предлагаемая нашему читателю, развивает и дополняет выпущенное ранее пособие «Обществознание для абитуриентов» (М.: Айрис—Рольф, 2002), где содержится сжатое изложение теории по основным компонентам обществоведческой науки и практики — социальной, духовной, политико-правовой и экономической сферам жизни общества.

Данная книга дает детализированное представление об основных вопросах и тестах, предлагаемых в качестве экзаменационных при поступлении в вузы. Представлены реальные экзаменационные тесты за последние два года вступительных экзаменов в государственный университет управления. Каждый тест сопровождается детальным разбором его решения, поясняющим, почему следует выбрать те или иные варианты ответов.

Вопросы с конкретными разъяснениями, также включенные в данное пособие, позволяют абитуриенту систематизировать знания как для письменного тестирования, так и настроиться на экзамен по обществознанию, где приходится отвечать на вопросы экзаменационных билетов. Набор вопросов охватывает все основные разделы предмета.

Целесообразно изучать данную книгу параллельно с упомянутым пособием «Обществознание для абитуриентов» либо с другими книгами, излагающими теоретические основы обществознания, поскольку эта книга — **практикум**, позволяющий натренироваться в решении практических заданий (тестов) и в формулировке четких ответов на экзаменационные вопросы.

Авторы рассчитывают, что читатель, изучивший предлагаемое пособие, будет более подготовлен к успешному преодолению вступительного барьера и сумеет стать студентом экономических, управленческих, юридических, социологических и политологических специальностей лучших российских вузов.

В подготовке книги участвовали:

- раздел «Социально-духовная сфера жизни»: д.с.н., профессор Фролов С. С., к.пс.н., доц. Александрова И. Ю.;

- раздел «Политическая сфера жизни общества»: д.и.н., профессор Глазунова Н. И.;
- раздел «Правовая сфера жизни общества»: к.ю.н., доц. Копылова А. Н.;
- раздел «Экономическая сфера жизни общества»: к.э.н., доц. Сапожникова Н. Т., к.э.н., доц. Левина Л. Ф.

Первая часть

Социально-духовная сфера жизни

Вопросы с ответами

1. Какой смысл вкладывается в понятие «духовная сфера общества»?

Духовная сфера — это важнейшая подсистема общества, отражающая бытие объективированного духовного, в основе которого лежит функционирование коллективного сознания, а так же бессознательного и его результаты — продукты духовной деятельности членов общества.

Бытие человека в мире является комплексным единством вещественного и духовного, индивидуального и общественного. При этом именно наличие духовного определяет уникальность человека в мире вещей. Всем известное изречение Р. Декарта «я мыслю, следовательно, я существую» отражает субординацию духовного и телесного в человеке. Духовное есть функция сознания и бессознательного, реализующаяся в форме естественных языков и искусственных знаково-символических систем.

Бытие духовного условно разделяют на **индивидуализированное** и **объективированное**. Индивидуализированное духовное — это неповторимые процессы сознания отдельного индивида, его субъективная картина мира, его микромир, который изучается в основном в рамках психологии. Объективированное духовное является функцией внеиндивидуального, так называемого коллективного (общественного) сознания. Типичным примером объективированного духовного является язык.

Наряду с языком, продуктами коллективного сознания являются разделяемые членами общества представления, идеи, убеждения, принципы; ценности, идеалы, верования, нормы, образующие духовное богатство человеческой культуры. Они проходят процесс материализации, воплощаясь в книги, чертежи, формулы, проекты, холсты и краски картин, мрамор и бронзу статуй, киноплёнки и т. п. Материальные «носители» необходимы для сохранения продуктов духовной деятельности людей и их передачи последующим поколениям. Элементы коллективного духовного имеют возможность воспроизводиться, совершенствоваться, модифицироваться, свободно перемещаться в социальном пространстве и историческом времени, что отражает специфику объективированного духовного бытия.

Проблему различения индивидуального и коллективного сознания рассматривал в своих работах классик социологической мысли Эмиль Дюркгейм. Он в своей книге «Социология» писал: «...если называть **духовностью** отличительное свойство сферы представлений у индивида, то о социальной жизни надо сказать, что она определяется **сверхдуховностью**; под этим мы имеем в виду, что определяющие признаки психической жизни в ней обнаруживаются, но они возведены в гораздо более высокую степень и образуют нечто совершенно новое».

Дюркгейм подчеркивал, что общество, формируясь как ассоциация индивидов, порождает явления, которые не вытекают прямо из сущности ассоциированных элементов. Причем чем многочисленнее и сплоченнее элементы, тем более ярко выражена эта частичная независимость. Несмотря на то что первоначальное содержание всякого социального сознания тесно связано с индивидуальным, происходит из него, в дальнейшем оно становится относительно автоном-

ной реальностью, так как начальный запас продуктов индивидуального сознания синтезируется и порождает новые внеиндивидуальные образования — представления, понятия, идеи, верования, мифы, легенды, нормы. При этом индивидуальные признаки духовного сглаживаются, взаимно нейтрализуются, сохраняются лишь наиболее общие свойства человеческой природы.

Таким образом, коллективное сознание, представляющее собой бытие объективированного духовного, является внешним по отношению к индивидуальному, так как оно порождено не отдельными, изолированными друг от друга индивидами, а их соединением, социальной связью, ассоциацией.

Доказывая относительную независимость коллективного сознания от индивидуального, Дюркгейм указывает на то, что такие продукты коллективного духовного, как религиозные верования и обряды, нормы морали, бесчисленные правовые предписания, носят не только внешний, но и принудительный по отношению к индивиду характер, «а обязанность есть доказательство того, что эти способы деятельности и мышления не сотворены индивидом».

Исходя из вышесказанного, становится ясным, почему исследователи духовной сферы общества акцентируют внимание на рассмотрении коллективного сознания и продуктов его деятельности, или говоря словами Дюркгейма, на **сверхдуховности**.

Изучение коллективного сознания с необходимостью предполагает выделение его структурных элементов в соответствии со спецификой различных сторон отражаемой действительности. Такие элементы называют **формами коллективного сознания**. К ним относят моральное, религиозное, политическое, научное, эстетическое сознание. Они определяют соответствующие подсистемы духовной сферы общества, отличаясь друг

от друга не только содержанием и способом познания своего объекта, но также временем возникновения в процессе развития общества.

Исторически первой формой коллективного сознания является **моральное сознание**, без которого не могло существовать человечество даже на самых ранних этапах своего развития, так как моральные нормы, отражающие базисные ценности общества, являются важнейшими регуляторами и стабилизаторами любых социальных взаимосвязей. В условиях первобытного общества возникают еще две формы коллективного сознания — **эстетическое** и **религиозное**. Считается, что религиозное сознание, складывается позднее эстетического и соответственно морального, с чем, впрочем, спорят представители института религии, утверждая о первичности религии по отношению к морали и искусству. Далее, по мере развития общества, формируется **политическое** и затем — **научное сознание**. Перечисленные формы не являются конечными и единственными. Развитие социальной системы продолжается, что приводит к возникновению в ней новых подсистем, требующих собственного осмысления и, следовательно, порождающих новые формы бытия объективированного духовного.

2. Что такое моральная система общества?

Мораль (нравственность) (от *лат. morēs* — нрав; правило) — это форма коллективного сознания, в которой находят свое отражение взгляды, представления, ценности, нормы и оценки поведения членов социальных групп, возникающие как непосредственное отражение условий общественной жизни в сознании людей в виде категорий справедливости, добра и зла, похвального и постыдного, поощряемого и порицаемого обществом, чести, совести, долга, достоинства.

Моральное сознание и моральные отношения изучаются такими науками, как этика и социология морали. В рамках этих наук рассматриваются такие специфические моральные образования, как «моральное сознание», «моральное поведение», «моральные качества личности», «моральные кодексы»; изучаются процессы, формы морального развития общества и личности, механизм усвоения и использования систем моральных норм и санкций, формы морального регулирования поведения людей во всех сферах социальной жизни; на эмпирическом уровне исследуются поступки индивидов, сложное поведение социальных групп и общностей, нравы, обычаи, обряды, ритуалы, а также многочисленные явления социальной жизни, предполагающие их ярко выраженные оценки в категориях «добра» и «зла».

Мораль выступает одним из сложившихся в общественной практике способов соединения свободы личности с общественной необходимостью, который регулирует процесс включения индивидов в общественную жизнь и разрешает противоречия между ними. В морали заключено общечеловеческое по своему смыслу ядро, обладающее кумулятивными свойствами: по мере развития общества оно накапливает в себе общезначимые, высокие нравственные идеалы и благородные моральные принципы. Эти общечеловеческие моральные универсалии, являющиеся отражением в сознании людей сложившегося в течение веков и тысячелетий порядка взаимоотношений между людьми, лежат в основе морально-нравственного консенсуса человечества. Как показывают результаты международных исследований, моральное единство прослеживается не только на уровне отдельных обществ, но и на уровне современной общемировой системы. В частности, французские исследователи отмечают, что моральные ценности, одинаковые для всех западных стран, со-

впадают с десятью заповедями Нагорной проповеди и, таким образом, выступают как вечные, универсальные ценности, лежащие в основе духовной интеграции общества и человечества.

Являясь разновидностью ценностно-нормативной системы, моральная система объективно необходима для любой стадии общественного развития. Она включает в себя разделяемую членами общества **систему моральных ценностей** и ее производную — **нормативную систему, представленную моральными (нравственными) нормами**. Эти базисные элементы моральной системы детерминируют ее важнейшие социальные функции регулирования, упорядочивания, оценивания поведенческой активности представителей социальных групп и взаимосвязей между ними.

В моральных ценностях выражено отношение человека к миру, бытию, самому себе. К ним относятся: жизнь и достоинство человека, его нравственные качества, содержание различных принципов, идеалов, этических понятий, нравственные характеристики деятельности социальных групп, движений и др. Моральные ценности включают в себя такие элементы, как моральные требования, оценки социальных явлений или поступков людей с точки зрения присущих им моральных критериев, а также цели, к которым должен стремиться человек. Действия человека, соответствующие моральным ценностям, в обобщенном виде оцениваются как добро, противоречащие им — как зло.

Моральные ценности могут стать фактором нравственного отношения к действительности только будучи реализованными в реальном поведении человека, поэтому они находят свое непосредственное отражение и конкретизацию на уровне моральных норм. Моральные нормы представляют собой положительные и должные образцы поведения людей, соответствующие

шие моральным ценностям общества. Они могут быть объединены в кодексы и иметь четкие, лаконичные словесные формулировки. Таковы морально-религиозные заповеди Моисея, заповеди христианской Нагорной проповеди, таковы многочисленные «кодексы чести» и др. Однако моральные нормы могут не иметь точных словесных форм, но, несмотря на это, их смысл в полной мере и адекватно представлен в сознании людей. В наиболее сложных жизненных ситуациях, предъявляющих к человеку требования морального выбора, соответствующая норма актуализируется и человек, следуя ей, совершает моральный поступок. Данное решение может сопровождаться психологическим напряжением, внутриличностным конфликтом и требовать от человека определенной самоотверженности.

Ценностно-нормативная система относительно стабильна в благополучном, эволюционно развивающемся обществе. Если же социальная система находится в состоянии дезорганизации, охватывающей важнейшие социальные институты, то, как указывал Дюркгейм, в обществе возникает аномия, то есть состояние нормативного вакуума, являющееся неизбежным результатом резкой смены нормативных систем. Нормы (а в крайних случаях и ценности, на которых они базируются) перестают соответствовать изменившейся действительности, вступают в противоречие с ней, что приводит к потере их жизнеспособности и разрушению. Ослабевают или разрушается идеологический фундамент общества, роль морали и нравственности снижается. Состояние человека как члена общества характеризуется дезориентацией в социальном пространстве. Частные цели становятся разнонаправленными, конфликтными. Усиливается девиация. При этом формирование новой нормативной системы и ее легитимиза-

ция продолжают достаточно долгий период времени.

Моральные нормы, выполняя функцию регуляции социальной активности членов общества, являются неформальными, т.е. образуются путем «естественного отбора» образцов поведения, в наибольшей степени соответствующих моральным ценностям членов общества, выраженных в категориях «добра», «справедливости», «чести», «достоинства», «блага». В этом плане они отличаются от законов, которые разрабатываются, утверждаются и проводятся в жизнь специальными учреждениями. Однако необходимо отметить, что эффективность закона во многом зависит от того, насколько он соответствует моральной системе общества.

Если выполнение законов обеспечивается посредством формального социального контроля, то действенная сила морали основывается на принятии и усвоении ее требований в процессе социализации личности, их превращения в индивидуальные ценностные ориентации, убеждения, социальные установки, мотивы поведения, лежащие в основе моральной саморегуляции. Моральная саморегуляция выражается в способности личности самостоятельно, посредством осознания возлагаемых на нее обязанностей, долга и ответственности перед обществом, направлять, контролировать, оценивать и эмоционально переживать свое поведение. Обобщенное выражение этой способности представлено в понятии «совесть». Угрызения совести, чувство вины, которые человек испытывает, негативно оценивая собственные поступки, представляют собой типичные формы самосанкционирования. Таким образом, сущность морали состоит в том, что она детерминирует осознание людьми общественно необходимого типа поведения и его реализацию в собственных действиях.

3. Чем определяется многообразие религиозных систем, возникающее в процессе развития общества?

Религия — это мировоззрение и поведение отдельного индивида, группы, общности, которые определяются верой в существование сверхъестественного. На протяжении большей части человеческой истории она играла решающую роль при конструировании человеком социальной реальности и была наиболее эффективным и распространенным средством реализации социального контроля в обществе.

Разнообразие религиозных верований столь велико, что ученые испытывают значительные трудности, пытаясь систематизировать религии. Это объясняется, прежде всего, сложностью и многоаспектностью изучаемого феномена. Каждую религиозную систему можно характеризовать по целому ряду признаков, отражающих ее специфику. Обычно один из таких признаков становится основой классификации религиозных систем. Именно поэтому в настоящее время существует множество классификаций религий по различным основаниям. Рассмотрим некоторые из них.

В малых культурах часто обнаруживаются две основные формы религии — тотемизм и анимизм. Тотемизм предполагает веру в животных и растения (реже — в вещи), обладающих сверхъестественной силой. Обычно каждый род или клан имел свой собственный тотем, с которым были связаны различные виды ритуальной деятельности. Согласно Дюркгейму, тотем выступал в роли сакрального объекта, т. е. рассматривался вне обыденных аспектов существования. Ему приписывались божественные свойства, делающие его совершенно непохожим на других животных, на которых можно охотиться, и на другие растения, которые можно собирать. Поэтому на тотем накладывалось табу, предполагавшее запрет на употребление его составляющих в пищу и для других мирских нужд,

за исключением случаев, специально предусмотренных в обрядах. По мнению Дюркгейма, тотем являлся священным, так как, прежде всего, выступал символом самой социальной группы, ее важнейшей ценностью. Таким образом, благоговение, испытываемое к тотемам, на самом деле, было детерминировано уважением, которое члены группы испытывали к основным социальным ценностям.

Анимизм — это вера в призраков и духов, которые населяют мир наравне с людьми. Эти духи могут быть злыми и добрыми по отношению к людям, и могут многочисленными способами влиять на человеческое поведение, и даже «вселяться» в человека, управлять его поступками, вызывать болезни и сумасшествие. Анимистические верования отложили заметный отпечаток на многие более поздние формы религии. Однако в целом тотемизм и анимизм рассматриваются как явления прошлого, несвойственные развитым индустриальным странам.

Другим основанием для дифференциации религиозных систем служит количество богов, которым поклоняются верующие в рамках одной религии. В случае существования множества богов религию называют **политеистической**, если же религия предполагает веру в одного (единственного) Бога, ее называют **монотеистической**. Монотеистическими религиями, оказавшими наиболее сильное влияние на историю человечества, являются **иудаизм, христианство и ислам**. Монотеизм в целом возникает позднее политеизма и, с точки зрения О. Конта, отражает более высокую ступень развития разума человечества.

На анализе, прежде всего, монотеистических религиозных систем концентрирует внимание М. Вебер. Изучая их структурные формы и типы, он классифицирует религии по различным основаниям. Так, анализируя содержательную основу религий, социаль-

ные условия их формирования и воспроизводства, Вебер приходит к выводу, что в религиозных системах может преобладать: 1) ритуально-культовый элемент, 2) аскетически-деятельный (имеется в виду мирская деятельность), 3) мистико-созерцательный, 4) интеллектуально-догматический.

Выявляя далее социальные группы, ставшие основными носителями той или иной религии, Вебер делает следующий вывод: носителем конфуцианства является **организующий мир бюрократ**; индуизма — **упорядочивающий мир маг**; буддизма — **странствующий по миру монах-созерцатель**; ислама — **покоряющий мир воин**; христианства — **бродячий ремесленник**.

Следующая классификация религий у Вебера основана на различиях в отношении к миру. Религиозная идеология может быть построена на принятии мира, что, например, характерно для конфуцианства; в ее основе может лежать отрицание мира на теоретическом и практическом уровнях, что прослеживается во многих религиозно-этических учениях Индии, например в буддизме; для третьего типа религий в этой классификации характерно принятие мира на условиях его улучшения и исправления, таковыми являются христианство, ислам, зороастризм. С точки зрения Вебера, от того, принимается ли религией мир и в какой мере, зависит ее отношение к сфере политике. Религия, отвергающая мир, как правило, аполитична (буддизм, христианство), тогда как принятие мира предполагает согласованность религиозных воззрений со сферой политики.

Следующим основанием для дифференциации религиозных учений служит специфика решения ими центральной проблемы религиозной этики — проблемы спасения. Анализируя пути ее решения в рамках той или иной религии, которые во многом определяют образ жизни исповедующих ее, Вебер выделяет

два основных типа религий: 1) религии, предполагающие спасение человека через собственное действие (буддизм), — в качестве таких действий могут выступать культовые действия, церемонии или социальные действия, такие, как любовь к ближнему, благотворительность или же самоусовершенствование; 2) религии, предполагающие посредника-спасителя (иудаизм, христианство, ислам), — в данном случае в качестве условия спасения могут выступать требование принадлежности к церкви (католицизм, православие), вера (иудаизм, лютеранство), божественное предопределение (ислам, кальвинизм).

Вебер также анализирует пути спасения в зависимости от внутренней установки верующего, предлагая различать: 1) спасение через активное этическое действие, при котором верующий осознает себя как орудие божественной воли; 2) спасение через мистическое созерцание, предполагающее достижение состояния мистического просветления, покоя в божественном.

В качестве особой формы религиозных учений выступают так называемые этические религии. Для них характерно отсутствие богов и придание особого значения этическим идеалам, которые делают верующих способными ощущать взаимосвязь всех природных явлений и единство Вселенной. К этическим религиям относят буддизм, конфуцианство, даосизм.

Очень показателен в этом плане анализ конфуцианства М. Вебера. Конфуцианство, считает он, нельзя назвать религией в строгом смысле слова, так как в нем отсутствует ряд моментов, существенных для религиозной установки, например вера в загробную жизнь. Конфуцианство предельно рационалистично, ему чужд интерес к потустороннему миру, имеющий место, например, в буддизме или в христианстве. Важнейшие блага, с точки зрения конфуцианской этики, — это долголетие, богатство, т. е. благополучная

земная жизнь. Конфуцианство не предполагает экстаза, аскетизма, в нем отсутствует феномен индивидуально-личностного отношения между индивидом и Богом. С точки зрения Вебера, оно является, прежде всего, внутримирской этикой. Несмотря на то что конфуцианство не враждебно магии, этические добродетели признаются в нем выше магических чар и заклинаний.

В настоящее время различают **мировые и национальные** (локальные) религии, различающиеся степенью своего распространения в мире; а также **институциональную** (традиционную) религию и **внеинституциональную** (нетрадиционную), специфика которых связана со степенью легитимизации, формализации и устойчивости религии.

Мировые религии — это религии, получившие наибольшее распространение в современном обществе и оказывающие значительное влияние на его функционирование и развитие. К ним относят буддизм, христианство, ислам. В противоположность им **локальные религии** не получили широкого распространения в мировом масштабе, и, как правило, их содержательная специфика связана с национальными традициями (иудаизм, конфуцианство, синтоизм).

Институциональная религия — это объединение верующих, связанных между собой системой религиозных отношений, для которого характерно единство вероучения, обрядности, организации, ролевых взаимосвязей. Религиозный институт отличается устойчивостью, жесткой иерархией, господством догматики и строгих предписаний в области вероучения и поведения. Такой институт освящается и канонизируется. Как правило, к таким институтам относят церковь, устойчивую секту, деноминацию.

К **внеинституциональной религии** относят различные модернистские объединения верующих, часто проти-

вопоставляющие себя обществу и религиозному институту, неустойчивые, аморфные, со слабой организацией (иногда при полном ее отсутствии), для которых характерно свободное членство, отсутствие иерархии и строгой дисциплины. Принадлежность к нетрадиционной религии определяется исключительно принятием определенных верований (как правило, это различные культы и неустойчивые секты). Также к внеинституциональной религии относят субъективную религию индивида, которая основывается на его индивидуальном ощущении собственной связи с потусторонним миром.

4. Каким образом возникают и развиваются религиозные группы?

В социальной структуре общества религия традиционно представляет собой один из наиболее важных социальных институтов, включающих систему статусов и ролей, социальных норм, процедур, формальных и неформальных кодексов поведения, организационных форм.

Выделяют основные типы религиозных организаций: церкви, секты, деноминации, культы.

Различие между церквями и сектами было проанализировано М. Вебером и Э. Трельчем. С их точки зрения, церковь представляет собой общепризнанную и прочно укоренившуюся религиозную организацию значительных размеров. Обычно она имеет формальную бюрократическую структуру с четко определенной иерархией должностей и представляет интересы консервативных религиозных слоев. Секта имеет меньшие размеры и отличается упрощенной организационной структурой. Большинство сект почти или совсем не имеют профессиональных священнослужителей и подчеркивают равенство своих членов, имея при этом неформального лидера-вдохновителя (часто

полумистическую харизматическую фигуру). Как правило, члены секты являются ревностными верующими, которые пытаются найти свой «истинный путь» и объединяются в знак протеста против официальной церкви, которую они считают продажной. Обычно к секте примыкают сознательно люди зрелого возраста, испытавшие разочарование в господствующей религии и испытывающие состояние психологического дискомфорта.

Наряду с церквями и сектами, Г. Беккер предлагает выделение таких религиозных организаций, как деноминации и культы. Деноминация представляет собой секту, которая прошла пик своей социальной активности и имеет устойчивую организационную структуру (например, кальвинизм). Согласно Беккеру, любая секта должна с течением времени превратиться в деноминацию для сохранения своей целостности, т. е. институционализироваться, в противном случае она распадается. Деноминаций обычно довольно мирно сосуществуют с церковью и признаются ею как более или менее законные.

Культы, как разновидность религиозных организаций, подобны сектам, но они более свободны и неустойчивы. Обычно к ним принадлежат люди, которые отвергают ценности окружающего мира. Главное внимание в культах придается индивидуальному опыту, что приводит к объединению людей со схожим образом мыслей. Их присоединение к культу не формально и выражается в поддержке одних и тех же теорий или предписываемой манеры поведения. При этом обычно члены культа могут входить в другие религиозные организации.

Необходимо отметить, что данная классификация религиозных организаций условна, так как в рамках теоретического анализа предполагает выделение чистых (идеальных) типов, тогда как в эмпирической реаль-

ности часто встречаются смешанные формы, обладающие чертами нескольких типов религиозных организационных структур.

Следующий аспект изучения религиозных организаций связан с рассмотрением проблемы возникновения и развития религиозных групп, которая на сегодняшний день полностью не разрешена. В частности, она находит свое отражение в «теории секты и церкви» М. Вебера и Э. Трельча. С их точки зрения типичный процесс формирования секты и новой церкви представлен следующими основными этапами: 1) в рамках церкви возникают верующие, считающие, что она отстает от своей религиозной традиции; обычно они принадлежат к низшим социальным слоям и испытывают экономическую депривацию; 2) эти верующие порывают с церковью и создают новую религиозную группу, которая, как правило, имеет ярко выраженный сектантский характер; 3) со временем секта институционализируется и превращается в церковь; 4) далее процесс повторяется. Считается, что в большинстве случаев данная теория работает, хотя, безусловно, имеет ряд ограничений и упущений.

Развивая идеи Вебера и Трельча, Ч. Глок и Р. Старк предложили обобщенный и дополненный вариант теории формирования религиозных групп. В качестве основного условия возникновения нового религиозного движения они рассматривают депривацию, под которой понимают положение человека в обществе, приводящее к субъективному ощущению им собственной обездоленности, ограниченности доступа к социальным благам по сравнению с другими людьми. Депривация может быть нескольких типов: экономическая, социальная, организмическая, этическая и психологическая. Каждый тип депривации может стать причиной возникновения религиозного движения и определить его специфику.

Так, экономическая депривация, в основе которой лежит неравномерность распределения доходов в обществе, является наиболее важной детерминантой возникновения религиозного движения. Такое движение на символическом уровне носит революционный характер, для него характерен резкий социальный протест, отвержение общества, стремление к его полной трансформации, в то время как в действительности все остается без перемен. Под влиянием экономической депривации, как правило, возникают **секты**. Для них характерна неустойчивость и тенденция к распаду или изменению организационной формы.

Социальная депривация определяется различием в оценках качеств, способностей индивидов и, как следствие, неравномерностью распределения таких социальных вознаграждений, как уважение, власть, престиж и др. Религиозные движения, возникающие на основе этого типа депривации, стремятся к локальным изменениям социальной системы на реальном или символическом уровнях. Обычно их последующей организационной формой является **церковь**, так как в целом члены движения принимают общество и согласны приспособиться к нему. Исходя из того, что церковь не устраняет социальную депривацию, а только компенсирует ее, потребность в данной организационной форме не исчезает, поэтому она является наиболее устойчивой.

Организмическая депривация связана с наличием у человека врожденных или приобретенных физических недостатков, которые порождают у него ощущение неполноценности. Если религиозное движение формируется на основе этого признака, его целью является снятие у индивидов субъективного ощущения ущербности. Такие движения обычно принимают форму **культа** и могут существовать в течение длительного времени.

В основе этической депривации лежит несовпадение индивидуальной ценностной системы человека с доминирующей ценностной системой общества, порождающее ценностный конфликт. Возникающие на этой основе религиозные движения обычно носят реформистский характер. Их главной целью становится возрождение отторгнутых обществом идеалов, критический пересмотр господствующей системы религиозных ценностей, однако трансформации социальной системы не предполагается. Движения подобного рода существуют не долго, так как являются не многочисленными и предполагают активное сопротивление со стороны других членов общества.

Психологическая депривация возникает в результате отторжения индивидом или группой общественной системы ценностей и образования ценностного вакуума на уровне индивидуального сознания. Такое состояние, характеризующееся отчаянием, психологическим кризисом, с неизбежностью приводит к поиску новых ценностей, новой веры, новой цели существования, поэтому личность становится максимально восприимчива к новым идеологиям, мифологиям, а религиозные движения принимают форму культов, которые часто преследуются со стороны широких масс. Этот тип движений имеет два варианта развития. Первый — это быстрый распад, второй — вытеснение господствующей религии и превращение в церковь.

На основе проведенного анализа Ч. Глок и Р. Старк выделяют три принципиальные схемы развития религиозной организации. Первая схема предполагает ее кратковременный расцвет и скорую гибель. Вторая — ее сохранение в течение неопределенно длительного времени в той организационной форме, в которой она возникла изначально. Третья — ее выживание в форме, радикально отличающейся от первоначальной.

Таким образом, к основным закономерностям возникновения и развития религиозных групп и организаций можно отнести:

- обусловленность возникновения религиозных движений постоянно действующими социально-психологическими факторами, а именно — отдельными видами депривации или их сочетанием;
- неизбежность прохождения в развитии религиозной группы фазы секты с более или менее выраженной социально-критической или социально-деструктивной направленностью;
- завершение процесса развития религиозного движения либо институционализацией в качестве церкви, либо деградацией и распадом, в зависимости от специфики социальных условий и формы депривации, породившей его.

5. Что такое идеология?

Идеология (от *гр.* *idea* — идея, образ и *logos* — слово, понятие) считается одним из самых противоречивых понятий в социальной философии и социологии. Термин «идеология» был введен в начале XIX в. Антуаном Дестю де Траси в период социального оптимизма эпохи Просвещения и обозначал всеобъемлющее энциклопедическое знание, способное разрушить предрассудки и необходимое для социальной реформы.

В настоящее время в наиболее широком социально-философском понимании идеология интерпретируется как система теоретических взглядов, идей и убеждений, охватывающая самые различные сферы — от научного знания до религии и отражающая степень познания обществом мира в целом и отдельных его сторон.

Понимание идеологии связано также с марксистской традицией. В творчестве Маркса и Энгельса, оказавших наибольшее влияние на развитие теории идео-

логии, этот термин имел несколько интерпретаций. В «Немецкой идеологии» они подчеркивали, что идеология предполагает построение картины мира с точки зрения правящего класса, поэтому эта картина может быть искаженной, так как интересы правящего класса частичны и не отражают интересов общества в целом.

В более поздних работах Маркс и Энгельс предлагают трактовку идеологии через представление социальным классом своих групповых интересов как «естественных» и универсальных. Их позиция становится близка пониманию идеологии как системы идей, которая оправдывает и узаконивает подчинение одной социальной группы другой. Как отмечают исследователи, общие фундаментальные марксистские положения сводятся к тому, что, во-первых, характер идеологии в значительной степени определяется экономическим устройством общества и, во-вторых, в классовых обществах, таких, как капиталистическое, идеологии искажаются классовым интересом. Первое положение раскрывается на уровне субординации двух основных элементов социальной системы: базиса и надстройки. С точки зрения Маркса, базис, представляющий собой способ производства материальных благ и определяющий экономические отношения, является главным, системообразующим элементом, детерминирующим специфику надстроечных — идеологических (в широком смысле слова) отношений формации. При этом дискуссии среди ученых разворачиваются вокруг того, какова степень этой экономической детерминированности идеологии, а также вокруг тезиса о неперенной искаженности идеологии в условиях капиталистического общества. Так, часто отмечается, что некоторые виды идеологий, например, складывающиеся в рамках искусства и религии оказываются вполне независимыми. Здесь следует отметить, что Маркс, впрочем, и не абсолютизировал зависимость надстройки от базиса,

указывая на ее относительную автономность в социальной системе. Тем не менее многие современные исследователи выступают как принципиальные противники экономического детерминизма, настаивая на независимости идеологии от класса или экономической структуры. Напомним, что данные идеи берут начало в работе М. Вебера «Протестантская этика и дух капитализма».

В современной социологии наиболее часто идеология интерпретируется как система взглядов, идей, прямо или косвенно отражающая коренные интересы больших социальных групп: народов, классов, обществ, представляя их в виде ценностей, идеалов, нормативных требований и образцов поведения. При этом она наделяется важной функцией сплочения представителей данной социальной общности, стимулирует солидарность и служит идейной основой политических программ.

6. В чем заключается специфика искусства как социокультурного феномена?

Искусство является особым способом познания и отражения действительности посредством художественных образов. Оно представлено в художественной деятельности человека, призванной удовлетворять потребности людей в наслаждении красотой.

Специфика искусства как формы коллективного сознания заключается в эмоционально-чувственном постижении бытия и, следовательно, эмоциональной регуляции взаимоотношений человека с миром. Несмотря на значимость рационального опыта мировосприятия для жизнедеятельности человека, позволяющего идентифицировать, классифицировать, систематизировать признаки и структурные характеристики воспринимаемых объектов, явлений, процессов, опыт чувственно-эмоционального отражения действительности не утрачивает своего значения.

Процессы рационального и эмоционального восприятия мира представлены в единстве. Рациональное познание объекта с необходимостью сопровождается осознаваемой или неосознаваемой чувственно-эмоциональной реакцией на него, в частности на характер и качество его функционального и композиционного единства, на степень упорядоченности элементов. Таковую реакцию исследователи искусства трактуют как эстетическую, предполагающую моделирование эмоций по поводу организации окружающего мира.

Единство рационального и эмоционального мировосприятия имеет физиологическую основу, которая представлена асимметрией полушарий головного мозга. С некоторым упрощением можно сказать, что левое полушарие отвечает за рациональное восприятие окружающей действительности, осуществляя ее пошаговую аналитическую обработку, оперируя лингвистическими конструкциями, тогда как правое, характеризующееся образностью, целостностью, интуитивностью, ответственно за эмоциональное мировосприятие. Естественно, мышление человека предполагает функционирование полушарий коры головного мозга в неразрывном единстве, несмотря на то, что степень активности каждого из них может варьироваться.

Опыт чувственно-эмоционального мировосприятия, так же как и рационального, «опредмечивается» в соответствующих объектах и затем воспроизводится в процессе функционирования актуальной культуры. В качестве таких опредмеченных объектов эстетической реакции человека на окружающую действительность выступают произведения искусства. Создание совершенного, высоко художественного произведения искусства в решающей мере зависит от творческих дарований его автора.

Искусство является сложным образованием и может быть представлено различными видами, каждый

из которых обладает своими художественно-выразительными средствами (художественным языком). Вид искусства — это конкретный способ художественного освоения мира, воплощающий свои образы в определенном материале (в слове, звуке, камне, металле, телодвижениях и т. п.). Виды искусства дополняют друг друга, и ни один из них не обладает преимуществом перед другим. К основным видам искусства относят литературу, живопись, графику, скульптуру, архитектуру, декоративно-прикладное искусство, музыку, театр, балет, танец, кино, цирк, фотоискусство.

Обычно виды искусства делят на **простые и сложные (синтетические)**. В основе простого вида искусства лежит одно средство художественного выражения (живопись, поэзия, скульптура и т. п.). Для сложного вида характерно использование нескольких художественно-выразительных средств (театр, кино, балет и т. п.).

Также выделяют **изобразительные и выразительные (неизобразительные)** виды искусства. К изобразительным относятся те виды искусства, которые стремятся к художественному отражению действительности, ее образной фиксации в созданном произведении. Они воспроизводят действительность в формах самой действительности, используя в этих целях изобразительный язык (реалистическая живопись, графика, скульптура). В выразительных видах искусства художественный образ не аналогичен действительности, можно сказать, что это продукт человеческого воображения (например, орнамент, музыкальное произведение, танец, архитектурное сооружение).

Образный язык искусства доступен каждому человеку, к какой бы возрастной, социальной, культурной категории он ни относился, поэтому искусство играет важную роль в процессе формирования личности, ее приобщения к общечеловеческим ценностям, с другой стороны, потребность в образцах художественного

творчества возрастает пропорционально уровню развития личности, повышая его. Таким образом, искусство — это явление культуры, без которого не может существовать человечество.

Оптимальным подходом к изучению искусства является системный подход, его реализация предполагает рассмотрение искусства и как самостоятельной системы, и как подсистемы более крупной системы — культуры. В данном случае, в соответствии с общей теорией систем, считается, что основные системные особенности культуры в целом будут проявляться на уровне ее составляющей — искусства. С другой стороны, этот подход диктует необходимость рассмотрения искусства как относительно автономного культурного феномена, обладающего собственной спецификой. Как утверждают исследователи, наиболее очевидно эта специфика проявляется в том, что эмоционально-чувственная информация кодируется художником языком своего вида искусства. Таким образом, искусство становится инструментом фиксации и трансляции индивидуально-личностных переживаний по поводу взаимоотношения человека с миром и самим собой. Будучи социально одобренными, опредмеченные переживания включаются в культуру, приобретая статус культурных образцов.

В качестве специфических признаков искусства также можно выделить локальность и субъективность восприятия действительности. Под локальностью понимается отражение в произведении искусства только тех ее компонентов, которые вызвали эстетическую реакцию автора. Субъективность восприятия предполагает, что модель реальности, сконструированная в произведении искусства, отражает картину мира автора, его индивидуальное сознание, ценностные ориентации, поэтому в большей или меньшей степени она отличается от объективной действительности. Наи-

более ярко эта рассогласованность выступает в конструировании художником виртуальной (с точки зрения объективного мира) реальности, которая, однако, отражает его внутренний субъективный мир. Наиболее интересным является тот факт, что восприятие этой виртуальной реальности зрителем ведет к ее вторичной деформации, детерминируемой спецификой индивидуального сознания последнего. Таким образом, искусство оказывается одновременно и частью реальности, отражающейся в картине мира человека, и эмоционально-чувственным инструментом познания этой реальности.

Изучение искусства в рамках системного подхода предполагает анализ его социальных функций. В социологии искусства в качестве базисных выделяются: эмоционально-рефлексивная функция, т.е. функция эстетического отражения действительности (проанализированная выше), и эмоционально-регулятивная функция, представленная совокупностью эмоционально-управляющей и чувственно-компенсаторной функций. Как отмечают исследователи, компенсаторные механизмы искусства имеют чрезвычайно сложный характер, при этом различным видам искусства свойственна разная степень компенсаторности.

Так, компенсаторная функция музыки в первую очередь связывается с расширением диапазона эмоций человека, доступных ему в эмпирической жизни. Наиболее полно она представлена в инструментальной музыке. В отличие от музыкальных произведений, художественная литература по своим формам отражения реальности не столь абстрактна, несмотря на то что конструируемый в произведении мир (продукт отражения) часто виртуален. Уход читателя в этот придуманный автором мир, который оказывается предпочтительнее действительности (своеобразный «эскейпизм»), иногда порождающий ощущение

неадекватности существования в мире реальном, представляет собой реализацию компенсаторной функции литературы. Театральное искусство и кинематограф по своим формам моделирования действительности еще более близки к ней, так как используют трехмерное пространство и динамику образов, поэтому здесь дистанцирования от реальности достигнуть гораздо проще. Компенсаторность изобразительного искусства наиболее своеобразна и выражается в реализации стремления человека преодолеть узость стереотипного восприятия окружающей действительности, зафиксированного в картине мира, свойственной данной культуре.

7. Каковы критерии различения элитарного и массового искусства?

Термины «элитарное» и «массовое» искусство сформировались в эстетике на рубеже XVIII—XIX веков. Под элитарным искусством, которое рассматривалось в философии Шопенгауэра, Ницше, Ортеги-и-Гассета, понималось лучшее, отборное искусство, ориентированное на небольшую группу людей, обладающих особой, не доступной массовой аудитории, художественной восприимчивостью.

С точки зрения Ортеги-и-Гассета, элитарное искусство давало возможность избранным художественным натурам противостоять толпе, массе и тем самым «омассовляющим» тенденциям в культуре. По своей сути оно являлось чистым искусством, искусством для профессионалов, а не для масс. Таким образом, Ортега противопоставлял элитарное, возвышенное эстетическое мировосприятие массовому, низкому, обыденному, считая, что трагедия современной культуры заключается в неправомерном усилении значимости масс в культурной жизни общества, следствием этого является подчинение искусства их грубым, вульгар-

ным материальным интересам и низменным потребностям. Ортега считал, что если процесс вторжения масс в область культуры будет продолжаться, то возвышенные идеалы, носителями которых является элита, будут нивелированы и мир вернется в состояние варварства. Здесь необходимо отметить, что взгляды Ортеги являются производными его изначальных представлений о той значительной части членов общества, которые не принадлежат к категории «людей-гениев», как о варварской толпе, массе, стремящейся к примитивным, низменным удовольствиям. Безусловно, данная весьма проблематичная точка зрения может быть подвергнута критике, прежде всего, за свою крайнюю упрощенность сложнейшего социокультурного феномена, так же как и вытекающие из нее следствия.

С течением времени интерпретация элитарного искусства несколько изменилась. К нему стали относить не просто высокохудожественные культурные образцы, а в первую очередь те, которые характеризовались как труднодоступные для понимания. Однако, как отмечают исследователи, из-за отсутствия каких-либо четких критериев, позволяющих судить об адекватности понимания художественных произведений, оказалось невозможным провести границу между элитарным и массовым искусством. Так, например, авангардная живопись, изначально позиционированная как элитарная, сверхсложная для интерпретаций и не соответствующая стереотипам восприятия, через некоторое время была воспринята и усвоена на уровне широких масс, став элементом повседневного быта.

Неопределенность соотношения элитарного и массового искусства рождала новые теоретические попытки их различения. Однако ни одна из них не увенчалась успехом. В результате утвердилась максимально общая, существующая в настоящее время, трактовка элитарного и массового искусства, не противореча-

щая взглядам большинства теоретиков. Согласно ей в каждый данный период в обществе существуют несколько эстетически неравноценных форм искусства, одинаково необходимых функционально. Это объясняется несоответствиями в эстетических запросах представителей различных социальных слоев, которые определяются степенью их духовной развитости. При этом обращается внимание на то, что даже эстетически неразвитая публика имеет потребность в искусстве, однако она выражается в поиске «своего», понятного и приятного ей, искусства. Произведения, удовлетворяющие этим требованиям, могут быть найдены и среди неудавшихся образцов элитарного искусства, которые самими авторами оцениваются как творческая неудача. Таким образом, под массовым искусством понимается совокупность культурных образцов, ориентированных на усредненный уровень развития потребителей. Эти художественные произведения являются общедоступными, пользуются спросом, получают широкую известность.

Данная теоретическая позиция отвергает идею существования строго элитарного искусства, принципиально недоступного для эстетически менее развитой публики, и предполагает относительность понятий «элитарное» и «массовое». Она обосновывает возможность освоения массами высоких художественных форм и в то же время раскрывает механизм проникновения массовой культуры в элитные слои.

8. В чем заключается специфика научного познания?

Чрезвычайная многоаспектность науки как социального феномена затрудняет выработку определения, которое всесторонне отражало бы его сущность. По этому поводу Дж. Бернал сказал: «Наука так стара, на протяжении своей истории она претерпела столько изменений, и каждое ее положение настолько связа-

но с другими аспектами человеческой деятельности, что любая попытка дать определение науки, а таких имеется не мало, может выразить более или менее точно лишь один из ее аспектов, и часто второстепенный, существовавший в какой-то период ее развития». Констатируемая Берналом односторонность определений науки вполне объяснима содержанием исследовательских задач, целью выявления наиболее важных аспектов феномена и, следовательно, отсутствием претензии на универсальность. Исходя из этого, при изучении духовной сферы общества и ее подсистем, науку можно определить как особую форму коллективного сознания, отражающую бытие объективированного духовного в специфической форме научных представлений, понятий, законов, теоретических систем. Две важнейшие функции науки, определяющие ее особую значимость для функционирования и развития общества представлены: теоретико-познавательной функцией, заключающейся в проникновении в сущность вещей, накоплении и синтезе научного знания, и прикладной — предполагающей участие науки в преобразующей деятельности человека и общества.

Научное знание имеет ряд принципиальных отличий от знания, получаемого в сфере обыденного, стихийно-эмпирического познания. Преимущества науки отражаются следующими характеристиками:

- систематизированность научного знания, в отличие от стихийно-эмпирического, представляющего, скорее, конгломерат сведений, предписаний, рецептов деятельности и поведения, накопленных на протяжении исторического развития обыденного опыта;
- специфические способы обоснования истинности научного знания, требование его доказуемости, предполагающее необходимость эмпирической

проверки получаемых знаний, теоретических положений, выявляемых закономерностей;

- осознание метода, посредством которого исследуется объект. Чем дальше наука отходит от привычных вещей повседневного опыта, чем более абстрагируется от него, тем отчетливее проявляется необходимость в создании системы особых методов. И наряду со знаниями об объектах наука формирует знания о методах. На высших стадиях науки происходит становление методологии как особой отрасли знания, призванной направлять научные поиски;
- научная деятельность требует особой подготовки познающего субъекта. Она включает усвоение не только соответствующих научных знаний, но и определенной системы ценностных ориентаций и целевых установок, стимулирующих научный поиск и изучение новых объектов, независимо от актуальности практического эффекта получаемых знаний.

Тесты с решениями

Тест 1. Чем законы социологии как науки отличаются от законов других наук?

- 1) Законы социологии более сложные и многогранные по своей природе;
- 2) законы социологии затрагивают сразу несколько наук (биологию, психологию, социальную психологию);
- 3) законы социологии не всегда должны выполняться в полной мере;
- 4) законы социологии только приблизительно соответствуют реальной ситуации, так как поступки людей невозможно предсказать;
- 5) законы социологии содержат такое специфическое условие, как социальная установка.

Каждая из наук должна опираться на законы, которые представляют собой учет и научное объяснение

повторяемости явлений окружающей действительности. Научные знания в области физики, химии, биологии и других естественных наук полностью основаны на изучении соответствующих законов. Научное знание невозможно в том случае, если отсутствует повторяемость явлений наблюдаемой и фиксируемой средствами наблюдения действительности. Например, научное знание невозможно в том случае, если мы имеем такой объект наблюдения, который характеризуется хаотичностью, непредсказуемостью наблюдаемых событий. Так, поведение конкретной птицы, конкретного животного не подлежит научному объяснению (то есть птица может полететь в любом направлении, которое невозможно предсказать с помощью научных методов).

При обсуждении проблемы научного знания важно разделять научные законы и закономерности. Закономерности при наблюдении социальной реальности означают наличие тенденций, необязательных повторений. Например, наблюдается тенденция увеличения покупательской активности при снижении уровня цен. Выявление закономерностей представляет собой весьма важную сторону изучения социальной реальности. Это объясняется тем обстоятельством, что социальную реальность представляют отдельные личности, которые имеют уникальный набор установок, мотивов поведения и потребностей. При наблюдении закономерностей происходит пересечение или даже совпадение стремлений отдельных индивидов, которые можно научно предсказать на основе, например, теории вероятности.

Законы, в отличие от закономерностей, представляют собой жесткие, обязательно повторяющиеся социальные явления. При этом следует учитывать, что в случае применения социальных законов главную роль играют условия действия этих законов. Научный за-

кон может выполняться с необходимостью только при наличии определенных условий. Например, социологический закон может формулироваться следующим образом: человек может перейти на другое, более высоко оплачиваемое место работы, при условии близкого места проживания, доброжелательного отношения со стороны сотрудников организации, интересной работы и т. д. При этом все условия действия данного закона должны быть учтены. В случае соблюдения всех условий закон должен выполняться неукоснительно.

Однако в социологии существует одно специфическое условие, которое является необходимым для осмысления и открытия действия социальных законов. Таким условием следует считать социальную установку. При этом установку надо рассматривать как предрасположенность индивида к определенным действиям. Важность учета социальной установки в качестве условия действия социального закона можно оценить на основании следующего примера. Индивид должен переходить на более привлекательное место работы по всем основаниям, но он не предпринимает никаких усилий, говоря, что ему просто не хочется. В данном случае нельзя говорить о действии социологического закона, так как не выполняется важное условие: установка должна быть положительная, а она отрицательная. Это условие в социологии должно учитываться обязательно.

Ответ: 5.

Тест 2. Какой научный подход является наиболее эффективным при исследовании социальной реальности?

- 1) Структурный;
- 2) макросоциологический;
- 3) ситуационный;
- 4) социодинамический;
- 5) системный.

Все представленные в данном тесте подходы к изучению социальной реальности имеют свои достоинства и недостатки. Все они построены на учете определенных связей между объектами социальной реальности. Так, структурный подход дает исследователю возможность выявить внутреннюю сложность объекта, определить размеры отдельных структурных единиц и их взаимное расположение. Вместе с тем, самым важным и ценным для ученого является не просто структурировать сложное целое или представить ряд ситуаций, которые возникают в отношениях между людьми, но и рассмотреть объект исследования с учетом всеобщей системы связей между отдельными системными единицами.

Одним из центральных положений системного подхода является то, что изучаемый объект представляется как совокупность относительно независимых частей, связанных между собой таким образом, что изменение положения или состояния одной части приводит к изменению положения или состояния всех остальных частей. Сигналы об изменении в объекте распространяются по системным связям. Очевидно, что величина изменений в системных единицах объекта при изменении одной из этих единиц будет различна. Одни части изменяют свое положение или состояние весьма значительно, в то время как другие части изменяют свое положение или состояние почти незаметно для исследователя. У социолога появляется возможность предвидеть и изучить изменения, которые произойдут в обществе после совершения событий, представить себе всю сложность и многогранность социальных связей. В связи с этим мы можем утверждать, что наиболее эффективным научным подходом, из всех представленных в тесте, является системный подход к изучению социальной реальности.

Ответ: 5.

Тест 3. Каким является основное воздействие доминирующей культуры на формирование личности каждого члена общества?

- 1) Подавляет самостоятельность всех членов общества;
- 2) способствует проявлению самобытности культуры;
- 3) руководит формированием интересов и установок у индивидов;
- 4) стремится привести всех членов общества к нескольким базисным типам.

Доминирующая культура представляет собой совокупность социальных норм и ценностных ориентаций, распространенных во всем обществе и обязательных для всех членов общества. Поскольку нормативные культурные образцы одинаковы для всех, доминирующая культура стремится к единообразию поведения членов общества. За основу этого единообразия берется средний представитель данного общества (стопроцентный американец, истинно русский, настоящий англичанин и т. д.). В каждой доминирующей культуре имеется ряд основных культурных эталонов (или базисных типов), на которые должно ориентироваться все общество. Например, это может быть определенный тип женщины или мужчины; определенный тип, наиболее характерный для какой-либо национальности; типичный представитель элиты и т. д. Такое типичное поведение выражается в следовании определенным обычаям, вкусам, приверженности определенным ценностям. Любое отклонение от этих типов рассматривается, с точки зрения доминирующей культуры, как чужое, непонятное, опасное и очень часто как ненужное и вредное для общества и социального порядка. Это означает, что все новое, оригинальное в поведении членов общества должно завоевывать расположение со стороны доминирующей культуры, добиться включения в эту культуру. Однако этот процесс часто сопровождается осуждением новых видов поведения со стороны большинства членов общества,

сохраняющих верность основным культурным образцам доминирующей культуры.

Доминирующая культура по-разному воздействует на поведение членов общества. В некоторых обществах существует тип доминирующей культуры, который получил название жесткой доминирующей культуры. Характерной чертой такой культуры является принудительное приведение поведения людей к определенным базисным типам. Подобные доминирующие культуры, как правило, встречаются в обществах с авторитарными формами правления. Например, всем известен лозунг, существовавший в фашистской Германии: «Все женщины Германии — одна». Сталин любил смотреть на одинаково одетых и одинаково двигающихся людей. Очевидно, что любая культурная инициатива в этих случаях жестко пресекалась.

Вместе с тем существует доминирующая культура, которая получила название либеральной доминирующей культуры. Эта культура характеризуется высокой терпимостью к отклонениям от норм доминирующей культуры. Несмотря на определенное противодействие со стороны большинства членов общества, либеральная доминирующая культура допускает существование большого количества субкультур, общество становится культурно разнородным, появляются различные оттенки и модификации культурных образцов. Однако либеральная культура носит более конфликтный характер по сравнению с жесткой доминирующей культурой, так как отдельные субкультуры, свободные от принудительного контроля, начинают входить в конфликтные отношения друг с другом.

Ответ: 4.

Тест 4. Распространение культурного образца в обществе начинается с:

- 1) принятия культурного образца в малой группе;
- 2) деятельности творческой личности;

- 3) демонстрации культурного образца;
- 4) сравнения данного образца с уже существующими;
- 5) деятельности средств массовой коммуникации.

Распространение культурного образца в обществе представляет собой сложный и противоречивый процесс. Опыт культурной деятельности людей показывает, что каждый культурный образец должен зародиться, закрепиться в некоторой социальной общности, быть принятым в других социальных общностях. Наиболее полно и обоснованно процесс возникновения и последующего распространения культурного образца представлен в культурно-динамической модели французского исследователя А. Моля.

В рамках этой модели А. Моль показывает, что этот процесс начинается с усилий творческой личности. Основываясь на данных многочисленных исследований появления и распространения культурных образцов в современном обществе, А. Моль пришел к выводу о том, что группа не может создать новый культурный образец, так как при принятии решения она находится под воздействием групповых норм. Только усилия отдельной личности могут положить начало жизни культурного образца. Однако, для того чтобы культурный образец прошел все стадии цикла распространения, он должен быть принят малой группой или микросредой. Поскольку социальная группа находится под воздействием прежних, не измененных норм, творческая личность должна приложить определенные усилия или продемонстрировать вновь возникший культурный образец. Демонстрация культурного образца может протекать в разных формах, это может быть: словесное убеждение, ссылка на обстоятельства, демонстрация на деле и т. д. Важно, чтобы группа приняла представленный им новый культурный образец и начала развивать его дальше. Наиболее ярким примером демонстрации новой системы мировоззрения

является деятельность Иисуса Христа, который совершал чудесные деяния, убедившие небольшую группу апостолов в истинности его учения.

Ответ: 2.

Тест 5. Какой способ социального изменения К. Маркс считал исторически неизбежным и желательным, позволяющим существенно ускорить общественный прогресс?

- 1) Ассимиляция;
- 2) социальный конфликт;
- 3) диффузия;
- 4) инновации;
- 5) политические реформы.

Великий немецкий ученый К. Маркс в своих трудах уделял большое внимание разработке учения о движущих силах общества, способах формирования социальных структур. К. Маркс рассматривал структуру общества в динамике, предполагая, что социальные классы — это исторически сложившиеся компоненты социальной структуры. Качественные изменения крупных составляющих социальной структуры происходят в результате смены общественно-экономических формаций. При этом К. Маркс строил свою теорию на базе диалектического метода познания окружающей реальности.

Согласно диалектическому методу познания действительности, каждый социальный или культурный элемент общества с начала своего зарождения содержит в себе собственную противоположность. То есть изначально любой социальный объект представляет собой единство противоположностей. Постепенно внутренняя противоречивость объекта усиливается, что приводит к открытому конфликту между его составляющими. В ходе этого конфликта возникает новая качественная определенность, то есть объект, обладающий новыми качествами.

Таким образом, К. Маркс ставил конфликт во главу угла общественного развития, придавал конфликту всеобщий характер, считал социальный конфликт неотъемлемой частью социального прогресса человеческого общества. В своих работах Маркс, в основном, рассматривал конфликты глобального масштаба, например конфликты между отдельными классами капиталистического общества. При этом К. Марсом были определены движущие силы социального конфликта, этапы развития конфликта, разработаны основные пути изучения конфликтов, происходящих в современном обществе. Именно поэтому К. Маркс считается основоположником современной теории конфликтов и, в частности, такой популярной и важной отрасли общественных наук, как конфликтология.

Ответ: 2.

Тест 6. Научные взгляды какого обществоведа называют понимающей социологией?

- 1) В. Парето;
- 2) О. Конт;
- 3) Г. Зиммель;
- 4) М. Вебер;
- 5) Ф. Теннис.

Все перечисленные в тестовых ответах социологи в своей деятельности уделяли большое внимание человеческим отношениям, возникающим и развивающимся на различных социальных уровнях. Однако среди классиков социологии только М. Вебер выделил элементарную частицу поведения индивида в обществе — социальное действие, которое является причиной и следствием системы сложных взаимоотношений между людьми. При этом общество, согласно учению М. Вебера, представляет собой совокупность взаимосвязанных структурных единиц, возникающих благодаря совмещению социальных действий, производи-

мых отдельными индивидами. Характеризуя социальные действия, М. Вебер выделил их два основных специфических признака. Во-первых, социальные действия должны быть ориентированы на других людей, связаны с изменением поведения или состояния членов социальных групп. Во-вторых, социальные действия должны быть рациональны, осмыслены и иметь цель. Целенаправленность социальных действий позволяет осуществлять совместную деятельность между членами общества, создавать и распространять культурные образцы. Именно такие действия, по мнению М. Вебера, лежат в основе построения сложных отношений между людьми, создания социальных институтов государства, производства и бизнеса, образования, религии. Формирование целей при совершении осмысленных социальных действий основано на понимании ситуации, понимании действий других людей, на которых ориентированы эти действия. Рациональность явилась основой современного общества. В связи с этим социальные идеи М. Вебера получили название понимающей социологии.

Ответ: 4.

Тест 7. К какому уровню структуры социологического знания относится социология армии?

- 1) Структурный уровень;
- 2) фундаментальный уровень;
- 3) теории среднего уровня;
- 4) эмпирический уровень;
- 5) функциональный уровень.

Совокупность знаний, составляющих предмет изучения социологии, представляет собой достаточно сложную, многоуровневую структуру. В ходе возникновения системы упорядоченных знаний об обществе, формирования первых социальных воззрений, социологические знания носили самый общий характер. Это

был набор абстрактных рассуждений об обществе, социальных структурах, личности, государстве. Фактически эти знания можно отнести к области социальной философии. Они составляют важную часть современной социологии и представлены набором наиболее важных общетеоретических положений. С помощью фундаментальных социологических знаний открываются наиболее общие законы развития общества, изучается содержание наиболее важных процессов и тенденций развития социальных структур. В настоящее время такой подход и такой уровень социологических знаний носят название фундаментального, общесоциологического уровня социологических знаний.

В середине XIX века французский ученый Огюст Конт предложил позитивистский подход к накоплению социологического знания. В соответствии с этим подходом на первое место в социологии выходили эмпирические исследования социальных фактов. При этом общетеоретические знания об обществе фактически игнорировались или значение их принижалось. Мы можем сказать, что в рамках такого подхода существовало господство опыта над теорией. Сейчас можно сказать, что теории О. Конта заложили основы такого уровня социологических знаний, который получил название уровня первичных эмпирических обобщений.

Существование двух уровней научного знания в социологии привело к существенным противоречиям в деятельности социологов. Основа этого противоречия заключалась в том, что ученые-эмпирики не могли напрямую использовать данные конкретных социологических исследований в больших социологических теориях, так как те имели слишком высокий масштаб обобщения (например, невозможно напрямую использовать конкретные знания о покупательских предпочтениях группы лиц в общей теории социальных институтов). Такой разрыв между фундаментальным

и эмпирическим уровнями социологического знания тормозил развитие социологии, приводил к конфликтам и непониманию между эмпириками и учеными, занимающимися теоретической социологией.

Противоречие между фундаментальной социологией и эмпирическими исследованиями существовало довольно продолжительное время, пока американский исследователь Р. Мертон не открыл в 50-х годах XX века новый уровень социологических знаний. Этот уровень позволял осуществлять переход от самых общих положений социологической науки к частным положениям. Переход от общего к частному в данном случае осуществлялся на базе выделения **теорий среднего уровня**, которые содержали социологические знания только об определенной стороне деятельности людей в человеческом обществе. Например, это могла быть социология организаций (включающая знания об организованной деятельности людей и организационном поведении), социология семьи (выделяющая все знания о существовании и развитии института семьи), социологии армии (как совокупность всех отношений, связанных с поведением людей в условиях армейской службы) и т. д.

Появление в научной практике теорий среднего уровня позволило ученым обобщать эмпирические данные на частном уровне, что значительно повысило эффективность социологических разработок не только на эмпирическом уровне, но и на всех остальных уровнях социологического знания. Например, изучение покупательского поведения связывается с социологией торговли или социологией бизнеса. Таким образом, эмпирические исследования приносят непосредственную научную пользу.

Социология армии принадлежит к теориям среднего уровня.

Ответ: 3.

Тест 8. В каком соотношении между собой находятся материальная культура и духовная культура?

- 1) Не зависят друг от друга;
- 2) материальная культура первична по отношению к духовной;
- 3) духовная культура первична по отношению к материальной культуре;
- 4) первичность материальной или духовной культур не может быть определена вне зависимости от ситуационного контекста.

Несмотря на то что основной вопрос философии о первичности бытия или сознания не разрешен, в отношении вопроса первичности материальной или духовной культур существует гораздо большая ясность. Все социальное наследие представляет собой синтез духовной и материальной культур. Однако духовная культура представляет собой наиболее богатую и насыщенную область человеческой деятельности. Человек в ходе преобразования природы и человеческих отношений вырабатывает большое количество идей, верований, знаний, навыков, социальных норм, которые не только отличают его от животных, но и способствуют эффективному преобразованию мира природы. Люди создают систему слов, привычек, обычаев, которые затем развивают и поддерживают. Материальная культура представляет собой предметы, произведенные человеком: инструменты, здания, автомобили, фермы и другие физические субстанции, которые постоянно изменяются и используются людьми. Материальная культура в этом случае представляется как материализация образцов духовной культуры.

Более высокое значение духовной культуры для деятельности людей можно проиллюстрировать на ряде примеров. Предположим, что люди создали некоторый материальный образец. Для этого им необходимо использовать определенные идеи, знания и навыки

Если эти образцы духовной культуры будут утеряны, материальный образец не может быть восстановлен в случае его утери. Так, люди смогли восстановить храм Христа, так как сохранили всю информацию о методах постройки храма. Более того, в случае утери знаний о том, как использовать материальные образцы, эти образцы превращаются в элементы мертвой культуры потому, что они утрачивают актуальность своего нематериального содержания. Например, в том случае, если правила игры в хоккей будут утеряны или забыты, хоккейная клюшка превращается в простую палку, а шайба превращается в резиновый диск непонятного предназначения. В том случае, если люди научатся использовать образцы мертвой культуры, обогатят их новым, актуальным духовным содержанием, возможно возвращение культурных образцов из мертвой культуры в повседневную культуру общества.

Все это позволяет сделать вывод о том, что духовная культура первична по отношению к материальной культуре.

Ответ: 3.

Тест 9. Каким термином в поведенческих науках называют своеобразное сочетание биологических и социальных особенностей человека?

- 1) Индивид;
- 2) субъект;
- 3) индивидуальность;
- 4) личность.

Все ответы, представленные в данном тесте, обозначают представителей человеческого общества. Каждый из представленных феноменов имеет четкие специфические отличия.

Такое понятие, как «человек», обозначает просто представителя человеческого рода, это понятие двояко, так как обозначает биологический вид и специфич-

ческую принадлежность к особой общности. Отдельный человек в данном случае смешивается с другими людьми. О личностных качествах это понятие не может нам ничего сообщить. Человек может быть хорошим, плохим, идиотом, недоразвитым, близким по своим интеллектуальным и культурным качествам к животному. Это понятие не может характеризовать личность, сложный и противоречивый внутренний мир члена человеческого общества.

Понятие «индивид» означает отдельную человеческую особь. При этом подчеркивается, что данный представитель рассматривается как нечто отдельное от других, как «атомарный» человек. Это понятие также не несет в себе сведений о личностных качествах индивида, о его внутреннем мире и его личностном восприятии действительности.

Понятие «индивидуальность», наоборот, дает нам представление о личностных качествах, но далеко не о всех, а только о тех, которые отличают данного индивида от других индивидов. Например, когда мы говорим о ком-то, что он яркая индивидуальность, это означает, что данная личность в значительной степени отличается от других личностей своим интеллектом, способностями, внешностью и т. д.

Человека мы можем назвать личностью только в том случае, если он представляет собой, по определению социолога В. А. Ядова, «целостность социальных свойств человека, продукт общественного развития и включения индивида в систему общественных отношений посредством активной деятельности и общения». Это означает, что, наряду с биологическими качествами человека (прямохождения, наличия гибких конечностей, способности к обучению и т. д.), следует учитывать его социальные свойства, и прежде всего наличие человеческого «Я», внутреннего мира личности,

которые могут формироваться и развиваться только в ходе общения с другими людьми.

Ответ: 3.

Тест 10. К какому виду статусов относится статус пенсионера?

- 1) Зависимый;
- 2) достигаемый;
- 3) неформальный;
- 4) эпизодический;
- 5) предписанный;
- 6) смешанный.

Включаясь в общество, человек занимает определенные места во многих социальных структурах. При этом с возрастом количество этих мест изменяется. Например, человек изначально получает определенное место в половозрастной, этнической структурах, а затем, с возрастом, занимает места в профессиональной и политической структурах. Эти места, занимаемые отдельным индивидом в социальных структурах, называются социальными позициями. Среди социальных позиций особо следует выделить статусы. Статусы представляют собой ранговые позиции индивида в обществе, то есть такие позиции, которые могут быть выше или ниже других позиций. Не случайно существуют выражения «повысил» свой статус, «потерял» статус и т. д. Один индивид может занимать разные статусы: начальника, богатого человека, уважаемого человека и т. д.

Все социальные статусы подразделяются на предписанные и достигаемые. Предписанными статусами называют те статусы, которые занимаются индивидом без личных усилий, без учета личностных качеств и без конкурентной борьбы. Например, человек в силу происхождения может занимать предписанный статус только потому, что он родился в семье, члены которой обладают определенным статусом. Если сын крупного

предпринимателя и богатого человека просто наследует его богатство, мы имеем дело с предписанным статусом.

В отличие от предписанных, достигаемые статусы занимаются индивидом с применением личных усилий, с учетом способностей и в ходе конкурентной борьбы. Человек делает карьеру, последовательно достигая все более высоких статусов, абитуриент достигает статуса студента и специалиста. Это примеры достигаемых статусов.

Любой член общества в течение жизни проходит ряд возрастных статусов, которые он занимает естественным путем, то есть без усилий, способностей и конкурентной борьбы. Следовательно, пенсионер — это предписанный статус.

Ответ: 5.

Тест 11. Первичное отклонение представляет собой:

- 1) незначительное отклонение от социальных норм;
- 2) единичное, случайное отклонение;
- 3) такое отклонение от социальных норм, при котором человек не идентифицируется как девиант;
- 4) такое отклонение, при котором не испытывается желание нарушать социальные нормы;
- 5) первое, ранее не встречавшееся отклонение у данного индивида.

Социальные отклонения включают образцы поведения членов социальной группы, отличные от нормативных или ролевых требований или противоречащих этим требованиям. Само по себе явление проявления отклоняющегося поведения не носит положительной или отрицательной окраски. Мы называем девиантами святых, выдающихся людей, гениев, а также рецидивистов, убийц, алкоголиков. При этом отклоняющееся поведение называется девиантным поведением. Социальные отклонения классифицируются по разным

основаниям. Так, мы можем разделить социальные отклонения на психические и культурные, индивидуальные и групповые, культурно-одобряемые и культурно-осуждаемые. Одним из оснований классификации является разделение отклонений по специфике реакции на них. В этом случае мы выделяем первичные и вторичные отклонения.

Первичные отклонения представляют собой такие отклонения, при которых индивиду, совершающему отклонения, не приписываются черты, связанные с отклоняющимся поведением, то есть его не считают девиантом. Это выражается в том, что данному отклонению не придают значения, а ссылаются на случайность, эксцентричное поведение, шалость и т. д. Все это характерно для первичного отклонения. Образно говоря, индивиду не навешивается ярлык девианта.

Вторичные представляют собой такие отклонения, при которых индивиду приписывают черты отклоняющегося поведения, то есть он идентифицируется как девиант. Другими словами, индивиду навешивается ярлык девианта. Например, после совершения акта отклоняющегося поведения люди могут считать человека вором, алкоголиком, сумасшедшим и т. д. При этом не имеет значения не только сам поступок, связанный с отклонением, но даже и факт его совершения. Очень часто люди приписывают индивиду признаки отклоняющегося поведения по наговору, навету, в результате ошибки.

В целом можно сказать, что первичные и вторичные отклонения являются исключительно результатом оценки действий индивида со стороны социального окружения.

Ответ: 3.

Тест 12. Какой тип личности характеризуется признанием целей общества или группы и полным или частичным отказом от общепринятых способов достижения этих целей?

- 1) Конформист;
- 2) новатор;
- 3) ритуалист;
- 4) отстраненный;
- 5) мятежник.

Одной из важных причин культурно-осуждаемых социальных отклонений является **аномия**. Первоначально, в трактовке французского социолога Э. Дюркгейма, она представлялась как особое состояние человека, при котором он игнорирует нормативные требования, предъявляемые обществом или группой. Дальнейшая разработка понятия аномии американским исследователем Р. Мертоном несколько изменила ее понимание. Под аномией стали понимать состояние недоверия индивида по отношению к социальным институтам общества. Например, индивид, воспитанный на чувстве патриотизма, попадает на службу в армию, где он сталкивается с несправедливым к себе отношением. Индивид теряет доверие к институту армии и на этой основе способен совершить противоправный поступок, то есть совершить действия, связанные с отклоняющимся поведением. Недоверие, связанное с отрицательным опытом в отношении одного социального института, может распространяться и на другие социальные институты.

Р. Мертон определил, что состояние аномии характеризуется отношением индивида к институциональным целям общества и средствам их достижения. Им было выделено пять основных типов личностей, которые по-разному относятся к институциональным целям и средствам их достижения. В зависимости от этого, эти типы в разной степени склонны к состоянию аномии.

Самым невосприимчивым к аномии является тип **конформиста**, то есть человека, который принимает как институциональные цели общества, так и средства их достижения. Этот тип не склонен к социальным отклонениям даже в случае проявления несправедливости со стороны социальных институтов общества или появления соблазна в отношении следования новым, ненормативным способам действий. Конформист может допускать первичные отклонения, но это не связано с его отношением к социальным институтам общества.

Тип личности, который носит условное название **новатора**, признает институциональные цели, которые предлагает ему общество, не ищет свои пути достижения этих целей. Например, индивид признает, что надо зарабатывать деньги, но он находит для этого новые пути, причем не всегда связанные со следованием нормативным и ролевым требованиям. Такой человек может внедрять весьма полезные нововведения, совершать серьезные социальные отклонения, так как новые пути связаны с отклонением от норм.

Весьма специфическим типом личности следует считать **ритуалиста**. Этот тип личности характеризуется тем, что признает только институциональные средства достижения целей, а сами цели либо игнорирует, либо забывает о их существовании. Для таких людей основой отношения к деятельности является соблюдение формы без ориентации на содержание деятельности. Часто люди такого типа совершают отклонения от неформальных норм, включая обычаи и нравы. К формальным нормам и формальным ролевым требованиям эти люди относятся с большим уважением и стараются не допускать формальных отклонений. Социальное окружение считает таких личностей **формалистами** и **бюрократами**.

Тип личности, который называют **отстраненный (изолированный)**, в наибольшей степени склонный к

социальным отклонениям. Этот тип личности характеризуется тем, что индивид игнорирует не только институциональные цели, предлагаемые ему обществом, но и общепринятые нормативные средства их достижения. Появление такого типа людей вызвано определенными явлениями: аутсайдерством, маргинальностью, наличием в обществе социальных патологий. Люди подобного типа стремятся образовать свой мир, где действуют их групповые, неформальные нормы и правила поведения. Как правило, это закрытый, не воспринимаемый другими социальными группами круг людей. Мы можем наблюдать людей, относящихся к данному типу в криминальных сообществах, в среде алкоголиков, проституток, наркоманов, неудачников и т. д. Снижение количества таких людей может наблюдаться при успешной реализации социальных программ, целенаправленной деятельности базовых институтов современного общества.

Самыми противоречивыми и сложными по уровню восприятия другими людьми следует считать индивидов, относящихся к типу, условно называемому **мятежник**. Мятежник — тип личности, находившийся в нерешительности по отношению как к следованию институциональным целям, так и к способам достижения этих целей. Такая личность может в течение достаточно долгого промежутка времени проявлять конформность как по отношению к институциональным целям, так и по отношению к средствам их достижения. Однако, при наличии соответствующей ситуации, мятежник начинает игнорировать либо цели, либо средства их достижения (чаще всего и то, и другое). При этом по истечении определенного времени он может возвратиться в состояние, которое характеризуется принятием и целей, и средств их достижения.

Следует сказать, что не бывает чистых типов конформистов, новаторов, ритуалистов и т. д. Чаще всего

мы говорим о том, что определенный тип личности преобладает в данном индивиду. Отметим, что разделение на указанные типы личностей может дать представления только об аномии, как одной из причин социальных отклонений от социальных норм и ролевых требований, которые наблюдаются в современном обществе.

Ответ: 2.

Тест 13. Социальные действия представляют собой:

- 1) действия, предпринимаемые людьми;
- 2) действия, направленные на других людей;
- 3) привычные, часто совершаемые действия людей;
- 4) целенаправленные и ориентированные на других людей действия.

Действия людей в отношении друг друга крайне разнообразны и могут классифицироваться по разным основаниям. Действия людей в обществе детально исследовались такими выдающимися исследователями, как М. Вебер и Ю. Хабермас.

М. Вебером был выделен вид человеческих действий, который носит название **аффективные действия**. Эти действия совершаются людьми без заранее определенной цели, нерационально. Основой для подобного рода действия является инстинктивный ответ на внешний стимул. Например, индивид испугался собаки, отшатнулся и толкнул другого человека. Такое сильное чувство, как испуг, может породить более сложные взаимосвязанные действия. К таким действиям относят, в частности, так называемые массовые действия. Большинство исследователей они рассматриваются как частный случай аффективных действий. Отличием массовых действий следует считать индуцированное воздействие на психику индивида большого количества психологических импульсов, получаемых

от других людей. Так, во время паники бегут, расталкивают людей, предупреждают о своих действиях криком, вовлекают в общее действие других и т. д. Особенностью всех видов аффективных действий является немедленная реакция человека на внешний стимул. Причиной немедленной реакции является отсутствие паузы, связанной с формированием установок и целей действий.

В качестве второго вида человеческих действий ученые выделяют **традиционные действия**. В основе этих действий лежит привычка человека поступать определенным образом, это также касается закрепленных с помощью привычки обычаев людей. В этом случае мы сталкиваемся с отсутствием рациональности в человеческих действиях, на уровне обыденного сознания говорим, что человек действует автоматически, так как он неоднократно совершал подобные действия в прошлом. Мы здороваемся с другими людьми, привычно извиняемся, привычно ведем себя определенным образом в транспорте или других присутственных местах. Очевидно, что традиционные действия также совершаются немедленно, вслед за действием определенного стимула со стороны внешнего окружения.

Третьим видом человеческих действий принято считать **социальные действия**. Этот вид действий был выделен и исследован немецким социологом М. Вебером, который определил социальное действие как «действие человека (независимо от того, носит ли оно внешний или внутренний характер, сводится ли к вмешательству или терпеливому принятию), которое по предполагаемому действующим лицом или действующими лицами смыслу соотносится с действием других людей или ориентируется на него». Таким образом, в понимании М. Вебера социальное действие имеет, по крайней мере, две особенности: оно должно быть, во-первых, рациональным, осознанным, целенапра-

вленным и, во-вторых, ориентировано на поведение других людей. Этими людьми могут быть знакомые, сослуживцы, отдельные лица или просто множество людей, составляющих социальное окружение. Важной специфической чертой социальных действий является то, что обе указанные особенности должны наблюдаться в действии одновременно. Если человек осуществляет осознанные, преобразовательные действия по отношению к природе, эти действия нельзя считать социальными, если он при этом не ориентируется на других людей. Нельзя считать социальными действиями и те действия людей, которые воздействуют на их поведение, но не являются целенаправленными, рациональными. Согласно теории социального действия М. Вебера, социальное действие представляет собой простейшую единицу, простейший элемент любого вида социальной деятельности людей. Действительно, даже такие социальные процессы, как общественные движения, крупные социальные конфликты, мобильность в социальных слоях, состоят из отдельных целенаправленных действий индивидов, связанных между собой в сложные цепи и системы.

Первоначальным толчком к совершению социального действия является потребность человека в совершении этого действия. Данная потребность должна быть полностью или частично осознана, что служит основанием для формирования цели. Далее индивидом осознаются способы достижения целей в социальном действии. Сила стремления индивида к совершению социального действия зависит от уровня мотивации, которая представляет собой совокупность факторов, механизмов и процессов, обеспечивающих возникновение побуждения к достижению необходимых целей. Постановка целей, выявление способов их достижения, а также мотивация индивидов приводят к

возникновению социальной установки (или готовности к определенному социальному действию).

Социальные действия не совершаются сразу вслед за действием стимула, так как необходимо время на возникновение и осознание цели, а также время на переход от установки к совершению непосредственного социального действия.

Ответ: 4.

Тест 14. Чем отличаются социальные отношения от социальных взаимодействий?

- 1) Социальные отношения более устойчивы;
- 2) социальные отношения требуют мобилизации и использования значительных ресурсов;
- 3) социальные отношения имеют ярко выраженные смысл, окраску и содержание;
- 4) при социальных отношениях индивиды обладают более выраженными и четкими мотивами и социальными установками;
- 5) социальные отношения — это длительные социальные взаимодействия.

Основным и самым распространенным видом социальных связей в человеческом обществе являются социальные взаимодействия. Под взаимодействиями в социологии понимается система взаимообусловленных социальных действий, связанных между собой циклической причинной зависимостью, при которой действия одного субъекта являются одновременно причиной и следствием ответных действий других субъектов. Это означает, что каждое социальное действие вызывается предшествующим социальным действием и одновременно является причиной последующих действий.

Важной характеристикой социальных взаимодействий является их длительность, которая зависит от

ситуации взаимодействия и от того, насколько оправдываются ожидания участников взаимодействий относительно друг друга.

Следует сказать, что простые социальные взаимодействия представляются нам безликими, лишенными окраски. Говоря о простых взаимодействиях между членами общества, мы можем сказать лишь об их длительности, возможностях их прекращения (или уклонения от взаимодействий), а также положительной и отрицательной направленности (взаимодействия сотрудничества и взаимодействия соперничества). Такие взаимодействия следует считать основой для формирования более сложных социальных связей, каковыми являются социальные отношения. Даже весьма длительные социальные взаимодействия в большинстве случаев не приводят к формированию социальных отношений. Например, можно весьма длительное время общаться с соседями по дому, при этом не решив, в каких вы находитесь с ними отношениях.

Социальные отношения представляют собой осознанные и чувственно воспринимаемые совокупности повторяющихся взаимодействий, соотнесенных по своему смыслу друг с другом и имеющих определенный смысл, окраску и содержание. Социальные отношения характеризуются соответствующим поведением членов социальных групп.

Наличие четкого смысла, окраски и определенного содержания таких длительных, специфических взаимодействий выражается в том, что члены общества могут назвать свои взаимодействия, выделить их из других видов взаимодействий. Например, студенты, только что поступившие на первый курс вуза, приходят в свою новую студенческую группу и начинают взаимодействовать друг с другом. Поначалу эти взаимодействия будут безликим, но затем они начинают наполняться определенным смыслом и окраской. На-

конец, эти студенты начинают говорить о том, что между ними возникают отношения дружбы, любви, неприязни, взаимной выгоды, зависимости, недоверия и т. д. С того момента, как студенты могут назвать и обозначить содержание и окраску своих долговременных взаимодействий, они переходят в разряд социальных отношений. Очевидно, что таких отношений может быть очень много, они могут обладать особыми чертами и нюансами.

Смысл, окраска и содержание социальных отношений во многом возникают благодаря социальному обмену ценностями, который возникает при социальных связях такого рода.

Социальный обмен ценностями предполагает, что, с одной стороны, должна быть потребность в определенных ценностях, а с другой стороны, должно иметь место владение именно этими ценностями или возможность блокировать потребность в этих ценностях. Например, при формировании отношений дружбы индивид испытывает потребность в общении с хорошим человеком, интересным человеком или нужным человеком. Индивид ищет в других людях удовлетворение своей потребности. В том случае, если обладание ценностью у другого лица не вызывает сомнений, индивид может идти на взаимодействия, которые могут привести к отношениям дружбы.

При формировании отрицательных отношений между представителями социальных групп у одной из сторон должна быть возможность блокировать потребности другой стороны. Например, в случае возникновения отношений ненависти, с одной стороны может быть потребность в безопасности, а с другой стороны владение ценностью — оружием, которая может блокировать потребность в безопасности. Отсюда, как один из весьма вероятных вариантов, — возникновение отношений ненависти. Таким образом, можно

сказать, что ценности присутствуют в процессе формирования всех видов социальных отношений.

Ответ: 3.

Тест 15. Что является показателем непосредственного начала конфликта?

- 1) Появление блокады потребности;
- 2) появление ненависти по отношению к сопернику;
- 3) идентификация соперника;
- 4) агрессия;
- 5) ответная реакция со стороны соперника.

Социальные конфликты относятся к особым видам социальных процессов. Под **социальным конфликтом** понимают попытку достижения вознаграждения путем подчинения, навязывания своей воли, удаления или даже уничтожения противника, стремящегося достичь того же вознаграждения. От конкуренции конфликт отличается четкой направленностью, наличием инцидентов, жестким ведением борьбы.

Социальные конфликты не возникают сразу. До конфликтных столкновений конфликтная ситуация должна пройти несколько этапов. На предконфликтной стадии развития конфликта стороны не настроены оказывать воздействие на поведение противников. Для того чтобы состоялись конфликтные взаимодействия (которые мы называем непосредственно конфликтом), необходимо, чтобы возникла определенная потребность, чтобы она была блокирована (ситуацией блокирования мы называем такое положение, при котором индивид не может реализовать значимую для него потребность в результате противодействия ситуации или других членов человеческого общества).

Однако не всякая блокада может привести к социальному конфликту. Для создания конфликтной ситуации блокада потребности индивида или социальной

группы должна казаться членам этой группы непреодолимой в настоящее время и с имеющимися в настоящее время ресурсами. Например, если индивид подвергается оскорблению, блокируется его потребность в собственной значимости и сохранении собственного престижа, когда он не может снять эту блокаду. Состояние, когда индивид не может обойти блокаду или найти замену для удовлетворения собственной потребности называют фрустрацией. В этом случае индивид или группа пытаются идентифицировать источник создания блокады, оценивают свои ресурсы и стараются привлечь других индивидов или другие группы на свою сторону. Очень часто блокада индивиду кажется столь значительной, что индивид отступает, оставляя свою потребность неудовлетворенной. Например, так случается, если потребность в экономической безопасности индивида может блокировать крупная организация или государство. В этом случае он видит бесперспективность борьбы и отступает. При отступлении индивид может либо исключить потребность из своей жизни, либо забыть о ней. Но при другом виде отступления индивид оставляет заблокированную потребность в своем сознании, что сопровождается желанием отомстить.

Определив источник непреодолимой блокады (источником социального конфликта могут быть или индивид либо социальная группа), оценив собственные ресурсы и ресурсы соперника, индивид может вступить непосредственно в конфликт. Для проведения конфликтных взаимодействий индивид должен войти в особое психологическое состояние, которое называется агрессией: без агрессивного состояния индивид не сможет проявлять должной активности в конфликте и не может рассчитывать на успех в конфликтных взаимодействиях.

Ответ: 4.

- 1) Социальные слои;
- 2) аудитории;
- 3) агрегации;
- 4) социальные организации;
- 5) социальные круги.

Социальные общности объединяют своих членов на разной основе. Существуют классификации социальных групп по степени контроля за поведением членов этих групп, по отношению членов группы друг к другу. Социальные общности различаются по ощущению принадлежности индивида к социальной группе.

Нашей задачей в данном случае является выделение таких социальных общностей, деятельность которых направлена исключительно на передачу информации. К ним относятся такие квазигруппы, как аудитория и социальные круги. Следует напомнить, что под квазигруппами понимают кратковременно существующие, неустойчивые социальные общности, которые возникают спонтанно, характеризуются неустойчивостью взаимосвязей между ее членами и однородностью деятельности.

Аудитория представляет собой совокупность индивидов, объединенных взаимодействием с коммуникатором (индивидом или группой индивидов), владеющим информацией и способным передать эту информацию другим людям. Как у любой квазигруппы, деятельность аудитории исключительно однородна — только односторонняя передача информации. Коммуникатор должен закодировать имеющуюся у него информацию и передать ее в виде сообщения членам аудитории. Члены аудитории должны декодировать, понять данную информацию, усвоить ее содержание. Отметим, что в аудитории предусмотрено только индивидуальное восприятие и индивидуальная интерпрета-

ция полученной информации. Другими словами, деятельность аудитории не предусматривает обмена мнениями между ее членами с целью выработки единой позиции или единого взгляда на получаемую от коммуникатора информацию. Очевидно, что такая квазигруппа не может быть основанием для формирования общественного мнения, которое требует единства позиций и оценок по обсуждаемым вопросам.

Другим видом квазигрупп, связанных с передачей информации, являются **социальные круги**. Под социальными кругами понимают такие социальные общности, которые создаются исключительно с целью обмена информацией между ее членами. В отличие от аудитории, здесь нет ярко выраженного коммуникатора. В данном случае коммуникатор и сторона, воспринимающая информацию, постоянно меняются местами. Сначала одна сторона передает информацию, затем это делает другая. Такой характер общения между членами квазигруппы носит название **диалога**. В ходе диалога представители социального круга могут не только передавать информацию, но и получать оценку этой информации со стороны других людей. Такая позиция члена социального круга позволяет не только узнавать новое, но и корректировать собственное мнение в соответствии с мнением других членов социальной общности. Подобные действия членов социального круга приводят к тому, что у людей возникают общие оценки, многие вопросы перестают носить только индивидуальный характер их восприятия. Следовательно, можно говорить о том, что именно социальные круги являются основным источником формирования общественного мнения.

Ответ: 5.

Тест 17. Что необходимо, чтобы человек занимал позицию эмоционального лидера в группе?

- 1) Хотя в чем-то нарушать групповые нормы;
- 2) быть выше других членов группы по моральным качествам;
- 3) мотивировать к деятельности других членов группы;
- 4) владеть большими знаниями и навыками, чем другие члены группы;
- 5) обладать властью над остальными членами группы.

Лидерство в группе представляет собой одну из важнейших характеристик групповой динамики. Очевидно, что лидерство подразумевает наличие в группе индивида, обладающего особой ролью — ролью лидера. Лидером будем называть такого представителя социальной группы, который, по мнению членов группы, вносит наибольший вклад в достижение целей данной группы. Ему приписывается наличие определенных выдающихся качеств. Например, лидером может быть член группы, обладающий большим объемом знаний, навыков, физической силой, умением принимать решение, харизмой, личным обаянием и т. д.

Различают два типа лидеров в группе — инструментальный и эмоциональный.

Инструментальный (деловой) тип лидера характеризуется действиями, которые направляют, организуют членов группы, демонстрируют на собственном примере наиболее эффективный способ действий. Такие лидеры возникают и утверждаются в группах, перед которыми стоит четкая общая цель. Примером такого лидера следует считать наиболее подготовленного и умеющего принимать решения профессионала в рабочей группе.

Эмоциональный тип лидера характеризуется тем, что он должен обеспечивать высокую мотивацию членов группы по отношению к ее деятельности. Это означает, что такой лидер способен поддерживать высокий эмо-

циональный настрой, заряжать группу уверенностью в достижении цели, снимать напряжение, развлекать, обеспечивать сплоченность группы на эмоциональном уровне. Лидер такого типа может обладать способностью решать деловые вопросы, но может и не обладать этой способностью. Такие требования по отношению к эмоциональному лидеру обычно отходят на второй план.

Ответ: 3.

Тест 18. Какие утверждения являются характеристиками продуктов коллективного сознания?

- 1) Свободно перемещаются в социальном пространстве;
- 2) передаются от поколения к поколению;
- 3) являются культурными образцами;
- 4) сохраняются посредством материальных носителей;
- 5) отражают бытие индивидуализированного духовного.

Продуктами коллективного сознания являются разделяемые членами общества представления, идеи, убеждения, принципы, ценности, идеалы, верования, нормы и т. п. В отличие от продуктов индивидуального сознания, они отражают бытие объективированного духовного (а не индивидуализированного), т. е. образуются в результате объективации духовной деятельности отдельных индивидов, являясь внеиндивидуальными образованиями, значимыми для многих членов общества.

Для сохранения продуктов коллективного сознания и их передачи последующим поколениям они должны иметь материальные носители. Воплощаясь в книги, чертежи, картины, продукты коллективного духовного получают возможность воспроизводиться, совершенствоваться, модифицироваться, свободно перемещаться в социальном пространстве и историческом времени.

Так как продукты коллективного сознания производятся людьми, имеют ценность и значимость в рамках определенной социальной группы, принимаются, усваиваются ее членами и передаются другим людям и последующим поколениям, они, безусловно, являются частью культурного богатства общества, т. е. культурными образцами.

Ответ: 1, 2, 3 и 4.

Тест 19. Почему объекты тотема были табуированы?

- 1) Несли опасность для людей;
- 2) символизировали власть человека над природой;
- 3) служили для передачи культурного опыта последующим поколениям;
- 4) им приписывались божественные свойства.

Табу — это термин, возникший в науке после путешествия капитана Кука в Полинезию и обозначающий абсолютный запрет на определенные действия по отношению к табуированным объектам.

Тотемизм — это форма религии, характерная для ранних стадий развития общества. Тотем представлял собой растение, животное, реже вещь или их совокупность, которые наделялись сверхъестественными силами и обожествлялись членами социальной группы. Тотем являлся объектом поклонения и, в сущности, символом группы, поэтому его объекты были табуированы, т. е. считались неприкасаемыми, сакральными. Тотемическое растение или животное могло съедаться только в момент осуществления священного ритуала — тотемического праздника.

Ответ: 4.

Тест 20. В чем заключается основная специфика конфуцианства как этической религии?

- 1) Отсутствие богов;
- 2) вера в загробную жизнь;

- 3) отсутствие аскетизма;
- 4) индивидуально-личностное отношение между индивидом и Богом,
- 5) отрицание магических сил.

Этические религии — это особая форма религиозных учений. Их основная специфика заключается в отсутствии в религиозной системе **Бога**, а следовательно, и индивидуально-личностных отношений с Ним, и придании особого значения этическим идеалам, которые делают верующих способными ощущать взаимосвязь всех природных явлений и единство Вселенной.

Как отмечает Вебер, конфуцианство, являясь разновидностью этических религий, отличается предельной реалистичностью. В нем акцентируется внимание на благополучной земной жизни, долголетию человека, что приводит к отсутствию интереса к потустороннему миру и веры в загробную жизнь. С точки зрения Вебера, конфуцианство является, прежде всего, внутримирской этикой. Оно не предполагает экстаза, аскетизма, индивидуальной молитвы, однако, несмотря на это, оно не враждебно магии, поэтому соединяет в себе два начала: этически-рациональное и рационально-магическое.

Ответ: 1 и 3.

Тест 21. Что является основным условием возникновения религиозного движения?

- 1) Легитимизация;
- 2) делинквентность;
- 3) депривация;
- 4) энтропия;
- 5) флуктуация.

Проблема возникновения и развития религиозных движений и групп рассматривается в рамках социологии религии. В частности, к ней обращаются авторы теории секты и церкви — М. Вебер и Э. Трельч. С их

точки зрения, у истоков религиозного движения обычно стоят верующие, испытывающие экономическую депривацию. Под депривацией понимается положение человека в обществе, приводящее к субъективному ощущению им собственной обездоленности, ограниченности доступа к социальным благам по сравнению с другими людьми. Депривация может быть нескольких типов: экономическая, социальная, организмическая, этическая и психологическая. Вместе с тем существует понятие множественной депривации, обозначающее смешение факторов неравного доступа к общественным благам в нескольких областях социальной жизни. Современные исследователи, развивая и дополняя идеи М. Вебера и Э. Трельча, утверждают, что условием возникновения нового религиозного движения может стать любой вид депривации или их сочетание.

Ответ: 3.

Тест 22. Какие черты характеризуют идеологию, с точки зрения К. Маркса?

- 1) Является главным, системообразующим элементом формации;
- 2) складывается в рамках надстройки;
- 3) формируется на основе производственных отношений;
- 4) не зависит от экономической сферы;
- 5) складывается в рамках базиса.

Общество, рассматриваемое К. Марксом как социальная система, представлено двумя основными подсистемами: базисом и надстройкой. Базис является экономической подсистемой и представляет собой способ производства материальных благ, включающий производительные силы и производственные отношения. Само понятие «базис» (основание) говорит о его определяющей роли в социальной системе, что являлось аксиомой для Маркса. Именно поэтому его

взгляды на общество характеризуются как экономический детерминизм

Надстройка базиса представлена общественным сознанием, идеологическими отношениями и закрепляющими их социальными организациями. Идеологические отношения, складывающиеся под влиянием общественного сознания, являются вторичными и зависимыми от отношений первичных, определяющих — производственных. Признавая относительную автономию надстройки по отношению к базису, в целом Маркс был убежден, что подлинной реальностью обладает, прежде всего, экономика.

Ответ: 2 и 3.

Тест 23. Какой смысл вкладывал Ортега-и-Гассет в понятие «элитарное» искусство?

- 1) Произведения искусства, создаваемые для правящей элиты;
- 2) высокохудожественные произведения, создаваемые для профессионалов;
- 3) сложные для понимания произведения искусства, опережающие свое время;
- 4) лучшие образцы, порожденные массовым искусством и отвергнутые им.

С точки зрения Ортеги-и-Гассета, элитарное искусство отражает возвышенное эстетическое мировосприятие избранных художественных натур и, следовательно, является чистым искусством, искусством для профессионалов, а не для масс, с их грубыми, вульгарными материальными интересами и низменными потребностями.

Ортега противопоставлял элитарное искусство массовому, низкому, обыденному, считая, что трагедия современной культуры заключается в неправомерном усилении значимости масс в культурной жизни общества, которое приводит к «омассовлению» культуры.

Он утверждал, что если процесс вторжения масс в область культуры будет продолжаться, то возвышенные идеалы, носителями которых является элита, нивелируются, и мир вернется в состояние варварства.

Ответ: 2.

Вторая часть

Политическая сфера* жизни общества

Вопросы с ответами

1. Что такое политика как общественное явление?

Политика — одного корня с полисом, городом-государством в древнем мире, множеством (от *гр. poly* — много) людей, объединенных общим интересом, территорией, гражданством. Политика и означает сферу общего интереса, общезначимые дела и совместное, согласованное их решение. Именно в таком значении слово «политика» ввели в свои трактаты древнегреческие мыслители Платон («искусство жить вместе») и Аристотель («искусство управления полисом»). Можно определить политику как ту сферу общественной жизни, где пересекаются интересы различных социальных слоев, групп, наций, государств и где необходимо ищется согласие, компромисс или ведется борьба за осуществление определенных интересов, потребностей. Политические дела, вопросы, решения — это общезначимые проблемы и их решения. Политика и появилась как общественное явление, когда возникла необходимость согласовывать групповые интересы людей — различных возрастов, различного материального достатка и социального положения, жителей различных территорий.

Таким образом, появление групповых интересов и явилось первичным источником возникновения политики как механизма их согласования, поиска общего

* Политическая сфера отражает политический, системный подход к осмыслению политики как сложного общественного явления.

интереса. Средством урегулирования являются **политическое решение и политическое действие**.

Политику часто определяют как специфическую деятельность по участию в публичной власти, управлении обществом.

Участие во власти, в подготовке, принятии общезначимых политических решений и обеспечение их выполнения требует профессионализма, т. е. умения со знанием дела, на основе профессионально-образовательной подготовки и опыта в управлении социальными процессами, отношениями заниматься политикой как профессиональной деятельностью.

Условием профессионализма в политической деятельности является постоянная занятость в ней субъектов политической власти. Именно поэтому, согласно статье 97 Конституции РФ (пункт 3), депутаты Государственной Думы не могут находиться на государственной службе, заниматься другой оплачиваемой деятельностью, кроме преподавательской, научной и иной творческой деятельности (не требующей постоянной занятости в течение каждого и всего рабочего дня депутатской деятельности). Депутаты Государственной Думы работают на профессиональной постоянной основе. Только так можно обеспечить качество принимаемых ими государственно-политических решений (законов).

Сила в отношениях (военная, силовая политика) не может урегулировать все вопросы, и обязательно ей на смену приходит политика соглашения, компромисса в отношениях государств, народов, социальных групп.

Итак, политика — сложное, многоплановое общественное явление.

2. В чем смысл, сущность политического решения?

Политическое решение — это основной момент, ключ управления общественными делами, процесса-

ми, отношениями. Его можно определять различными характеристиками:

- определение властными компетентными органами и должностными лицами необходимых целей, задач;
- реализация права и возможности принимать и предлагать общественные нормы и правила;
- волевой психологический акт осуществления управляющего воздействия, акт творческой деятельности по целенаправленному анализу ситуации, путей решения проблемы в соответствии с общими интересами;
- результат осознанного выбора между несколькими альтернативными линиями поведения и действий, которые именно в силу этого становятся общеобязательными предписаниями;
- типичная задача, постоянно решаемая в процессе управления и направленная на определение наилучшего способа действий для достижения поставленных общезначимых целей;
- коллективное, социальное действие, необходимо и неизбежно синтезирующее в себе волю, потребности, интересы определенных слоев в обществе;
- процесс, характерный тем, что протекает во времени, осуществляется в несколько стадий (подготовки, принятия и реализации решения).

Таким образом, обобщая сущностные черты политического решения, отметим, что оно всегда властное, коллегиальное, альтернативное, согласованное общеобязательное предписание, принятое в юридически установленном порядке, содержащее постановку целей и обоснование средств их осуществления, организующее, регулирующее общество, процессы, отношения и деятельность человека.

Принимать публично-значимые политические решения могут только уполномоченные на это, право-

мочные государственные органы и должностные лица. Вот почему политика неразрывно связана с властью общественной, публичной.

3. Как соотносятся понятия публичная власть и государственная власть?

Публичная власть — это право и возможность правомочных органов и должностных лиц принимать общественно значимые (публичные) решения, совершать общественно значимые (публичные) действия с целью достижения общезначимых интересов, урегулирования публичных потребностей различных социальных групп.

Главный вопрос в политике — это организация и осуществление публичной, государственной власти. Государственная власть — всегда публичная власть. Публичная власть не всегда государственная, ибо социальное управление как право на публичные решения и действия внутри полиса, общества могут реализовать церковь (воздействуя на верующих), партия (воздействуя на своих членов), семья и другие субъекты (носители) публичной (общественной) власти.

Те слои общества, лица, организации, которые хотят активно участвовать в решении общезначимых политических дел, активно стремятся к государственной власти: борются за нее или критикуют ее (находятся в оппозиции), т. е. становятся субъектами политики. Пассивные группы и лица общества принимают и подчиняются властным решениям и действиям, т. е. молчаливо поддерживают государственную власть («неучастие в политике не освобождает... от ее результатов» — О. Бисмарк).

4. Что такое государственная власть, каковы ее отличительные признаки?

Для понимания места и роли государственной власти в современном обществе целесообразно выделить ее сущностные черты.

Государственная власть — это объективная необходимость, она есть продукт внутреннего развития общества, когда в ответ на потребность людей решать общезначимые дела появились специальные институты, органы и слой профессиональных управленцев. Да, субъекты государственной власти на определенном этапе монополизировали право на установление общеобязательных правил, норм поведения, легальное применение насилия и стали определять — что есть общая воля и общее благо, формировать для всех основные «правила игры», следить за их исполнением, получая в свое распоряжение соответствующие ресурсы и возможность воздействия на процессы, происходящие в обществе. Осознавая конструктивную и негативную роль государственной власти в обществе, поиски нужно вести не в плане уничтожения, а в плане рационализации и оптимизации органов власти, повышения эффективности управления, деятельности государственных органов и должностных лиц.

Государственная власть — это не просто необходимая реальность, но ценность, естественно-историческое достижение человеческого сообщества. С точки зрения практической реализации — это рациональное разрешение, регулирование противоречий или несоответствий между народом (всеобщим), его отдельными частями (корпоративным, групповым) и конкретным человеком (индивидуальным). Общество может больше потерять от безвластия, безгосударственности, нежели от государства, госаппарата. Конечно, на этом основании нельзя оправдать антинародные акции власти, нужно признать право народа на изменение госу-

дарственной политики, властных структур. Но когда народ начинает реализовывать это право, уместно говорить о кризисе государственной власти, ее обесценении.

Государственная власть обладает верховенством. Это означает, что:

а) все другие властные силы в обществе действуют в рамках законов, принимаемых и контролируемых государственной властью;

б) она призвана обеспечить единое политико-правовое пространство на территории России, высшую юридическую силу Конституции РФ и федеральных законов в любой точке страны и для всех граждан, юридических лиц; единое экономическое пространство с одинаковой возможностью для всех граждан экономической активности, предпринимательства, единой государственной денежной системой; единое информационное пространство: единые стандарты, сеть, общедоступный язык;

в) она должна поддерживать местную власть, органы самоуправления, ибо и государственная, и муниципальная власти — обе имеют единый социальный фундамент — народ, и будут существовать столько и в такой степени, сколько будут поддерживаемы народом;

г) она обладает легитимным правом на применение мер принуждения. От эксцессов нарушения законов и правопорядка не застраховано ни одно общество. Поэтому государство через свои органы и должностные лица вправе использовать юридические и силовые средства для обеспечения действенности прав и обязанностей участников общественных отношений.

Итак, государственная власть в целом, а не какая-либо ее ветвь, обладает верховенством в обществе, опирается на возможность, в отличие от других видов

социальной власти, публичного принуждения с применением специальных правовых средств.

Государственная власть в институциональном выражении — это система структур, органов, учреждений, которые реализуют функции государства.

Государственная власть в процессуальном выражении — это целенаправленная управленческая деятельность (управляющее воздействие) всех органов государства по упорядочению, организации общественной жизни, обеспечению стабильности и развития общества в строгом соответствии с конституцией.

Государственная власть в социальном выражении — это система целенаправленного взаимодействия госаппарата с общественными силами, гражданами по реализации функций государства.

Признаки, отличающие государственную власть:

- официальный характер, регламентируемый Конституцией, законами;
- структурированность аппарата власти, т. е. наличие специально созданных и взаимодействующих институтов власти;
- общеобязательный характер ее решений;
- наличие права на легитимное принуждение и использование спецслужб;
- возможность отменять постановления и решения негосударственных политических организаций;
- обладание рядом исключительных прав, например законного изъятия части доходов граждан и организаций посредством налогообложения.

Институт власти как понятие означает учреждение, возникшее:

- не естественно-природным образом, а специально создаваемое людьми;
- для удовлетворения общих (публичных) потребностей, интересов;

- на основе официальных политических (публичных) правовых решений, нормативных актов;
- имеющее возможность оказывать властно-управляющее воздействие на общество, отдельные социальные группы, отношения и процессы.

5. Каковы основные составляющие государства как общественного явления?

Государство представляет собой сложную социальную систему и взаимодействие всех ее составляющих. Его можно характеризовать следующим образом:

1) форма организации общества; форма, содержанием которой является народ. «Государство — это мы» (социальный аспект);

2) территориальная организация жизни и деятельности людей. Государство — это страна, родина, где люди рождаются и живут (географический, территориальный аспект);

3) форма юридической связи между людьми посредством института гражданства, правоотношений. Государство — это определенный нормативный порядок, интегрирующий жизнедеятельность людей (юридический аспект);

4) форма представления всеобщих потребностей, интересов и целей, механизм публичной связи выражения и закрепления всеобщей воли организованного сообщества независимо от классовой, религиозной, национальной и иной характеристик составляющих его индивидов. Государство — это высшая и универсальная форма организации нации, народа — надклассовая, наднациональная, надрелигиозная (политический аспект);

5) одна из форм управления общества своими делами (социально-управленческий аспект);

6) аппарат как совокупность органов и должностных лиц, профессионально занятых формированием

и реализацией отношений государственной власти и управления (государственно-управленческий аспект);

7) форма обеспечения обществом своих интересов в международном сообществе, внешних связях, международных отношениях. Государство — это юридическая персонификация нации (внешнеполитический аспект).

Итак, важнейшими составляющими государства как общественной системы являются **народ** (системообразующий компонент), **территория**, **система права**, **система государственной власти**, **институт гражданства**. Только их совокупность и взаимодействие способны дать представление о государстве и его роли в общественном развитии, обеспечении прав и свобод людей.

Можно определить государство как способ и форму-организации общества, механизм взаимосвязи и взаимодействия людей, проживающих на единой территории, объединенных институтом гражданства, системой государственной власти и права.

6. В чем смысл понятия государственное управление?

Государственное управление — это целенаправленное организующе-регулирующее воздействие государства (через систему его органов и должностных лиц) на общественные процессы, отношения и деятельность людей.

Государственное управление — разновидность социального управления, его природу и специфику определяют присущие только данному виду управления свойства. Субъект целенаправленных, организующих и регулирующих воздействий — государство. Характер государственного управления в конкретное историческое время определяется характером, конституционными основами (принципами) развития государства. Государство как мозговой центр дает «импульсы —

приказы» государственному управлению — своего рода «нервной системе» общественного организма.

Государственное управление представляет собой способ реализации государственной власти, которая распространяется на все общество (и на другие сообщества в рамках проводимой государством международной политики). Законы, иные основные, общие, типовые решения, правила, нормы, устанавливаемые государственной властью — общеобязательны, обеспечиваются авторитетом силы государства.

Специфику государственного управления составляют характер и объем охватываемых управлением общественных явлений, решение общих (публичных) дел, согласование действий всех граждан, защита совместного (публичного) интереса, удовлетворение потребностей общества, а не отдельных граждан и социальных групп.

В комплексе методов и средств государственного воздействия не только правовые, политические, экономические (регулирование, согласование, убеждение, стимулирование и т. д.), но и принуждение с помощью сил правоохранительных государственных органов. Государственная власть и управление в источнике имеют правовую и политическую обусловленность (легитимность), а в реализации — силу госаппарата, обладающего и средствами принуждения.

В широком смысле государственное управление как система означает **непосредственное осуществление государственной власти**: принятие политико-государственных решений и их реализацию, контроль за соблюдением в обществе правозаконности и правосудие. Субъектом государственного управления выступают законодательные органы государственной власти, исполнительные органы государственной власти, органы судебной власти.

Виды государственного управления соответствуют видам (ветвям) и функциям государственной власти.

Государственно-политическое управление — воздействие государства на общественные процессы и отношения с целью их регулирования посредством законов, общезначимых нормативных предписаний в различных сферах жизнедеятельности общества. В данном случае государство выступает как субъект управления делами всей общественной системы, как основной (но не единственный) институт политической системы общества.

Государственно-административное управление — вид государственной деятельности по управлению делами государства, в рамках которого практически реализуется исполнительная власть, ее органов и должностных лиц на всех уровнях государственно-административного устройства: федеральном, субъектов Федерации, местном.

7. Как принято классифицировать виды государственной политики?

Государственная (публичная) политика — разработка общезначимых целей (задач, курса, приоритетов) развития общества и деятельность органов государственной власти и управления по их достижению и решению общественных проблем.

Общие интересы и необходимость урегулирования, согласования групповых интересов проявляются во всех сферах общественной жизни. Поэтому политика связана со всеми сферами жизнедеятельности общества. Отсюда и проявляются разные виды (направления) политики.

Политические решения и действия государственной власти (государственные органы и должностные лица) направлены на:

- регулирование интересов, отношений в сфере экономики — экономическая политика;

- регулирование интересов и отношений между гражданами, социальными группами — **социальная политика**;
- регулирование интересов и отношений между национальными (этническими) общностями, группами — **национальная политика**;
- регулирование интересов и отношений между гражданами, социальными группами в духовной сфере, по вопросам образования, творческого развития, культуры — **культурная политика**;
- регулирование интересов и отношений между государственными структурами и религиозными объединениями (отделены друг от друга в соответствии со статьей 14 Конституции РФ) — **религиозная политика**;
- регулирование интересов и отношений между молодежью и другими возрастными группами по поводу места и роли молодежи в обществе — **молодежная политика**.

Если показателем избрать юридическую силу государственных публичных решений, т. е. объем, масштаб государственно-управляющего воздействия, то следует различать виды государственной политики по уровню:

- **местная политика** — регулирование вопросов местного значения, связанных с развитием муниципального образования (села, города, района);
- **региональная** — регулирование вопросов, связанных с развитием региона (субъекта Федерации);
- **общегосударственная (национальная)** — регулирование вопросов, связанных с развитием общества в целом;
- **международная** — регулирование отношений между государствами, группами государств на международной арене;

- **мировая (глобальная)** — регулирование вопросов, связанных с решением глобальных проблем современности.

Если принять за показатель не только масштаб политического решения и действия, а еще фактор времени, перспективы государственно-управляющего воздействия на общество через политические решения, то укажем следующие виды:

- **стратегическая политика** как определение долговременных целей, генерального курса развития общества, его приоритетов, путей, методов и способов достижения перспективных задач. Стратегическое решение соответствует значимым социальным потребностям и регламентирует деятельность социальных субъектов в течение длительного периода. Его подготовка и принятие — дело высшего руководства, политической элиты, т. е. той немногочисленной части общества, которая занимает высшие государственные посты, должности и в силу этого осуществляют гегемонию, руководство обществом. В силу своего характера стратегические решения вызывают последствия, проявляющиеся не только в близкой перспективе, но и в отдаленном будущем;
- **тактическая политика** как определение неотложных задач повседневного государственно-управляющего воздействия в целях достижения (в контексте) избранной стратегии. Развитие социальных систем имеет вероятностный характер. Даже самый современный стратегический прогноз не в состоянии однозначно предвидеть ход событий. Именно это обстоятельство обуславливает необходимость тактических решений и действий, обеспечивающих регулирование интересов различных социальных групп, отношений в процессе продвижения общества к стратегической цели, решение тактических задач, их коррекции в соответствии с изменившейся си-

туацией, ресурсами («политика есть искусство возможного»);

- **конъюнктурная, ситуационная, текущая политика** как регулирование интересов различных социальных групп и принятие политических решений (действий) в условиях риска (вероятностной определенности), неопределенности и незапрограммированной ситуации. Ситуационное решение — это, как правило, выбор и быстрое реагирование, способ управления непрограммируемой, неструктурированной, непредсказуемой средой. Сложную проблему стараются при этом разделить на этапы ее решения, конкретные задачи, и это позволяет последовательно, по возможности приближаться к решению главной (тактической, стратегической) задачи. Постепенные, малые шаги позволяют в политике при возникновении препятствий возвращаться на старые позиции и пытаться найти новые пути и средства решения значимой общественной проблемы, избегая при этом излишне рискованных вариантов (скажем, решение политического руководства начать переговоры с воюющей стороной и объявить амнистию всем, кто сложит, сдаст оружие).

Таким образом, виды публичной политики определяются субъектом политики (государство, церковь, партия и т. д.), объектом политики, сферой общественной жизни, подлежащей регулированию (экономическая, духовная, социальная и другие виды внутренней политики), уровнем политики, масштабностью принимаемых политических решений (стратегическая, тактическая, конъюнктурная, ситуационная), юридической силой политических решений, принимаемых публично-властными органами различного уровня (местная, региональная, государственная, внешняя (международная) политика).

8. Что такое государственный аппарат?

Процесс государственного управления есть реализация функций государства посредством управляющих воздействий на общество государственного аппарата.

Государственный аппарат — основное звено механизма государства, обеспечивающее повседневную работу системы органов власти и управления по осуществлению практических мер, направленных на реализацию функций государства. Государственный аппарат имеет определенную структуру и состоит из государственных служащих, работающих в государственных органах, наделенных властными полномочиями для реализации функций государственной власти всех типов — законодательной, исполнительной, судебной.

В широком смысле государственный аппарат включает не только собственно органы государственной власти, но и такие важнейшие орудия власти, как вооруженные силы, правоохранительные и иные органы принуждения. В более узком смысле под государственным аппаратом часто понимается совокупность административных органов власти, выполняющих исполнительно-распорядительные функции управления публичной сферой.

Как вспомогательный институт власти, государственный аппарат является проводником ее решений, практически организует всю исполнительную работу. Именно государственный аппарат проводит в жизнь выполнение принятых в обществе норм и правил, принимает меры и действия, обеспечивающие функционирование как всей системы государственных органов (отдельно каждого и в их совокупности), так и самого государства. Через него проходят ответные реакции взаимосвязи общества и власти, посредством его вырабатываются необходимые мероприятия государствен-

ного регулирования всех сфер жизнедеятельности населения страны.

На деятельность государственного аппарата, в силу общественной природы его властной сущности, оказывают влияние всевозможные факторы экономического, политического, социального, культурного, исторического и иного характера. Причем происходящие в нем функционально-структурные изменения с неизбежностью диктуют необходимость его совершенствования, что требует преобразования органов государства в целях адаптации к происходящим в обществе процессам, способности адекватного реагирования и влияния на них. Тенденции к увеличению численности работников государственного аппарата, расширению объема полномочий и функций ведут к возрастанию его влияния в обществе. В этой проблеме таится опасность бюрократизации форм работы и отношений как внутри самого государственного аппарата, так и между различными органами государства, их системой и обществом.

Государственный аппарат имеет следующие черты: обладает властными полномочиями, осуществляет от имени государства его задачи и функции, имеет определенную компетенцию и сферу ответственности, характеризуется определенной структурой, образуется в порядке, установленном законом.

9. Что такое государственный орган?

Государственный орган (от гр. *отгапон* — орудие, инструмент) — учрежденное в установленном (официальном, юридическом) порядке образование, выполняющее от имени государства какую-либо одну или несколько его функций в соответствии со своим специальным общественным предназначением, обладающее организационным единством, собственной компетенцией (кругом вопросов, которые составляют

предмет его ведения), полномочиями (совокупностью прав и обязанностей, которые он должен реализовать и за пределы которых не должен выходить в своей деятельности).

Государственным органом может быть одно должностное лицо (институт президента) или известным образом организованная группа должностных лиц; уполномоченных государством на реализацию властно-управленческих функций.

Сущность государственного органа, его характер можно определить как целостную совокупность составляющих компонентов: **политического** (государственно-властный характер), **социологического** (предназначение — решать общезначимые дела, задачи, ориентация на потребности и интересы социума) **юридического** (принимает нормативные правовые акты, осуществляет правоприменительную и правоохранительную деятельность), **административно-управленческого** (выполняет функции, стоящие перед государством на определенном участке руководства обществом в безусловном, императивном порядке, наделяется для этого необходимыми средствами).

Важно подчеркнуть, что государственная власть и органы (институты) государственной власти — не одно и то же, не синонимы. Органы власти и должностные лица лишь пользуются определенной суммой власти, пуская ее в обращение.

10. Что такое государственная должность?

Государственная должность — первичная организационно-структурная единица государственного аппарата, заключающая в себе часть его компетенции.

Должностью называется юридически установленный комплекс обязанностей и соответствующих им прав, определяющий место и роль служащего в государственном или общественном органе, на пред-

приятии или в учреждении. Должность как исходная структурная единица включает четыре формальных элемента: точно обозначенное в штатном расписании служебное место, которое может занимать только одно лицо; обязанности по данной должности; полномочия и ответственность как совокупность поощрений и санкций, назначаемых служащему за его работу.

Должности в государственных органах РФ включают государственные должности (в том числе категорий «А», «Б», «В») и должности, которые не имеют статуса государственных должностей и образуются в целях технического обеспечения деятельности государственных органов в соответствии со штатным расписанием этих органов.

Государственные должности в соответствии с Федеральным законом от 1995 года «Об основах государственной службы Российской Федерации» подразделяются на категории:

- **А** — должности, устанавливаемые Конституцией РФ, федеральными законами (государственные должности Федерации), конституциями, уставами субъектов РФ (государственные должности субъектов Федерации) для непосредственного исполнения полномочий государственных органов (Президент РФ, Председатель Правительства РФ, председатели палат Федерального Собрания РФ, руководители органов законодательной и исполнительной власти субъектов РФ, депутаты, министры, судьи и другие) — политические и судебные государственные должности;
- **Б** — должности, учреждаемые в установленном законодательством РФ порядке для непосредственного обеспечения исполнения полномочий лиц, замещающих должности категории «А» — их можно определить как обеспечивающие (патронажные) государственные должности;

- **В** — должности, учреждаемые государственными органами для исполнения и обеспечения их полномочий, — т. е. административные (карьерные) государственные должности.

Все государственные должности занесены в Реестр государственных должностей, утвержденный Президентом РФ.

11. Что такое государственная служба?

Государственная служба — это понятие отражает:

1) специфическую и совокупную профессиональную деятельность государственных служащих, занимающих должности в органах государственной власти по реализации базовых (общественно значимых) функций государства;

2) специфические отношения государственного служащего (гражданина) с государством в целом (не с конкретным лицом-начальником и даже не с конкретным органом, должность в котором он занимает), регулируемые нормами не общего трудового права, а административного (управленческого) права;

3) процесс ведения общих, публичных дел, служение государству и по его поручению — обществу, исполнение обязанностей по службе, по должности;

4) право каждого гражданина, установленное в Конституции, участвовать в управлении государственными (общими, публичными) делами;

5) систему органов государственно-административного управления и должностных лиц государственного аппарата, которые лишь в совокупности и взаимодействии обеспечивают функции государства, ведение публичных, общих дел.

Государственная служба — институт публичного права. Структуры и занятые в них государственные служащие, их деятельность и отношения, строятся на

нормах публичного права, его отраслей: конституционного и административного права.

12. Кого следует относить к категории «государственный служащий»?

Государственный служащий — важнейший структурный элемент системы государственного аппарата. Это гражданин Российской Федерации, исполняющий в порядке, установленном федеральным законом, обязанности по государственной должности государственной службы за денежное вознаграждение, выплачиваемое за счет средств федерального бюджета или средств бюджета соответствующего субъекта РФ.

Принципиальными чертами государственного служащего являются:

1) гражданин РФ. Не допускаются к госслужбе иностранные граждане, лица без гражданства, с двойным гражданством (исключение — их доступ прямо урегулирован на взаимной основе межгосударственным соглашением);

2) исполняющий обязанности по государственной должности, т. е. установленный круг обязанностей по исполнению и обеспечению полномочий данного госоргана, с денежным содержанием и ответственностью за результаты своей деятельности;

3) исполняющий не любую государственную должность, а должность, отнесенную к государственной службе (категории «Б» и «В»). Перечень этих должностей дан в Реестре государственных должностей федеральных государственных служащих, утвержденном Указом Президента РФ в 1995 г.

Правовой статус госслужащих характеризуется общегражданскими правами и обязанностями; а также обязанностями и правами по занимаемой государственной должности.

13. Каковы сильные и слабые стороны современной демократии?

Понятие демократия (от *гр.* demos — народ и *cratos* — власть, народовластие) имеет несколько значений.

- Это характеристика современной республиканской формы правления, когда управляет обществом не одно лицо (монарх), не одно сословие (аристократическая республика), не один класс (пролетарская республика), не одна группа (финансово-экономическая олигархия), а все граждане пользуются равными правами, избирают государственную власть, участвуют в управлении общественными делами непосредственно или через своих представителей. Демократическая республика — это современная республиканская форма правления, при которой конституционно закреплён народный суверенитет и право граждан на участие в управлении страной.
- Это разновидность политического режима, способа реализации политической власти, когда власть не только формально, но материально воспроизводит глубинные закономерности и формы жизнедеятельности людей: исходит от народа, обслуживает его потребности, приносит ему пользу. Демократия как метод властвования, управления — это всегда компромисс, ибо лишь учёт всего многообразия интересов и целей, стремление к их гармонизации позволяет власти исполнять свои социальные функции и добиваться уважения и поддержки в обществе.
- Это тип политической и социальной организации и жизнедеятельности общества, развивающийся и прогрессирующий в истории. К нему относятся: прямая первобытная демократия, общинная демократия, военная демократия. В средневековье возникла демократия городов-государств (Венеция, Женева, Генуя, Новгород). В новое время демократия стала ассоциироваться с народным суверени-

тетом, суть которого не только в том, что власть исходит от народа, осуществляется для народа, но в том, что само общество основано на уважении к человеческой личности, имеет право и возможность ограничить правительство, чтобы оно не мешало стремлению граждан к самовыражению, самореализации, творчеству. В демократическом обществе не человек существует для закона, а закон служит ему.

- Это форма устройства любой организации, основанной на равноправии ее членов, периодической выборности и отчетности органов управления, принятии решений по принципу большинства (партийная, профсоюзная, производственная демократия).
- Это общественная мысль, учение, определенный тип мировоззрения как попытка осмыслить путь человечества к демократическому идеалу — о демократии много написано и сказано со времен Платона и Аристотеля.
- Это социальное движение, направленное на достижение демократического идеала.
- Это тип культуры отдельного человека, политической культуры общества, в основе которой признание и уважение не только собственных прав и достоинства, но прав и достоинства других людей, народов, независимо от цвета кожи, пола, языка, религии, имущественного положения, убеждений.

В современной политической науке различают две основные концепции и формы демократии: прямая (непосредственная, идентитарная) и представительная (репрезентативная) демократия. Существуют также модернизированные концепции: плебисцитарная демократия, консенсусная или демократия согласования, участия.

На практике **прямая демократия** существовала только в небольших по территории и населению городах-

государствах и в течение непродолжительного отрезка исторического времени. В наши дни она сохранилась в виде отдельных, хотя и очень важных, элементов: прямые выборы президента (и судей в некоторых штатах США), референдумы, опросы с целью выявления общественного мнения по важнейшим государственным проблемам.

Представительная демократия развивается с конца XVII века (Голландия, Великобритания) как этап в развитии цивилизации, сменивший абсолютизм. Благодаря внедрению принципа представительства данная форма организации демократии становится приемлемой для больших по территории и населению государств.

Важнейшим принципом современной представительной демократии является гарантированность прав и свобод граждан, их выбора образа жизни и деятельности, сферы образования и трудовой занятости. Этот принцип утверждается на уровне конституции и законов, однако проблема заключается в наличии реальных гарантий его осуществить. Всем понятно, что равноправие не означает равенства: люди от природы, в силу определенных объективных и субъективных причин, имеют неравные шансы. И им во многих сферах жизни (здравоохранении, социальном обеспечении, образовании, культурном и национальном развитии) нужна общественная и государственная поддержка, гарантирующая им право выбора, выравнивание шансов. В европейских странах «устойчивой демократии» принята попытка реализовать идею «всеобщего благоденствия», в российской Конституции она приняла формулу «социального государства» (статья 7), «политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека».

14. Что такое правовое государство?

Правовое государство — тип государства, в котором господствуют не традиции, верноподданничество иерархически построенного общества, а функционирует режим конституционного правления, существует развитая правовая система и эффективная судебная власть, реальное разделение властей и действенный социальный контроль политики и власти.

Правовое государство — это государство, которое соответствует демократическому устройству политической системы и где вся система «власть — общество — гражданин» построена и функционирует на основе принципов, ценностей и норм права.

Правовое государство — это государство высокой степени зрелости, правовая форма организации и деятельности публичной власти и ее взаимоотношений с индивидами как субъектами права.

Правовое государство — это общественное состояние, способ жизнедеятельности, поведения и мышления людей, основанные на правовых идеях, ценностях, принципах и нормах права.

Важнейшие положения правовой основы государственности:

1) рациональный подход к вопросам государственного устройства, признание права власти и права народа однопорядковыми величинами, в отличие от бытовавших религиозно-традиционных воззрений на власть как «дар богов»;

2) естественные права человека доминируют над законами государства, служат основой для их выработки; законы государства создаются властями при наличии согласия между людьми относительно их соответствия естественному праву;

3) главенство права над политикой и властеосуществованием; власть основана на законе, а не закон «даруется» властью; все граждане равны перед законом;

4) ограничение власти, правительства принятым в обществе основным сводом правил и законов, которые способны предотвратить произвол власти, а также обезопасить общество от меняющегося настроения большинства, способного привести к непродуманным действиям. Гражданская экспертиза и гражданский контроль общества;

5) ответственность должностных лиц государства перед народом, закреплённая законодательно; цель власти — служить обществу, его процветанию.

Современная концепция правового государства признаёт важнейшими следующие принципы его формирования:

- верховенство права (право как цель, интерес, стимул поступков и действий);
- обеспечение прав и свобод человека и гражданина;
- организация государственной власти на основе принципа разделения властей, подчиненности власти праву;
- правовая форма взаимоотношений (взаимность прав и обязанностей) индивида, общества и государства.

15. В чем состоит смысл понятия «гражданское общество»?

Методологическая позиция к раскрытию содержания понятия «гражданское общество» включает следующее:

- гражданское общество и общество в целом (социум) — не одно и то же, соотносятся как часть и целое;
- гражданское общество появляется позже общества (социума) и именно с появлением государства. Это — та активная движущая экономическая и политическая сила общества, которая способна самообеспечиваться, самоорганизовываться, знает свои права и обязанности, стремится участвовать в управлении, решении частных и общезначимых дел,

влиять на государственную политику, т.е. имеет гражданскую позицию. Правильнее поэтому говорить о гражданском сообществе;

- гражданское общество — форма человеческой общности на конкретном этапе ее развития, содержание которой во многом, но не абсолютно, определяет частный труд, частный интерес, частная собственность;
- гражданское общество — показатель зрелости общества, его качественная характеристика. Когда речь ведется о гражданском обществе, не подразумевается наличие «негражданского» общества, а предполагается, что часть населения находится на уровне до- или предгражданского (общественного) состояния, еще не достигло гражданской зрелости;
- гражданское общество — своего рода образ жизнедеятельности граждан, имеющих гражданскую позицию, отстаивающих права и интересы, реализующих свой потенциал в экономике, частном бизнесе, или общественно-политической деятельности, или в обеих сферах одновременно.

В качестве обобщающего понятия можно представить гражданское общество как систему жизнедеятельности общества, автономную по отношению к государственной власти, выражающую частные (индивидуальные, групповые, корпоративные) интересы граждан, регулирующую и защищающую эти частные интересы.

Главные принципы формирования гражданского общества и его отношений с государственной властью:

- 1) основополагающим началом является неотъемлемое право конкретного человека, индивида на личную свободу, самореализацию;
- 2) принцип достаточности при определении общества как «гражданского общества» заключается в существовании правового механизма взаимодействия

структур гражданского общества и государственных структур, развитой политической системы.

16. Как следует трактовать словосочетание «форма государства»?

Форма государства — это не отвлеченное понятие и не политическая схема, безличная к жизни народа, а строй жизни и живая организация народа, это способ организации и осуществления государственной власти.

Форма государства имеет три выражения:

- форма правления — организация высших органов государства, порядок образования и взаимоотношений, степень участия граждан в их формировании;
- форма политико-административного устройства — понятие характеризует способ политической организации государства, систему взаимосвязей и распределения власти на территории государства между центральными и местными органами публичной власти;
- политический режим (от *лат.* *regimen* — управление) — характеристика способов, методов, средств осуществления государственной власти, ее реального распределения и взаимодействия с населением, различными институтами гражданского общества. Можно сказать, что это политический климат в стране, показатель того, как живет-может гражданину в его государстве.

Условно выделяют три типа политических режимов — демократический, авторитарный и тоталитарный. Главный критерий такого деления — наличие в стране выбора (образа жизни, рода занятий, власти, вида собственности, образовательного учреждения, лечебного заведения и т. д.) и плюрализма (множественности): политического — многопартийность, наличие оппозиции; экономического — существова-

ние разных форм собственности, конкуренции; идейного — сосуществование различных идеологий, мировоззрений, религий.

17. В чем суть принципа конфедерализма и каковы его основные признаки?

Принцип конфедерализма объединяет самостоятельные государства для решения общих актуальных проблем (военных, энергетических, финансовых и др.). Конфедерацию, строго говоря, нельзя назвать формой государственного устройства. Это временный межгосударственный союз, образованный на основе международного договора, члены которого полностью сохраняют свой государственный суверенитет.

Основные признаки:

- отсутствие единой территории;
- неограниченное право выхода из союза;
- центральное правительство зависит от правительств независимых государств; поскольку содержится на их средства;
- финансовые средства на общие цели, единую политику формируются из взносов членов союза;
- вооруженные силы конфедерации находятся под общим командованием;
- общая согласованная международная политика не исключает самостоятельной позиции членов конфедерации в конкретных вопросах;
- юридически все члены равноправны, но реально приоритетную роль в конфедерации играет государство с более высоким военно-экономическим потенциалом.

Конфедерации обычно недолговечны, они либо распадаются, либо трансформируются в федерацию. Швейцария, например, официально именуется Швейцарской Конфедерацией, хотя фактически превратилась в федерацию. Однако принцип конфедерализ-

ма может стать стимулирующим фактором современных интеграционных процессов (например, развития Европейского Союза, стран СНГ).

18. В чем заключается принцип унитаризма и каковы признаки унитарного государства?

Принцип унитаризма (от *лат. unitas* — единство) означает, что государство не имеет в своем составе иных государственных образований на правах его субъектов. **Унитарное государство** — единое, оно может делиться только на административно-территориальные части, не обладающие суверенитетом (правом иметь собственную политическую власть и проводить самостоятельную политику). На местах действуют государственные органы и должностные лица, подчиненные центральным органам власти.

Признаки унитарного государства:

- единая территория, административно-территориальное деление;
- единая конституция и система права, единое гражданство;
- единая система высших органов государственной власти — парламент, глава государства, правительство, судебные органы, юрисдикция которых распространяется на всю территорию страны;
- единые государственный бюджет, налоговая и валютная системы.

Принцип унитаризма не противоречит демократии и не исключает местного самоуправления как децентрации власти, культурно-национальной автономии.

Унитарными являются большинство современных государств, в частности, Франция, Италия, Испания, Швеция. Египет, Греция, Норвегия.

19. Что такое Федерация, в чем состоит принцип федерализма?

Принцип федерализма (от *лат.* *foedus* — союз, объединение) предполагает такую форму территориальной организации, которая включает несколько национальных сообществ, бывших независимыми, но решивших объединиться в единое политическое образование.

Федерация — союзное государство, в составе которого субъекты Федерации — государственные образования — обладают определенной юридической и политической самостоятельностью.

Признаки Федерации:

- территория Федерации состоит из территорий субъектов Федерации (штатов, республик, земель и т. д.) и в политико-административном отношении не представляет собой единое целое. Вместе с тем существует единая система границ и ее охраны;
- субъекты Федерации не обладают суверенитетом в полном объеме, не имеют право на сепессию (односторонний выход из Федерации);
- наряду с системой федеральных органов государственной власти субъекты Федерации имеют свою систему законодательных, исполнительных и судебных органов власти. Однако по отношению к федеративной системе они являются подсистемами, пределы их юрисдикции определяются федеральными конституцией и конституционными законами;
- наряду с федеральной конституцией и законодательством субъекты Федерации разрабатывают свою конституцию (устав), систему законов, соблюдая приоритет, соответствие федеральным конституциям, системе права;
- в Федерации нет единого государственного бюджета, а есть федеральный бюджет и бюджеты субъектов Федерации;

- гражданство в Федерации обычно двойное: каждый гражданин считается гражданином Федерации и гражданином соответствующего субъекта Федерации. Законодательно регулируется, гарантируется равноправие всех граждан на территории Федерации;
- федеральный парламент обычно двухпалатный. Верхняя — состоит из представителей субъектов Федерации, нижняя — является органом общенародного представительства и избирается всенародно;
- в федеративном государстве сложной является проблема разграничения компетенции между федеральными органами власти и органами власти субъектов Федерации. Ведение регулируется федеральной конституцией и зависит от исторических, политических традиций, уровня развития и других факторов.

В истории развития государств встречаются различные виды федерации. Большинство из них сформированы по однородному принципу: или территориального деления (провинции, земли, штаты), или национально-территориального (Испания, Канада). В начале XXI века в мире насчитывается около 50 федеративных государств.

20. Каковы отличительные признаки монархии как формы правления?

Монархия как форма правления имеет следующие признаки:

- существование единоличного главы государства (король, царь, кесарь);
- власть монарха — полная, верховная, суверенная, безраздельная (слова употребляются как синонимы);
- трон занимает в порядке престолонаследия, т.е. путем передачи власти по наследственному праву или в порядке родства (по фамильному праву);

- правление монарха бессрочное, пожизненное;
- деяния монарха неподсудны, личность — неприкосновенна (свободен от юридической ответственности);
- монарх представляет государство во внешнем мире по собственному праву, а не по поручительству (мандату);
- эта форма правления имеет глубокие корни (истоки власти) в культурных, духовных традициях;
- опирается на патерналистское (монархическое) сознание в обществе (монарх воспринимается как пater, отец народов);
- поддерживается мифом о сакральности (божественности) власти;
- сопровождается иерархическим строением общества, замыкая вертикаль социальной пирамиды подданных.

21. Чем отличаются основные типы монархий?

Монархии могут быть абсолютными либо ограниченными.

Абсолютная монархия предполагает отсутствие ограничений власти монарха — главы государства какими-либо юридическими нормами или институтами, отстранением народа от законодательства и контроля над управлением. Сущность этой формы правления предельно ясно выразил Людовик XIV — французский «король-солнце»: «Государство — это Я!». Подобный подход отнюдь не означает, что государственная власть всегда осуществляется во вред обществу. Абсолютные монархии достаточно часто носят название просвещенных и характеризуются миролюбивой внешней политикой, достаточно высоким уровнем жизни подданных.

Развитие науки, экономики, культуры не могло не повлиять на судьбу абсолютных монархий. С середины

XVIII века эта форма правления постепенно исчезает, в начале XXI в. сохранилась в немногих странах. К ним можно отнести Непал (вся власть — у короля), Саудовскую Аравию, Кувейт, Оман, Бахрейн, где существует теократическая разновидность абсолютной монархии: глава государства является одновременно и религиозным главой; есть конституция, но она признает за монархом всю полноту власти, а за парламентом лишь консультативные функции.

Ограниченная монархия появилась как результат буржуазных революций XVIII—XIX вв. Конституции и законы стали провозглашать права личности, их обязательное признание верховной властью, при этом законодательные функции передавались парламенту, а исполнительные — правительству. Часто ограниченную монархию называют конституционной (при этом нужно иметь в виду, что в Великобритании нет конституции как письменного текста).

В зависимости от объема полномочий, сохраняемых монархом (главой государства), конституционная монархия возможна нескольких видов:

1) **Парламентская монархия** (Великобритания, Нидерланды, Испания, Швеция, Норвегия, Канада, Япония и другие современные государства), где реальная власть принадлежит парламенту, которому подконтрольны правительство и министры. Монарх, являясь главой государства, имеет номинальную власть (царствует, но не правит): утверждает главу исполнительной власти по представлению парламента, имеет полномочия на издание декретов, актов, но лишь в случае их одобрения членами кабинета министров, символизирует историческую преемственность государства, олицетворяет единство нации.

2) **Дуалистическая монархия** предполагает наличие двух институтов верховной власти: монарха и парламента. Монарх имеет обширные полномочия: воз-

главляет исполнительную власть (формирует правительство, которое ответственно перед ним, а не перед парламентом), утверждает принятые парламентом законы, обладает правом вето (отклонения законов) и правом роспуска представительной палаты. Эта форма правления присуща странам с сильными пережитками феодализма, как, например, России начала XX века: самодержец оказывал решающее воздействие на Государственную Думу, приостанавливал действие принятых ею законов, использовал право роспуска Думы и издавал чрезвычайные указы, имеющие силу закона.

3) Выборная (избирательная) монархия — существует, к примеру, в Малайзии, где монарх — глава государства избирается на 5 лет особым совещанием представителей монархических штатов Федерации.

Монархиями являются четвертая часть государств Земли, что свидетельствует о сохранении монархического сознания, уважения к традициям. Вместе с тем, большинству современных людей свойственно рационалистическое сознание и приверженность республике.

22. Каковы основные признаки республиканской формы правления?

Республика (от *лат.* *res publica* — дело общественное) — форма правления, при которой все высшие органы государственной власти либо избираются непосредственно народом, либо формируются общенациональными представительными учреждениями (парламентом).

К характерным признакам следует отнести следующие:

- широкое участие населения в формировании государственной власти, проведение выборов;
- участие граждан в управлении делами государства, проведение референдумов — всенародных опросов,

выявляющих мнение народа путем голосования при обсуждении особо важных вопросов общественной и государственной жизни;

- разделение властей, обязательное наличие парламента, обладающего законодательной, представительной и контрольной функциями;
- избрание высших должностных лиц на определенный срок, осуществление ими власти от имени (по поручительству, мандату) народа;
- наличие конституции и законов, утверждающих основы (принципы) государственного и общественного устройства, взаимные права и обязанности органов власти и граждан.

Современное государствоведение различает следующие виды республиканской формы правления: парламентскую, президентскую и смешанную парламентско-президентскую. Главный показатель подобного деления — кто реально влияет на исполнительную власть.

23. Каковы черты парламентской республики как формы правления?

Парламентская республика предусматривает приоритетную роль парламента с конституционно-правовой точки зрения

Основные признаки.

- парламент формирует правительство и в любой момент может отозвать его вотумом недоверия. Доверие парламента — обязательная предпосылка для деятельности правительства. Политическая ответственность правительства только перед парламентом;
- глава правительства назначается парламентом (как правило, это лидер победившей на парламентских выборах и ставшей правящей партии);

- правительство формируется на основе соглашений парламентских политических фракций, в результате контролируется не только и не столько парламентом, сколько политическими партиями. Если влиятельных партий немного, то исполнительная власть приобретает высокую степень стабильности и способности к принятию управленческих решений. Многопартийная система может способствовать дестабилизации, частой смене правительства;
- существует дуализм исполнительной власти: наряду с правительством, постом премьер-министра сохраняется пост главы государства — президента или монарха;
- президент в парламентской республике — «слабый» президент, т. е. избирается парламентом, а не всенародно. Можно признать, что он усваивает функции монарха: царствует, но не правит;
- парламент является единственным органом, непосредственно легитимированным народом;
- чтобы не допустить сверхконцентрации власти парламента, конституцией предусматривается механизм сдерживания и контроля его со стороны главы государства (президента или монарха), его право на роспуск парламента (или одной из его палат) в целях проведения новых выборов.

В числе развитых стран 13 парламентских республик, в основном в Западной Европе и на территориях бывшей Британской империи.

24. В чем основные признаки президентской республики?

Президентская республика возникла в США на основе учета опыта британского парламентаризма и была законодательно закреплена в Конституции 1787 года. Широкое распространение получила в Латинской Америке (Бразилии, Мексике, Уругвае и т. д.).

Отличительные признаки:

- президент и парламент в равной степени легитимированы народом. Президент — «сильный», избран народом, и к нему можно апеллировать в случае конфликта с парламентом;
- президент одновременно является главой государства и главой правительства, значит, отсутствует дуализм исполнительной власти;
- президент нуждается в согласии парламента на формирование правительства, но в выборе своей команды он свободен и независим от политической поддержки парламента, не руководствуется принципом партийной принадлежности при подборе министров;
- парламент не может сместить правительство с помощью вотума недоверия;
- чтобы не допустить сверхконцентрации власти у президента, конституцией предусматривается механизм сдержек и противовесов его власти: президент не вправе распустить парламент, а парламент может инициировать импичмент президента.

В мире в начале XXI в. насчитывается около 70 президентских государств.

25. В чем проявляются отличительные признаки смешанной формы правления?

Смешанная форма президентского и парламентского способов правления предусматривает ослабление позиции исполнительной власти правительства и сбалансирование властных полномочий президента и парламента. Используется как в странах с устойчивой демократией (Франция), так и в республиках, создающих новую государственность и стремящихся учесть недостатки и адаптировать преимущества той и другой форм правления.

Отличительные признаки:

- президент и парламент в равной степени легитимированы народом;

- оба института участвуют и в формировании, и в отстранении правительства. Правительство при этом несет «двойную ответственность»;
- парламент может выразить недоверие правительству (его главе, продолжающему исполнять обязанности до решения президента);
- очевидно большое значение политического ландшафта для стабильности правительства. Многопартийная система, разногласия между фракциями в парламенте затрудняют работу правительства и вынуждают его обращаться за поддержкой к президенту;
- предусматривается механизм взаимных сдержек и контроля высших институтов государственной власти: президент имеет право вето на законы, принимаемые представительной палатой и право роспуска палаты, а парламент может инициировать и отстранить от должности президента в случаях, предусмотренных конституцией.

На территории Восточной Европы и бывшего СССР в начале XXI в. не менее 20 государств со смешанной формой правления.

Тесты с решениями*

Тест 1. К функциям Президента РФ относится:

- 1) принятие решения о роспуске Государственной думы;
- 2) назначение на должность председателей Конституционного Суда, Высшего Арбитражного Суда, Генерального прокурора;
- 3) принятие решения об отставке Правительства РФ;

* В тестах 1–20 следует указать один верный ответ, в тестах 21–44 необходимо выбрать все точные варианты ответов.

- 4) определение основных направлений внешней и внутренней политики страны;
- 5) назначение Председателя Правительства РФ.

Типичной ошибкой при ответе на данный тест является неумение отделить функции от полномочий. Сложность в том, что и те и другие выражаются глаголами (принимать решения, определять, распускать и т. п.). Однако функции — вид деятельности (управляющего воздействия), который протекает во времени, требует постоянного внимания и занятости субъекта деятельности. Полномочия — это права и обязанности, которые сопровождают функциональную деятельность, используются дискретно, при необходимости (не каждый день, не постоянно). Например, президент не каждый день назначает председателя правительства, формирует совет безопасности, предлагает кандидатуры для назначения высших должностных лиц. Знание конституционной статьи 80, ч. 3 поможет найти единственно правильный ответ.

Ответ: 4.

Тест 2. Переустройство какой-либо стороны политической жизни, порядков, институтов в рамках существующего строя — это:

- 1) реформа;
- 2) экономическая реформа;
- 3) социальная революция;
- 4) политическая реформа;
- 5) политический процесс.

В данном тесте понятия сгруппированы как однопорядковые по содержанию, т. е. отражают факт наличия изменений в обществе, процессов как смены состояний общества, но направленность изменений в обществе может касаться конкретной сферы (экономической, политической, социальной). Изменения.

процессы переустройства могут различаться по степени, характеру влияния на общественную жизнь.

Реформа — это изменения, преобразования, которые не разрушают устои общества, не прерывают эволюцию, традиции, порядков, институтов власти, не «взрывают» социальное пространство, протекают в рамках существующего строя.

Революция — это качественное изменение, скачкообразный переход от одного качественного состояния общества к другому, коренной слом существующего строя (институтов власти, порядков, ценностей, традиций), разрыв «социального пространства».

Таким образом, понимая направленность обозначенного в тесте переустройства (на политику) и степень, характер переустройства (эволюционного, в рамках существующего строя), абитуриент найдет правильный ответ — политическая реформа.

Ответ: 4.

Тест 3. Понятию «инаугурация» соответствует:

- 1) признание законности политической власти в обществе;
- 2) законодательно установленный порядок привлечения к политической ответственности высших должностных лиц;
- 3) торжественный акт введения в должность вновь избранного президента, сопровождающийся ритуальными действиями;
- 4) включение индивида в политическую жизнь общества.

Данный тест рассчитан на выявление у абитуриента знания широко употребляемых в политической сфере западных терминов. Инаугурация (от *лат. inaugurare* — посвящать) отражает современный политический акт (действие), предусмотренный статьей 82 Конституции РФ — вступление в должность Президента Российской Федерации и принятие им присяги в торжественной

обстановке в присутствии депутатского корпуса, членов Федерального Собрания и органов судебной власти.

Правильным ответом будет третий, ибо первый соответствует понятию «легитимность», второй — «отставка», четвертый — «политическая социализация личности».

Ответ: 3.

Тест 4. Общенациональным представительным органом государственной власти в Российской Федерации является:

- 1) Президент;
- 2) Правительство;
- 3) Федеральное Собрание;
- 4) Совет Федерации;
- 5) Государственная Дума;
- 6) Совет районных уполномоченных.

Президент России — конечно, общенациональный институт государственной власти, но глава государства РФ и Администрация Президента РФ не входят ни в одну из трех ветвей власти: законодательной, исполнительной, судебной (статья 10 Конституции РФ). Правительство РФ — конечно, общенациональный орган государственной власти, но оно «осуществляет исполнительную власть» (статья 110, ч. 1).

Совет Федерации и Государственная Дума — это палаты, части Федерального Собрания. Они, конечно, представляют интересы общества (Совет Федерации — интересы регионов, территорий, субъектов Федерации, а Государственная Дума — интересы людей независимо от территории проживания), и только в совокупности, взаимодействии они играют роль в обществе (имеют статус) как общенационального представительного органа государственной власти.

Совет районных уполномоченных — это также представительный орган власти, только уровня не об-

шенационального, а местного, и это орган не государственной власти, а муниципального (местного) самоуправления. Органы местного самоуправления не входят в систему органов государственной власти (статья 12 Конституции РФ).

Ответ: 3.

Тест 5. Совокупность юридически установленных функций и полномочий государственных органов, должностных лиц — это:

- 1) права и ответственность;
- 2) полномочия;
- 3) компетенция;
- 4) правовой статус;
- 5) легитимность.

Типичной ошибкой при нахождении верного ответа является смешение понятий: функция, полномочия, компетенция, правовой статус.

Правовой статус — это юридически установленное положение в обществе, место и роль в системе власти конкретного института, органа, должностного лица (например, статус президента — глава государства).

Статус определяет компетенцию, функции, полномочия.

Компетенция (от *лат.* *competentia* — принадлежность по праву) в ее юридическом смысле — сфера управляющего воздействия, совокупность предметов ведения, вопросов, которые в соответствии со статусом закреплены за данным субъектом власти (управления). Например, предметы ведения федеральных органов государственной власти регламентированы статьей 71-й Конституции РФ, предметы совместного ведения органов государственной власти Федерации и субъектов РФ — статьей 72, т.е. перечисленные в данных статьях деятельности, предметы ведения составляют их компетенцию.

Компетенция определяет и включает в себя конкретные виды деятельности (функции) органов власти и должностных лиц, а также права и обязанности (полномочия), которые осуществляются в рамках компетенции.

Компетенция имеет и профессионально-квалификационный смысл, т. е. круг вопросов, в которых данный государственный орган, должностное лицо обладают познаниями, опытом. В таком случае о государственном органе или государственном служащем говорят: он компетентен в данном вопросе (значит, имеет право и может на основе профессиональных знаний, опыта решать вопросы, вести дела, осуществлять функциональную деятельность).

Ответ: 3.

Тест 6. Найдите неправильное утверждение:

- 1) власть — это система асимметричных, субъектно-объектных отношений;
- 2) легитимность — сущностный признак публичной власти и управления в обществе;
- 3) органы государственной власти и государственная власть — тождественные понятия;
- 4) источник харизматической власти — исключительные качества личности, выделяющие ее в обществе;
- 5) ресурсы власти — совокупность методов, средств, духовных и материальных благ, использование которых обеспечивает, реализует власть.

Данный тест акцентирует внимание абитуриента на важном методологическом вопросе о природе, сущности государственной власти — она не может быть принадлежностью какого-либо государственного органа, государственного деятеля, должностного лица. Власть нельзя приобрести, иметь (как личную собственность). Власть — это процесс, властеосуществление как исполнение должностных полномочий. Оставление должности (выборной или по назначению,

контракту) влечет прекращение властеосуществования. Поэтому государственную власть можно определять как совокупность полномочий должностного лица, государственного органа. Государственную власть не может адекватно выразить ни один государственный орган, ни одно должностное лицо, будь это сам президент. Только совокупность, а точнее система государственных органов и должностных лиц, т. е. весь государственный аппарат отождествляет государственную власть.

Ответ: 3.

Тест 7. Уклонение граждан, обладающих активным избирательным правом, от участия в выборах и референдумах, обозначается термином:

- 1) аболиционизм;
- 2) абсолютизм;
- 3) абсентеизм;
- 4) авантюризм;
- 5) автократизм.

Тест ориентирует абитуриентов на осмысление заимствованных из западной политологии терминов, в частности — абсентеизм как единственно правильный ответ.

Его без труда можно выделить среди других позиций теста, если учесть этимологию слова (от *англ.* *absent* — отсутствие).

Абсентеизм как сознательное неучастие в выборах может рассматриваться и как форма активного политического протеста, как бойкот выборов и связанных с ними политических процессов и процедур, как неприятие или отрицание основ существующей системы. В то же время это выражение политической пассивности, апатии, политической безграмотности, разочарования и неверия людей в возможности электоральных процедур и процессов. Высокий уровень абсентеизма

свидетельствует о несовершенствах данной политической системы. В ряде стран, где по разным причинам неучастие в выборах может особенно сильно сказываться на результатах выборов, существуют законы, обязывающие граждан голосовать под угрозой штрафа, административного наказания.

Ответ: 3.

Тест 8. Какая из теорий происхождения государства делает акцент на появлении частной собственности как главной причины возникновения государства:

- 1) патриархальная;
- 2) теологическая;
- 3) договорная;
- 4) психологическая;
- 5) классовая;
- 6) социального дарвинизма.

Тест выявляет знание абитуриентами основ различных трактовок природы государства как общественного явления. Частная собственность предопределяет деление общества на классы (рабов и рабовладельцев, буржуа и наемных рабочих), социальная дихотомия (от *гр. dicha* — на две части и *tomē* — сечение, т.е. деление целого на части, одна без которой не существуют, как две стороны одной медали) связана с необходимостью регулировать межклассовые отношения и защищать собственность. Именно эта закономерность была использована в марксистском учении о классах и государстве, которое якобы появилось как следствие частной собственности и отомрет после ее исчезновения. Практика не подтвердила правильность марксизма, и классовая теория стала достоянием истории политической мысли. Это, впрочем, не означает, что марксизм, как и другие теории о природе государства, не имеет своих приверженцев в современном плюралистическом сообществе.

Многообразие теорий, трактовок государства объясняются как сложностью самого феномена, так и многообразием функций государства в жизни общества.

Соединение в одну логическую связку частной собственности, классов и государства позволит без труда указать правильный ответ.

Ответ: 5.

Тест 9. Выделите верное утверждение:

- 1) в рамках одной и той же формы правления могут существовать различные политические режимы;
- 2) демократический режим совместим только с республиканской формой правления и не совместим с монархией;
- 3) форма государственного устройства непосредственно зависит от политического режима: авторитарному режиму соответствует унитарная форма правления, демократическому — федеративное устройство.

Ошибка в данном тесте возможна, прежде всего, потому, что в сознании современного россиянина монархия как форма правления связывается с режимом абсолютизма, автократизма. При этом забывается пример ограниченной, представительной монархии, вполне допускающей демократический режим правления. Именно в монархической Англии был впервые в истории человечества принят билль о правах, а монархия там существует как традиция, где королева царствует, но не правит. Впрочем, вообще конституционно установленная форма правления (как фасад государственного дома) далеко не всегда говорит о порядках в этом доме, т. е. режиме, способе осуществления государственной власти, ее взаимодействии с народом. Можно привести пример и из истории нашего отечества: советская, республиканская форма правления и самая демократичная в мире Конституция СССР со-

проводились авторитарным, а в 30-е годы XX века и тоталитарным режимом.

Ответ: 1.

Тест 10. Какая из приведенных ниже характеристик соответствует понятию «модифицированная двухпартийная система»:

- 1) наличие двух сильных партий, каждая из которых может самостоятельно управлять, имеет большинство в парламенте и другую партию в качестве оппозиции;
- 2) ни одна из двух партий не имеет абсолютного большинства в парламенте и должна, чтобы сформировать правительство, войти в коалицию с меньшей (третьей);
- 3) ни одна из многочисленных партий в стране не располагает большинством в парламенте и должна идти на создание коалиционного правительства;
- 4) в стране существует много партий, но на основе добровольного выбора населения длительное время у власти находится одна правящая партия.

В зависимости от количества партий, участвующих в управлении, в современных государствах различают следующие типы партийных систем:

- **однопартийная система**, где существует одна монопольно властвующая партия. Обычно это характерно для тоталитарных и авторитарных режимов. Примером может служить монопольное право на власть правящей партии КПСС, закрепленное в Конституции СССР (статья 6). Однако необязательно существование только одной легальной партии: речь идет о партии, единственно правящей;
- **двухпартийная система** — такой порядок в управлении страной, когда существуют несколько партий, однако заметно преобладание двух, наиболее влиятельных, сменяющих друг друга во власти. Классическим примером являются США, где республиканская и демократическая партии пребывают попеременно во власти в качестве правящей и оппозиционной. Двухпартийная система характерна для

Великобритании (лейбористы и консерваторы), для Германии до 1970-х годов (ХДС и социал-демократы);

- многопартийная система — такой порядок формирования власти и управления, когда активную роль в политической жизни играют несколько партий, представляющих разветвленную систему социальных интересов. Такая партийная система предполагает поиск компромиссов (от *лат. compromissum* — соглашение, достигнутое путем взаимных уступок), поскольку ни одна из партий не обладает явным политическим доминированием. Правительство при такой партийной системе, как правило, многопартийное, коалиционное. Примером многопартийности являются партийные системы стран Западной Европы. В Италии, к примеру, насчитывается 14 партий, в Голландии — более 20.

В последние годы в политологии получил хождение термин «модифицированная двухпартийная система» или «двухполовинная (2,5) партийная система». Термин отражает новую ситуацию в политической жизни ряда стран, в частности, Германии. Там в 1970-е годы движение «Гринпис» из экологического движения «зеленых» трансформировалось в политическую партию, которая стала влиятельной политической силой, третьей по величине фракцией в парламенте. При такой ситуации победившая на выборах партия получает возможность сформировать (а ее лидер — возглавить) правительство только при условии поддержки третьей по силе политической партии («зеленых»).

Ответ: 2.

Тест 11. Президент Российской Федерации досрочно ушел в отставку 31 декабря 1999 года. Должно ли уйти в отставку Правительство РФ, если должно, то через какой период времени?

- 1) Правительство РФ не должно уйти в отставку, пока его не отправит в отставку Президент РФ;
- 2) Правительство РФ должно уйти в отставку вместе с Президентом РФ;
- 3) Правительство РФ уходит в отставку со дня выборов Президента РФ;
- 4) Правительство РФ уходит в отставку через 3 месяца после отставки Президента РФ;
- 5) Правительство РФ уходит в отставку со дня вступления в должность нового Президента РФ.

Ошибку в данном тесте допускают те, кто пытается «арифметически» найти ответ путем анализа вопроса об отставке и выборах президента. Однако вопрос об исполнении обязанностей Правительства РФ крайне важен, ибо без исполнительной власти, без правительства государство не может функционировать ни одного дня, и поэтому Конституция статьей 116 однозначно дает ответ — правительство слагает свои полномочия перед вновь избранным президентом.

Ответ: 5.

Тест 12. Выделите неверное утверждение:

- 1) согласно теологической концепции власть имеет божественное происхождение;
- 2) одним из принципов представительной демократии является принцип большинства;
- 3) партии являются основным институтом политической системы общества;
- 4) легитимность является сущностным признаком политической власти.

Партия как важнейший элемент в системе институтов политического опосредования играет важную роль

в политической системе общества, подготовке и принятии политических решений. Подчеркнем: важную, но не главную, не основную, ибо право и ответственность за политические государственно значимые решения и действия принадлежат государству, его органам власти. Законы принимает парламент — Федеральное Собрание РФ как законодательный орган (институт) государственной власти.

Партии, представленные в Государственной Думе партийными фракциями, через них и другие средства, каналы (СМИ, лоббизм), выражают интересы и настроения граждан, предлагают альтернативные варианты законов, но принимает закон Государственная Дума.

Таким образом, основным институтом политической системы общества является государство (его органы и должностные властные лица).

Ответ: 3.

Тест 13. Выделите верное утверждение:

- 1) политика не зависит от экономического строя общества;
- 2) политика — это концентрированное выражение экономики;
- 3) политика обладает абсолютной самостоятельностью;
- 4) политика обладает значительной самостоятельностью, оказывает воздействие на экономику и в то же время зависима от экономики.

В жизни общества все естественно необходимо, значимо в равной степени: и социальная жизнь, и экономика, и культура. Целостность общественного развития, его поступательный характер обеспечиваются взаимодействием политики с другими сферами жизнедеятельности человека, в которых он удовлетворяет свои потребности. Характер и содержание этих взаимосвязей обусловлены зрелостью сфер общественной

жизни: экономической, социальной, культурной и т. д. В экономически отсталых и культурно неразвитых обществах политика доминирует, определяя развитие всех сторон жизни. Таким образом, она компенсирует незрелость других сфер жизни общества. В экономически развитых обществах политика осуществляет сбалансированное взаимодействие с другими сферами жизни. В этих обществах при возрастающей интенсивности взаимодействия экономики, социальной сферы, политики и культуры высока степень их автономии.

Итогом логического рассуждения и правильным ответом в данном тесте будет рассуждение о том, что политика обладает значительной самостоятельностью (не абсолютной!), оказывает воздействие на экономику (как и любую другую сферу жизнедеятельности) и в то же время зависима от экономики.

Ответ: 4.

Тест 14. Из перечисленного к функции парламента по Конституции РФ 1993 года относится:

- 1) разработка федерального бюджета;
- 2) представительство интересов;
- 3) формирование правительства;
- 4) определение основных направлений внутренней и внешней политики страны;
- 5) обеспечение государственной безопасности страны.

Разработка федерального бюджета — это базовая функция, право и обязанность Правительства РФ (статья 114); формирование правительства — совместное полномочие Президента РФ и Государственной Думы при приоритете прав Президента (статья 111); определение основных направлений внутренней и внешней политики РФ — функция и полномочие Президента РФ как главы государства (статья 83); обеспечение государственной безопасности страны относится к компетенции (функции и полномочия) Правительства

РФ, в целом исполнительной власти, государственного аппарата (статья 114, п. «д»).

Представительство интересов в качестве статусного положения Федерального Собрания РФ и базовой функции закреплено статьей 94 Конституции РФ.

Ответ: 2.

Тест 15. Право роспуска одной из палат парламента характерно для:

- 1) президентской республики;
- 2) парламентской республики;
- 3) смешанной республики;
- 4) парламентской монархии.

При ответе на этот вопрос важно понимать, что в президентской республике статус главы государства и главы правительства соединяет одно лицо — президент. И если бы он имел право роспуска парламента либо его общенациональной представительной палаты (например, конгресса в США), то автократия — власть одного — была бы неизбежна. Вот почему отцы-основатели Конституции США предусмотрели механизм сдержек президентской власти — лишили Президента права распускать парламент (парламент при этом может объявить импичмент президенту).

Все остальные формы республиканского правления, а также парламентская монархия имеют дуализм исполнительной власти, т. е. есть глава государства (президент, монарх) и глава правительства (председатель, канцлер). Право главы государства на досрочный роспуск одной из палат парламента не приводит к неременному установлению автократического режима и используется как механизм ограничения сильной власти парламента (в парламентской республике) или механизм взаимного сдерживания и контроля в системе «глава государства — парламент» в смешанной

форме правления (президентско-парламентской), когда президент может распустить одну из палат парламента в случаях, предусмотренных конституцией, а парламента может объявить импичмент президенту.

Ответ: 1.

Тест 16. Наличие «правительства двойной ответственности» характерно для:

- 1) президентской республики;
- 2) парламентской республики;
- 3) смешанной республики;
- 4) парламентской монархии.

Термин «правительство двойной ответственности» означает, что два института власти — президент и парламента — участвуют как в формировании правительства, так и в отставке правительства. Эта двойная ответственность высшего органа исполнительной власти и отличает смешанную президентско-парламентскую республику.

В президентской республике глава государства формирует и возглавляет правительство (администрацию президента). Правительство несет ответственность перед президентом.

В парламентской республике парламента формирует правительство, утверждает его главу (как правило, им становится лидер победившей на выборах партии). Правительство отчитывается, несет ответственность перед парламентом.

В парламентской монархии парламента формирует правительство. Монарх как глава государства утверждает главу правительства, лидера победившей парламентской партии. Правительство несет ответственность перед парламентом (монарх царствует, но не правит).

Итак, только в смешанной республиканской форме правления правительство несет двойную политиче-

скую ответственность: перед главой государства (президентом) и парламентом.

Ответ: 3.

Тест 17. Система государственных органов и государственных служащих, наделенных властными полномочиями для реализации функций государственной власти всех видов — законодательной, исполнительной, судебной — это:

- 1) государство;
- 2) общество;
- 3) гражданское общество;
- 4) государственный аппарат;
- 5) государственная власть;
- 6) политическая система общества.

Формулировка вопроса представляет собой определение государственного аппарата. Государственный аппарат — основное звено механизма государства как субъекта управления обществом, общественными процессами и отношениями. Его структуру составляют государственные властно-управляющие органы и государственные служащие, занятые в государственных органах и наделенные властными полномочиями в целях удовлетворения общественных потребностей, интересов, предоставления населению государственных услуг.

В широком смысле госаппарат включает не только собственно органы государственной власти, но и важнейшие силы, средства государственного принуждения (армию, правоохранительные органы и т. д.). В узком смысле госаппарат часто понимается как совокупность только исполнительных, административных органов власти и государственных служащих, занятых в них.

Что касается других перечисленных терминов, то государство и государственная власть — одного порядка, но более широкого смысла понятия по отношению

к госаппарату: государство — это общество и государственный аппарат в системе; государственная власть — это право, возможность и способность компетентных государственно-властных органов и лиц принимать и обеспечивать общезначимые публичные решения. При этом госаппарат участвует на профессиональной основе в подготовке политико-публичных решений, законов, а также обеспечивает повседневное исполнение законов. Права же принимать политические решения у госаппарата нет. Такое право закреплено за политическими, выборными органами и представителями государственной, публичной власти.

«Общество», «гражданское общество» — это термины, не сходные с понятием «госаппарат», иногда в литературе противопоставляются, но никогда не отождествляются. Из общества выделились и сформировались в управляющую систему государственные органы и должностные лица. Их совокупность оказывает управляющее воздействие на общество как управляемую систему.

Политическая система общества — термин, отражающий взаимодействие государственных органов власти, государственного управления (госаппарата) и общества, его элементов в процессе подготовки, принятия и осуществления публично-политических решений.

Ответ: 4.

Тест 18. Первичным механизмом возникновения политики как особого вида социальной деятельности является:

- 1) возникновение политических институтов;
- 2) формирование политических партий;
- 3) формирование групп интересов;
- 4) групповые интересы и потребности людей;
- 5) возникновение выборных представительных органов государственной власти.

Правильное решение этого теста предполагает:

- четкое представление политики как основы и механизма регулирования групповой жизни людей, как отношения между большими социальными группами (а не между отдельными гражданами), классами, нациями и их формальными организациями (государством, партиями и т. д.);
- понимание главного назначения политики, которое состоит в выражении, урегулировании и интеграции потребностей и интересов этих больших социальных групп.

Именно рассмотрение политики в категориях потребностей и интересов позволяет учитывать фактор общественного сознания (главным фактором формирования политики выступает осознание людьми своих потребностей и интересов) и изучать политику через учет меняющихся интересов.

Исходя из сказанного, абитуриент легко выберет из предложенных вариантов ответа правильный — групповые интересы и потребности людей.

Ответ: 4.

Тест 19. Высшая форма народовластия, обеспечивающая непосредственное участие народа в формировании органов власти, — это:

- 1) референдум;
- 2) выборы;
- 3) плебисцит;
- 4) кооптация.

Отбросим понятие, которое не связано с определением народовластия, как непосредственного участия народа в решении важных государственных вопросов, в том числе в формировании органов власти. Таким является понятие «кооптация», которое означает пополнение какого-либо выборного органа новыми членами без обращения к избирателям.

Три понятия — «референдум», «выборы» и «плебисцит» — непосредственно связаны с осуществлением народовластия. Между ними есть существенное различие. Референдум и плебисцит (разновидность референдума в некоторых странах) являются формами прямой демократии и представляют собой участие всего народа (населения) страны в решении важнейших судьбоносных вопросов внутренней и внешней политики государства (например, вопросов о принятии новой конституции, национально-государственном суверенитете России после распада СССР, доверии Президенту и т. д.). В ходе референдумов (плебисцитов) не избираются органы власти, не происходит формирование представительных (выборных) органов власти (парламентов) и органов местного самоуправления. Это происходит путем всенародных и местных выборов. Только выборы представляют собой высшую форму народовластия, обеспечивающую непосредственное участие народа в формировании органов власти.

Ответ: 2.

Тест 20. Какая из перечисленных форм осуществления народовластия свойственна современной демократии:

- 1) непосредственное участие народа в выработке и принятии политических решений;
- 2) смещение и отзыв избранных депутатов;
- 3) выборы представительных законодательных органов власти.

Типичная ошибка абитуриентов при решении этого теста состоит в неумении различать современные и античные демократии. Современные демократические страны — это, прежде всего, страны представительной демократии, в которых воля народа осуществляется не непосредственно (как это было в прямых, «непосредственных» демократиях в античных городах-государствах Древней Греции), а через избранных народом

представителей в парламенты и органы местного самоуправления.

Из сказанного видно, что первый вариант ответа — «непосредственное участие народа в выработке и принятии политических решений» — не может быть правильным, так как он годится для определения прямой, «непосредственной» демократии и не подходит к современной представительной демократии. В условиях современных сложных государственных образований весь народ, в отличие от периода античных демократий, не может принимать участия в выработке и принятии политических решений, он осуществляет свою власть путем выборов представителей в законодательные органы власти.

Что касается второго варианта ответа — «смещение и отзыв избранных депутатов», то этот принцип (он получил название принцип «императивного мандата») был также свойственен прямой демократии (в т. ч. политической системе СССР). Современные демократические режимы с целью повышения профессионализма депутатов парламентов отказались от принципа «императивного мандата» и ввели принцип «свободного мандата» депутата, предполагающий независимость депутата от своих избирателей и невозможность его отзыва до истечения срока полномочий.

Поэтому правильным вариантом ответа на данный тест будет третий, что соответствует самому понятию «представительная демократия».

Ответ: 3.

Тест 21. К функциям Президента по Конституции РФ не относятся:

- 1) представление Государственной Думе кандидатуры Председателя Правительства РФ;
- 2) представление государства внутри страны и в международных отношениях;
- 3) принятие решения об отставке Правительства РФ;

- 4) определение основных направлений внешней и внутренней политики;
- 5) решение вопроса о доверии Правительству РФ;
- 6) обеспечение согласованного функционирования органов государственной власти;
- 7) управление федеральной собственностью.

Ошибки в данном тесте допускают те, кто не знает распределения компетенции и функций между Президентом и Правительством (Конституция РФ, статьи 80 ч. 3, 4; 83, 84 и статью 114), п. «г»), не отличает функцию от полномочия.

Функции Президента определяются его статусом главы государства и регламентируются главой 4 Конституции РФ.

Функции правительства — это повседневная деятельность по управлению государственными делами, которые регламентируются статьями 114, 115 главы 6 Конституции РФ и Федеральным конституционным законом «О Правительстве Российской Федерации» (1997).

Функции исполнительной власти выражаются глаголами: обеспечивает, осуществляет меры, управляет, проводит (единую государственную политику в сфере культуры, науки, образования...). Этот вид деятельности, управляющего воздействия на общество, требует постоянного внимания и занятости, тогда как полномочия — это конкретные права и обязанности (по должности, по статусу), которые используют периодически.

Ответ: 1, 3, 5 и 7.

Тест 22. Какие из приведенных этапов прохождения федерального бюджета, в соответствии с Конституцией России, относятся к компетенции Правительства РФ:

- 1) разработка федерального бюджета;
- 2) обеспечение исполнения федерального бюджета;

- 3) одобрение федерального бюджета;
- 4) контроль за исполнением федерального бюджета;
- 5) отчет об исполнении федерального бюджета;
- 6) представление в Государственную Думу федерального бюджета;
- 7) обнародование федерального бюджета;
- 8) принятие федерального бюджета.

Ответ на данный тест требует понимания взаимодействия и взаимного контроля органов государственной власти, баланса полномочий различных ветвей власти (законодательной и исполнительной). В отношении федерального бюджета — важнейшего политического финансового закона, баланс функций и полномочий (прав и ответственности) распределяется следующим образом:

- разрабатывает и представляет Государственной Думе федеральный бюджет Правительство РФ (ст. 114, ч. 1, п. «а»);
- принимает федеральный бюджет Государственная Дума;
- обязательно рассматривает и одобряет федеральный бюджет Совет Федерации;
- подписывает и обнародует федеральный бюджет Президент РФ;
- обеспечивает исполнение федерального бюджета Правительство;
- представляет отчет об исполнении федерального бюджета (в Государственную Думу) Правительство РФ;
- контролирует исполнение федерального бюджета Счетная палата, созданная Федеральным Собранием РФ.

Ответ: 1, 2, 5 и 6.

Тест 23. К совместным полномочиям Президента РФ и Совета Федерации относится:

- 1) введение на территории России или в отдельных ее местностях военного положения;
- 2) решение вопроса о гражданстве РФ и предоставлении политического убежища;
- 3) введение чрезвычайного положения на территории России или в отдельных ее местностях;
- 4) приостановление действий актов органов исполнительной власти субъектов РФ;
- 5) осуществление помилования;
- 6) утверждение военной доктрины;
- 7) решение вопроса о возможности использования вооруженных сил РФ за пределами территории РФ.

Решение данного теста предполагает знание вопроса о принципе разделения власти, механизме взаимного сдерживания и контроля в системе институтов и органов государственной власти.

Статьи 87, ч. 1, 2, 102, ч. 1, п. «б», «в», «г» означают, что к совместным полномочиям Президента и Совета Федерации относятся вопросы, указанные в вариантах 1, 3 и 7. Остальные варианты ответов отражают компетенцию, собственные полномочия главы государства.

Ответ: 1, 3 и 7.

Тест 24. К сущностным признакам монархии как формы правления относится власть:

- 1) суверенная;
- 2) наследованная;
- 3) абсолютная;
- 4) бессрочная (пожизненная);
- 5) опирающаяся на сакральное сознание;
- 6) неподсудная;
- 7) ограниченная;
- 8) патерналистская.

Тест предполагает знание абитуриентом понятий сущности какого-либо общественного явления.

Сущность, по определению Гегеля, — это та самостоятельная сила, без которой явления, как такового, нет. **Содержание** — та качественная форма, специфическая оболочка, характеристика, в которой заключена сущность, она может меняться в зависимости от времени, пространства (территории) общества, его ментальности и политической культуры, не изменяя при этом сущности явления.

Чтобы выявить сущностные черты монархии, нужно понять природу данной формы правления и сопоставить ее с другой классической формой правления — республикой. Такой методологический подход поможет в качестве правильного ответа выделить только три сущностных признака монархии: наследственность, пожизненность, и неподсудность. Другие признаки монархии относятся к содержательным характеристикам, которые проявляются по-разному в различных обществах. Монархия может быть абсолютная и ограниченная, патерналистская и сохраняющаяся в виде традиции без реального влияния на общество, суверенная, т. е. проводящая самостоятельную национальную внешнюю и внутреннюю политику и уступившая это право народу либо его представительному органу.

Ответ: 2, 4 и 6.

Тест 25. К сущностным признакам республики как формы правления относятся:

- 1) наличие парламента;
- 2) выборность высших должностных лиц, составляющих политическую элиту;
- 3) наличие конституции и законов;
- 4) разделение властей;
- 5) участие народа в формировании органов власти;
- 6) верховенство права;
- 7) участие граждан в обсуждении наиболее важных для общества вопросов.

Данный тест ориентирует на выявление природы, сущности республики, умение отделить от сущности содержательные, качественные характеристики республиканской формы правления, которые наблюдались у различных народов в разные исторические эпохи. Так, у древних народов Рима, на Руси (IX—XIII вв.) существовали аристократические, боярские республики, когда не было парламента как общенационального представительного органа, конституции, разделения властей и, конечно, верховенства права над властью, политикой. Все указанные признаки — содержательного характера, в то время как сущностью республики, которая отличает ее от монархии, является участие народа в формировании органов публичной власти, выборах политических должностных лиц, обсуждении публичных дел в ходе референдумов (плебисцитов). В этом и состоит смысл республики — общественного явления и термина (от *лат. res publica* — дело общественное).

Ответ: 2, 5 и 7.

Тест 26. Функциями государства являются:

- 1) обеспечение целостности общества;
- 2) создание и обеспечение правовой системы, нормативного порядка;
- 3) создание и обеспечение господства одного класса над другим;
- 4) координация потребностей различных слоев общества;
- 5) создание и обеспечение приоритета интересов определенных слоев, групп общества;
- 6) гарантирование частной собственности, прав и свобод предпринимательства;
- 7) обеспечение общенациональных интересов в международных делах.

Ошибки, допускаемые при решении данного теста, объясняются тем, что абитуриент не понял предна-

значение государства как субъекта управления обществом — обеспечение интересов и потребностей не отдельных частных лиц, а в целом общества, общенациональных интересов, регулирование отношений в обществе не для создания приоритета отдельных социальных групп, а координацию, согласование интересов различных социальных слоев в целях общего блага, безопасности и гармонии общества. Поэтому можно отсеять как неуместные варианты 3, 5 и 6.

Ответ: 1, 2, 4 и 7.

Тест 27. Выделите из приведенного ниже перечня характеристики политического лидера, отличающие его от государственного должностного лица:

- 1) авторитет;
- 2) руководство общественно-политическим процессом;
- 3) харизма;
- 4) сакральность;
- 5) профессиональные знания;
- 6) вождизм;
- 7) способность интегрировать групповую деятельность;
- 8) соблюдение закона;
- 9) популизм.

Наиболее определяющим фактором допускаемых ошибок в данном тесте является неумение сопоставить и соотнести два однорядковых, но не совпадающих термина: **руководитель** как официальное должностное лицо и **лидер** — ведущий в межличностных неофициальных отношениях, в коллективе, в группе.

Руководитель возглавляет коллектив по должности, его статус как положение и роль в коллективе не зависит напрямую от личностных качеств, характеристик. Должностному лицу должны быть присущи профессиональные знания и опыт, знание и соблюдение законов, умение «встроиться» в субординационные отношения, ибо руководитель чаще всего и подчиненный

по отношению к вышестоящему органу, должностному лицу, и начальник по отношению к членам своего структурного подразделения, своего коллектива. Итак, руководитель воплощает официальные субординационные отношения в рамках закона, исполнения должности, службы. Конечно, если руководитель еще и лидер, то его признание, легитимность усиливаются: к официальному положению начальника прибавляется личностное уважение и признание сотрудников. Приказы и просьбы такого руководителя охотнее исполняют подчиненные.

Лидер воплощает неофициальные отношения. Его признание людьми определяется только его личными качествами, харизмой, умением выдвинуть привлекательную идею, объединить вокруг нее единомышленников, возглавить групповую деятельность, руководить общественно-политическим движением, процессом, увлекать людей словом, иногда популистскими призывами и лозунгами, рассчитанными на привлечение людей. Лидер — общественный деятель.

Идеальный вариант — это сочетание в одном лице лидера и руководителя, т. е. личностных, лидерских качеств и возможности властного воздействия на процессы, людей и ответственности, авторитетности.

Авторитет (от *лат.* *autoritas* — власть, влияние) может быть присущ и руководителю (по должности), и лидеру (по неофициальному влиянию). Сакрализация (от *лат.* *sacer* — священное) — наделение людей (явлений, предметов) «священным», божественным содержанием, в данном случае неприемлема ни к руководителю, ни к лидеру.

Ответ: 2, 3, 6, 7 и 9.

Тест 28. Выберите институты гражданского общества:

- 1) церковь;
- 2) суд присяжных;

- 3) парламент;
- 4) профсоюзы;
- 5) партии;
- 6) союз предпринимателей;
- 7) межбанковский союз;
- 8) частная собственность.

Ошибки в данном тесте вызваны чаще всего тем, что абитуриент не уяснил сущность гражданского общества и смысл термина «институт» как правового явления и организационной структуры власти или общества.

Гражданское общество нужно понимать как систему жизнедеятельности общества, автономную по отношению к государственной власти, выражающую частные (индивидуальные, групповые, корпоративные) интересы граждан, регулирующую и защищающую эти частные интересы.

Экономическую основу гражданского общества составляет частная собственность, организационную основу гражданского общества составляют те организации, объединения которые созданы по инициативе снизу, самими гражданами, без участия, вмешательства сверху, властными органами: например, церковь, партии, негосударственные финансовые (банковские), творческие, коммерческие и иные союзы, организации.

Термин «институт» означает образование, учреждение:

- не естественно-природным образом возникшее, а специально создаваемое людьми;
- для удовлетворения общих (публичных) потребностей, интересов;
- на основе официальных политических правовых решений, нормативных актов.

Институт как понятие применим к обозначению общественного явления, принявшего правовое, юри-

дическое оформление, урегулированное правом. Когда говорят «институт частной собственности», то это означает, что частная собственность признана как конституционная основа развития общества (статья 34, 35, 36 Конституции РФ).

Институт как понятие применим к обозначению учреждения, структурно оформленной организации, имеющий правовое основание. Такие институты-организации учреждаются:

- государственной властью сверху: парламент, суд присяжных, действующий на основе и во имя защиты законов, органы всех ветвей государственной власти, созданные государством, банки (прежде всего Центробанк), предприятия, учебные заведения и т. д.;
- самими гражданами: партии, группы интересов, молодежные организации, коммерческие, образовательные и медицинские учреждения и т. д.

Ответ: 1, 4, 5, 6, 7 и 8.

Тест 29. Выделите четыре основных отличительных признака правового государства:

- 1) многопартийность;
- 2) правовая форма взаимоотношений личности, общества и государства;
- 3) федерализм;
- 4) разделение властей;
- 5) наличие писаной конституции;
- 6) выборность основных органов государственной власти;
- 7) признание частной собственности;
- 8) гарантированность прав и свобод личности;
- 9) верховенство правового закона.

Современное государствоведение практически не разделяет правовое и демократическое государство, и все указанные позиции характеризуют идеальную модель современного государства. Концепция правового

государства, разработанная в разные эпохи Д. Локком, Ш. Монтескье, американскими федералистами Д. Мэдисоном, А. Гамильтоном, российским юристом В. М. Гессеном, позволяет выделить в качестве четырех сущностных признаков правового государства — верховенство права, воплощенного в законе; ограниченность власти и ее подчиненность праву; разделение власти как условие недопущения концентрации власти (в том числе и возможности злоупотребления властью), создание механизма взаимного сдерживания и контроля в системе власти; наличие прав и правовых форм взаимоотношений в обществе, государстве.

Другие признаки являются частью, следствием сущностных черт правового государства (многопартийность, признание частной собственности, наличие писаной конституции, что вовсе не гарантирует правовое государство), или относятся больше к демократии (выборность основных органов государственной власти), или вовсе не относятся к теме (федерализм).

Ответ: 2, 4, 8 и 9.

Тест 30. Большинство современных демократических стран являются странами либеральной демократии. Это означает, что политический строй этих стран сочетает в себе черты демократии и либерализма. Из данного перечня выделите только те черты, которые характеризуют основные идеи либерализма:

- 1) суверенитет народа;
- 2) неприкосновенность частной собственности;
- 3) выборность;
- 4) права и свободы личности;
- 5) принцип разделения властей;
- 6) подчинение меньшинства большинству;
- 7) равноправие граждан;
- 8) невмешательство государства в частную жизнь граждан;
- 9) автономность личности по отношению к государству.

Тест предполагает понимание основных принципов демократии и либерализма как мировоззрений и политических режимов, способов властеосуществления.

Выделяют четыре основных признака демократии:

- суверенитет народа (источником власти является народ);
- выборность основных органов государственной власти;
- равенство прав (равноправие граждан);
- принцип большинства (подчинение меньшинства большинству).

Перечисленные признаки являются общими для всех видов демократий, как для античных, так и для современных. Однако современным демократическим режимам присущи и такие признаки, которых не могло быть в античных демократиях. Речь идет о принципах либерализма, утвердившихся в европейских странах в новое время в ходе буржуазных революций и ставших неотъемлемыми чертами современных демократических обществ.

Либерализм как идеология среднего класса — класса зарождавшейся буржуазии, был основан на идее автономности, независимости личности по отношению к государству, невмешательства государства в частную жизнь граждан.

Поэтому все, что обеспечивает свободу и независимость личности, и есть **принципы либерализма**. В экономической области — неприкосновенность частной собственности, свобода частного предпринимательства, рынка, конкуренции, невмешательство государства в экономическую жизнь; в политической области — гарантированность прав и свобод граждан, последовательное осуществление принципа разделения властей, политический плюрализм (многопартийность) и признание легальной оппозиции (возмож-

ность критики правительства), наличие правового государства и гражданского общества.

Именно эти черты отличают современную демократию, являющуюся одновременно и представительной демократией, и либерально-политическим режимом, от древних античных демократий.

Ответ: 2, 4, 5, 8 и 9.

Тест 31. Выделите институты политической системы общества:

- 1) правительство;
- 2) парламент;
- 3) политическая культура;
- 4) политическая деятельность;
- 5) партии;
- 6) СМИ;
- 7) политические отношения;
- 8) гражданское общество.

При выборе точных ответов на этот тест требуется понимание институциональной подсистемы политической системы общества, которая включает:

- институты государственной власти (государственные органы, должностные лица);
- институты гражданского общества, его организации, учреждения, которые оказывают влияние на институты государственной власти, взаимодействуют в процессе подготовки и принятия публично-значимых политических решений, законов.

К первому компоненту политических институтов относятся президент, парламент и правительство, органы судебной власти, органы и должностные лица исполнительной власти всех уровней (министерство, министр, мэр, губернатор, глава муниципального самоуправления).

Ко второму компоненту политических институтов относятся партии, политические общественные учреждения, организации (каналы ТВ, газеты, журналы),

группы интересов (профсоюзы), группы давления (комитет солдатских матерей).

Ответ: 1, 2, 5 и 6.

Тест 32. Выделите признаки общественно-политического движения, отличающие его от политических партий:

- 1) борьба за власть, чисто политические цели;
- 2) не ведет непосредственно борьбу за власть;
- 3) непостоянство состава;
- 4) имеет программу, устав;
- 5) фиксированное членство;
- 6) постоянство состава;
- 7) не имеет программы, устава;
- 8) имеет общую для участников социально-экономическую, политическую или национальную идею.

В отличие от политических партий, движения не ставят своей целью борьбу за власть, они не отличаются постоянством состава, не структурированы, выдвигают достаточно общие идеи и не имеют четкой программы, не имеют также и разветвленного аппарата управления. Движения объединяются на основе одной общей идеи, а не развернутой идеологии. Примерами общественных движений могут служить движение в защиту окружающей среды (движение «зеленых»), всевозможные молодежные движения, движения ветеранов.

Варианты ответа 1, 4, 5, 6 характеризуют, как правило, политические партии (массовые, авангардные, т. е. партии нового типа в отличие от кадровых партий, партий-клубов, партий движенческого типа). Восьмой вариант отражает характеристику общественного (не только общественно-политического) движения.

Ответ: 2, 3 и 7.

Тест 33. К неправильным или несовершенным формам правления Аристотель относил:

- 1) демократию;
- 2) аристократию;
- 3) монархию;
- 4) политию;
- 5) тиранию;
- 6) олигархию.

Одна из первых типологий форм правления была предложена Аристотелем, который строил ее, исходя из двух критериев:

- количественного, т. е. численности тех, в чьих руках власть, и выделял монархию (власть одного), олигархию (власть немногих), аристократию (правление меньшинства), политию — республику (правление организованного большинства);
- качественного, т. е. показателя того, как используется власть — для общего блага либо в корыстных целях, называл «правильными» монархию, аристократию, геронтократию (правление мудрых старцев) и политию. А «неправильными» — тиранию, олигархию, демократию, охлократию (власть толпы, восставшего народа, не умеющего воспользоваться ею из-за неорганизованности).

Ответ: 1, 3 и 6.

Тест 34. Из перечисленных терминов выделите те, которые характеризуют политический режим:

- 1) либеральная демократия;
- 2) монархия;
- 3) президентская республика;
- 4) диктатура;
- 5) автократия;
- 6) охлократия;
- 7) авторитаризм;
- 8) консенсусная демократия;
- 9) абсентеизм;

- 10) тоталитаризм;
- 11) демократия;
- 12) федерация;
- 13) военная хунта;
- 14) бюрократия;
- 15) парламентская республика;
- 16) конфедерация.

Политический режим (как одна из трех форм государства и способ реального властеосуществования, совокупность способов и методов реализации государственной власти, ее взаимодействия с гражданским обществом) — категория, которую характеризует субъективное восприятие реальной политической жизни. Категория оценивается как быстроменяющаяся в своих показателях, т. к. меняется ситуация, соотношение политических сил и способы, характер их взаимодействия.

Три основных типа политических режимов: демократический, авторитарный, тоталитарный — в реальной жизни встречаются редко. Каждый из них имеет свои разновидности, возможны режимы смешанного и переходного типа. В определенной степени политический режим характеризуют:

- либеральная демократия как сочетание принципов и методов демократии и либерализма;
- диктатура как опора власти на силовые методы, а не на закон;
- автократия как правление при концентрации власти, неограниченных полномочий у исполнительного органа, высшего должностного лица;
- охлократия (власть толпы) — правление, опирающееся не на законы организованного общества, а на общественное мнение;
- авторитаризм — неограниченная власть одного человека или государственного органа, установленная

- вне демократической процедуры и неподконтрольная гражданам;
- консенсусная демократия — новейшая модель правления, при которой принцип большинства отвергается как основной, главным признается достижение консенсуса, согласия на основе паритетности, права вето меньшинства на решения большинства;
- тоталитаризм;
- демократия;
- военная хунта — режим правления, опирающийся на методы и силу военно-политических организаций.

Ответ: 1, 4, 5, 6, 7, 8, 10, 11 и 13.

Тест 35. В соответствии с Федеральным законом «О выборах Президента Российской Федерации» (декабрь, 1999) кандидаты на должность Президента РФ могут быть выдвинуты:

- 1) населением;
- 2) гражданским обществом;
- 3) избирательными объединениями;
- 4) общероссийскими партиями;
- 5) избирательными блоками;
- 6) избирателями.

Решение теста опирается на знание указанного закона (глава IV, статьи 28, 29). При этом нужно помнить, что избирательным движением является общероссийское политическое общественное объединение (политическая партия, иная политическая организация, политическое движение), которое зарегистрировано Министерством юстиции РФ не позднее чем за год до дня голосования.

Избирательными блоками являются создаваемые для участия в выборах Президента РФ добровольные союзы двух и более избирательных объединений. Решение о вхождении в избирательный блок принимается на съезде (конференции) каждого из избирательных

объединений. Подписывается совместное решение о создании избирательного блока. Избирательный блок подлежит регистрации в Центральной избирательной комиссии РФ.

Избиратели, обладающие активным избирательным правом, могут создать инициативную группу в количестве 100 человек для выдвижения кандидата, зарегистрировать ее в Центральной избирательной комиссии не позднее чем за 30 дней со дня официального опубликования решения о назначении выборов Президента РФ и собрать не менее 1 млн. подписей за выдвинутого кандидата (так же как избирательное объединение или избирательный блок).

Ответ: 3, 5 и 6.

Тест 36. Обязательному утверждению в Совете Федерации подлежат принятые Государственной Думой федеральные законы по вопросам:

- 1) денежной эмиссии;
- 2) введения чрезвычайного положения;
- 3) федеральных налогов и сборов;
- 4) назначения выборов Президента РФ;
- 5) прав человека;
- 6) войны и мира;
- 7) защиты государственных границ.

Тест предполагает знание статей 102, 103, 106 Конституции РФ, умение различать полномочия Совета Федерации и Государственной Думы.

В компетенцию Совета Федерации входит рассмотрение вопросов о назначении выборов Президента РФ, утверждение Указа Президента РФ о введении чрезвычайного (или военного) положения.

В компетенцию Государственной Думы входят вопросы, касающиеся прав и свобод граждан.

В совместную компетенцию Совета Федерации и Государственной Думы входят вопросы войны и мира, защиты государственных границ, ратификации и

денонсации (утверждение и расторжение) международных договоров, а также вопросы финансово-экономической и бюджетной политики.

Ответ: 1, 3, 6 и 7

Тест 37. Выделите функций политической власти:

- 1) принуждение;
- 2) управление обществом;
- 3) организация и регулирование;
- 4) формирование определенной идеологии;
- 5) контроль;
- 6) манипуляция;
- 7) убеждение.

Тест выявляет умение различать понятия: функции власти и методы власти.

Функции — определенный вид деятельности, управляющего воздействия власти (органа, должностного лица), который совершается повседневно, профессионально. К функциям власти относятся руководство и управление обществом; организация и регулирование общества, отношений; контроль.

Метод — способ, приемы властеосуществления (принуждение, убеждение, манипулирование общественным мнением).

Формирование определенной идеологии — функция, но не власти. Этим постоянно и на профессиональной основе занимаются политические партии, религиозные организации, творческие коллективы, работающие в сфере культуры и идеологии, СМИ.

Ответ: 2, 3 и 5.

Тест 38. Выделите неверные утверждения:

- 1) источником рационально-легальной легитимности является закон;
- 2) абсолютная неограниченная монархия не может считаться легитимной формой правления;

- 3) доверие населения к политическим элитам и политическим лидерам характеризует персональный уровень легитимности;
- 4) республиканская форма правления обладает большей легитимностью по сравнению с монархией;
- 5) харизматическая легитимность обладает меньшей устойчивостью по сравнению с традиционной и рационально-легальной.

Ошибки, допускаемые абитуриентами при ответе на этот тест, объясняются поспешными выводами из-за кажущейся простоты некоторых приведенных вариантов ответов.

Часто абитуриенты убеждены, что абсолютная монархия (как недемократическая форма власти) не может считаться легитимной.

Легитимность означает признание законности власти обществом, она понималась по-разному в различные периоды истории. Так, долгое время в различных странах (и дольше всего в России) народ признавал законной (легитимной) именно наследственную абсолютную монархию, считая ее властью, данной от Бога.

Неверными утверждениями в данном тесте являются 2 и 4 (если монархия может считаться легитимной, то нельзя считать, что республиканская форма правления обладает большей легитимностью по сравнению с ней).

Остальные утверждения в данном тесте являются верными. Для доказательства этого достаточно вспомнить характеристики трех типов легитимности, данных М. Вебером:

- традиционной (основанной на обычаях и традициях);
- рационально-легальной (основанной на рациональных процедурах и законах);
- харизматической (связанной с выдающимися качествами личности — харизматического лидера).

Известно также, что, в отличие от традиционного и рационально-легального типов легитимности власти, харизматическая легитимность обладает меньшей устойчивостью и запасом прочности, поскольку основывается на эмоционально-личностном отношении вождя и массы (при утрате доверия народа к вождю исчезает и его харизма).

Справедлив и третий вариант ответа, если вспомнить, что признание власти осуществляется на различных уровнях легитимности: идеологическом, структурном и персональном (означающем доверие населения к конкретным политическим элитам и политическим лидерам)

Ответ: 2 и 4.

Тест 39. К отличительным признакам Федерации относятся:

- 1) наличие собственных органов власти у субъектов Федерации;
- 2) приоритет федеральных законов над региональными;
- 3) наличие органов местного самоуправления;
- 4) право субъектов на свободный выход из состава Федерации;
- 5) наличие административно-территориального деления;
- 6) единый государственный бюджет;
- 7) верхняя палата парламента состоит из представителей всех субъектов федерации;
- 8) смешанное национальное и административно-территориальное деление.

Для решения необходимо:

- оценить, что представляет из себя Федерация и чем она принципиально отличается от унитарного государства (главный признак Федерации — наличие в государстве субъектов, которые имеют собственные органы власти, если этого нет — это унитарное государство, а не Федерация);

- уяснить, можно ли считать наличие органов местного самоуправления (вариант 3) или наличие административно-территориального деления (вариант 5) признаками Федерации. Ответ может быть только отрицательным, так как и то, и другое есть во всех крупных унитарных государствах, а не только в Федерациях;
- знать основные признаки и Федерации (варианты 1, 2, 7), и унитарного государства (вариант 6), и конфедерации (вариант 4), включая особенности федеративного устройства РФ (вариант 8).

Ответ: 1, 2 и 7.

Тест 40. По закону «О выборах Президента РФ» (декабрь, 1999) выборы считаются несостоявшимися:

- 1) если в выборах приняли участие менее 25% избирателей;
- 2) если в выборах приняли участие менее 50% избирателей;
- 3) если в выборах приняли участие менее 50% населения;
- 4) если число голосов избирателей, поданных за зарегистрированного кандидата, набравшего наибольшее число голосов по отношению к другим кандидатам, меньше, чем число голосов, поданных против всех кандидатов;
- 5) по решению суда;
- 6) в случае, если допущенные при проведении голосования или установлении итогов голосования нарушения не позволяют с достоверностью определить результаты волеизъявления избирателей.

Для правильного решения этого теста необходимо знать:

- основные положения не только Федерального закона «О выборах Президента Российской Федерации», но и Федерального закона «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации». При выборе Президента РФ несостоявшимися считаются выборы, если в

них приняли участие менее 50% избирателей, а при выборах депутатов Государственной Думы — менее 25% в избирательном округе;

- знать, когда выборы считаются несостоявшимися, а когда недействительными: недействительными выборы признаются по решению суда, а также когда допущенные в процессе голосования и проведения итогов голосования нарушения не позволяют определить результаты голосования либо число избирательных участков, где итоги голосования признаны недействительными, составляют не менее одной четвертой доли от общего числа избирательных участков, образованных на территории данного избирательного округа.

В остальных случаях, связанных с числом избирателей, принявших участие в выборах, выборы могут считаться либо состоявшимися, либо несостоявшимися.

Ответ: 2 и 4.

Тест 41. В соответствии с Федеральным законом «О выборах Президента РФ» (декабрь, 1999) запрещается проводить предвыборную агитацию:

- 1) самому кандидату на пост президента;
- 2) органам государственной власти;
- 3) органам и должностным лицам местного самоуправления;
- 4) партиям;
- 5) СМИ;
- 6) воинским частям, военным учреждениям и организациям;
- 7) религиозным объединениям и их организациям;
- 8) профсоюзам;
- 9) избирательным комиссиям.

Знание первоисточника, т. е. статьи 44 указанного закона, позволит найти правильный ответ. Сам кандидат, выдвинувшая его партия, поддерживающие ее

общественные движения и организации (профсоюзы) и используемые ими СМИ (телеканалы, газеты, журналы) являются главными субъектами предвыборной агитации. Закон запрещает эту деятельность органам государственной и муниципальной власти и лицам, занимающим должности по государственной и муниципальной службе, воинским, благотворительным и религиозным организациям, избирательным комиссиям и их членам с правом решающего голоса.

Ответ: 2, 3, 6, 7 и 9.

Тест 42. Какие четыре формальных элемента включает должность как исходная структурная единица государственного аппарата?

- 1) работоспособность;
- 2) наличие высшего образования (образовательный ценз);
- 3) служебное место в штатном расписании;
- 4) возрастной ценз;
- 5) функциональные обязанности;
- 6) ответственность;
- 7) лидерские качества;
- 8) полномочия как совокупность прав и санкций;
- 9) экономическая состоятельность (имущественный ценз).

Должностью называется юридически установленный комплекс обязанностей и соответствующих им прав, определяющий место и роль служащего в государственном или общественном органе, на предприятии или в учреждении. Должность как исходная структурная единица госаппарата включает четыре формальных элемента:

- точно обозначенное в штатном расписании служебное место, которое может занимать только одно лицо;
- обязанности по данной должности;

- полномочия и ответственность как совокупность поощрений и санкций, назначаемых служащему за его работу.

Ответ: 3, 5, 6 и 8.

Тест 43. По Федеральному закону «О выборах Президента Российской Федерации» (декабрь, 1999) решение о назначении выборов должно быть принято:

- 1) не ранее чем за 180 дней до голосования;
- 2) не ранее чем за 150 дней до голосования;
- 3) не ранее чем за 120 дней до голосования;
- 4) не позднее чем за 120 дней до голосования;
- 5) не позднее чем за 150 дней до голосования;
- 6) не позднее чем за 180 дней до голосования.

Тест рассчитан на знакомство с законом, который входит в число обязательных для изучения источников: статья 5 ч. 2 — назначение выборов Президента РФ.

Решение о выборах Совет Федерации должен принять не ранее чем за 150 дней (за 5 месяцев) и не позднее чем за 120 дней (за 4 месяца) до дня голосования.

Ответ: 2 и 4.

Тест 44. Из перечисленных характеристик выделите только те, которые характеризуют слабые стороны современной представительной демократии:

- 1) принцип большинства;
- 2) выборность основных органов власти;
- 3) принцип представительства;
- 4) принцип свободного мандата;
- 5) принцип суверенитета народа;
- 6) принцип разделения властей;
- 7) равноправие граждан;
- 8) права и свободы личности;
- 9) признание всех форм собственности.

Известно, что в свое время Аристотель отмечал: демократия — далеко не самая совершенная (неправильная) форма власти. Она допускает существование

противоречия. В чем же ограниченность, несовершенство современной представительной демократии?

Первое противоречие определяется несоответствием идеи (принципа) представительности народа способу ее воплощения — парламентаризму. Ни один парламент где-либо и когда-либо не может свою представительскую функцию осуществить в полной мере. Значительная часть социальных групп, а значит — их потребностей и интересов, оказывается вне сферы репрезентации. Это в свою очередь дает весомый повод для общественного недовольства парламентом, девальвирует саму идею парламентаризма, представительной демократии.

Другое противоречие также связано с функционированием парламента и появившимся в его практике принципом «свободного мандата». На деле это означает политическую и юридическую безответственность избранников народа перед своими избирателями за точное следование предвыборным обещаниям, выполнение заявленной программы после получения мандата (права на представительство и участие в органах государственной власти). Принцип этот опирается на как будто рациональную посылку: избранник от определенного «места», став государственным деятелем, должен руководствоваться высшими, общенациональными интересами, а не «местечковыми». Вместе с тем, нельзя закрывать глаза и на явное противоречие и связанные с ним вопросы избирателей при обсуждении принципа «свободного мандата» — свобода от кого?

В странах «устойчивой демократии», где история парламентаризма насчитывает не одно столетие, где депутатская деятельность носит, как правило, профессиональный характер, а общество — деполитизировано, это противоречие не столь очевидно. В России — другое дело. Парламент только набирает опыт, нахо-

дится в зоне повышенного общественного внимания, граждане в силу целого ряда причин адресуют депутатам, своим избранникам большие надежды, порой сверхожидания — в этих условиях «свободный мандат» воспринимается как антидемократический.

Тем более что в недавнем советском прошлом избиратели имели законодательно установленное право досрочного отзыва депутата, значит, контроля за депутатской деятельностью. Нужно отметить, что отторжение у общества какого-либо права всегда воспринимается как антинародная мера, противоречащая конституционному курсу на демократизацию государства.

Противоречие заложено в «технологическом» принципе обеспечения демократии — подчинении меньшинства большинству. Очевидно, что в демократическом обществе меньшинство также имеет право быть представленным в органах власти, быть услышанным при принятии важных решений и получить право на социальный эксперимент, дабы доказать правомерность юридических норм, регулирующих его жизнедеятельность, тем более если права, данные меньшинству (этническому, конфессиональному, сексуальному и др.), не затрагивают права и свободы большинства.

Ответ: 1, 3 и 4.

Третья часть

Правовая сфера жизни общества

Вопросы с ответами

1. Существует право публичное и право частное. В чем между ними разница? Разве частное право не формируется государством?

Оба понятия имеют непосредственное отношение к системе права. Система права как философская категория представляет собой некую целостность, единство взаимосвязанных и взаимодействующих элементов. Регулирующая и охранительная сила права состоит во взаимосогласованности и общей целенаправленности структурных элементов. Сочетание **первичных** (нормы права) и **вторичных** (институты, отрасли) структурных элементов создает различные **системы права**. Принято выделять романо-германскую, англосаксонскую и традиционную системы права. Все системы права включают публичное и частное право. То и другое исходит от государства (от законодателя) как любая норма права, писаная или неписаная, но в зависимости от интереса, характера отношений и метода регулирования можно всегда определить его публичную или частную природу. Очевидно, такое деление возможно только в сфере реализации права, то есть в сфере правоотношений.

Исторически деление права на публичное и частное связывают с именем древнеримского юриста Ульпиана, который выделял нормы права, защищающие интересы государства, и нормы, стоящие изначально на

защите интересов отдельного частного лица. В течение многих веков этот подход к праву не подвергался сомнению и оставался аксиомой юриспруденции. Юристы XIX века внесли свой вклад, предложив **материальный** критерий разграничения права. Согласно этому критерию, ту или иную норму права можно отнести к сфере публичного либо частного права в зависимости от содержания регулируемых ею отношений. Так, нормы, регулирующие отношения имущественного характера, относятся к частному праву, а нормы, регулирующие отношения власти и подчинения, — к публичному. Однако формальное применение этого критерия не дает адекватной оценки нормы (например, формирование бюджета имеет имущественный характер, но нормы, регулирующие его, относятся к публичному праву). Другой критерий разграничения права связан с **методом правового регулирования**. Для публичного права характерен императивный подход, метод предписаний, указаний, распоряжений, которые не могут быть изменены волей отдельного лица. И наоборот, в отношениях частноправового характера лицам предоставляется в известной мере свобода в определении содержания отношения между ними, в решении вопроса — вступать ли вообще в эти отношения или воздержаться. В разных школах права выдвигались и другие критерии разграничения публичного и частного права. Были и продолжают рассматриваться концепции, полностью отрицающие такой дуализм.

Вопрос о соотношении частного и публичного права не является чисто теоретическим вопросом. От его решения в целом зависит право государства на вмешательство в частную жизнь, предпринимательскую деятельность, на ущемление гражданских прав.

Деление права на публичное и частное является основополагающей классификацией норм и правовых институтов в странах романо-германской правовой се-

мы. В англо-американской правовой системе все право представляется как публичное, основывающееся на интересах короны (т. е. государства). Долгое время и в России (в частности, в советский период) не признавали дуализма права.

Традиционно публичное право включает такие отрасли как финансовое, конституционное, административное право. Основу частного права составляет гражданское право и выделившееся из него в XX веке семейное, а также трудовое и торговое право.

2. Что понимается под правовой культурой?

Это понятие тесно связано с культурой общества, личности вообще и, с другой стороны, с уровнем правосознания в обществе, с правовой психологией. Правовая культура предполагает знание основных прав и свобод человека и гражданина, умение ими пользоваться; знание и умение воспользоваться правовыми средствами защиты своих прав и интересов. При этом знания и умения присущи не отдельным немногочисленным личностям, а большинству населения данного государства. Именно по количественному фактору судят, когда говорят об отсутствии (или присутствии) правовой культуры в обществе. И конечно же правовая культура не терпит правового нигилизма, исходит из признания и приоритета роли государства (так как право есть государственный регулятор общественных отношений) и права в современном обществе. Из представления о праве конкретных личностей складывается общественное правосознание, которое обобщает идеи, взгляды о праве, правовые традиции. В свою очередь, общественное правосознание развивается через правосознание отдельных личностей, однако отражает правосознание общества уже в целом во всем его многообразии. Очевидно, условия жизни индивидов различны, и это неизбежно сказывается на их право-

сознании. Очень важно учитывать эти различия при организации работы по правовому воспитанию в целях повышения уровня правовой культуры населения. Уровень правовой культуры, правосознания необходимо учитывать и потому, что от этого зависит эффективность реализации правовых норм. Чем выше уровень правосознания в обществе, тем точнее исполняются предписания законов.

3. Чем отличается кодификация от систематизации законодательства?

Целью систематизации является устранение внутренних противоречий в законодательстве, изменение устаревших норм и создание новых. В основном используются три формы систематизации: кодификация, инкорпорация и консолидация.

Инкорпорация предполагает объединение действующих нормативных актов в одном каком-то сборнике в определенном порядке (либо алфавитном, либо хронологическом), но без изменения их содержания. Другими словами, производится как бы внешняя обработка действующего законодательства. Главная задача этого рода работы — невключение в сборник уже не действующих, утративших силу нормативных актов. Инкорпорация осуществляется как официальным, уполномоченным органом (например, Министерством юстиции), так и неофициальными организациями (например, учебным заведением, учеными, юристами-практиками). Отсюда и сама инкорпорация бывает официальной и неофициальной.

Консолидация — это также разновидность систематизации, при которой происходит объединение нескольких нормативно-правовых актов, регулирующих одну сферу общественных отношений, в один нормативно-правовой акт без изменения их содержания.

Кодификация — это наиболее сложная и совершенная форма систематизации законодательства, т. е. дея-

тельности соответствующих органов по упорядочению и совершенствованию правовых норм.

При кодификации также появляется единый сводный нормативный акт; при этом осуществляется глубокая и всесторонняя переработка действующего законодательства, качественное изменение положений либо путем редактирования старых, либо путем включения новых правовых актов. Кодификационную работу могут осуществлять только уполномоченные компетентные органы. В результате кодификации появляется новый нормативный акт — кодекс, который является сводным и основным среди актов, действующих в определенной сфере общественных отношений. Кодексы рассчитаны на длительное применение, поэтому они должны учитывать тенденции общественного развития, возможные изменения общественной жизни. В кодексах содержатся нормы общего характера, нормы-принципы, имеющие руководящее значение для всех других норм этой отрасли, определяющие характер и содержание данной отрасли права в целом. К кодификационным актам относят Основы законодательства (например, Основы гражданского законодательства 1991 года), кодексы (Уголовный кодекс, Гражданский кодекс, Гражданско-процессуальный кодекс, Уголовно-процессуальный, Земельный кодекс и др.), Уставы (например, Устав железных дорог). Во многих современных государствах появились акты, которые называются просто «закон» (например, Закон о международном частном праве Венгрии, Закон о местном самоуправлении РФ), но которые по своей сути и содержанию являются кодексами.

4. Что составляет предмет административного права? Почему его относят к категории публичного права?

Административное право (от *лат.* *administrare* — «управлять») связано непосредственно с таким социальным явлением, как управление, руководство чем-

либо. Следовательно, предметом регулирования данной отрасли права являются общественные отношения, возникающие в сфере управления, и прежде всего в связи с организацией и функционированием системы исполнительной власти. Но не всякие управленческие отношения составляют предмет регулирования административного права, а только те, которые выражают государственный интерес. Другими словами, отношения, которые по природе своей являются управленческими, но возникли в негосударственных формированиях (партиях, профсоюзах, банках и т. п.), не относятся к предмету административного права. В то же время субъекты исполнительной власти могут совершать и такие действия, которые регулируются нормами других отраслей российского права (гражданского, трудового, финансового, семейного).

Таким образом, административное право есть совокупность норм права, предназначенных для регулирования общественных отношений, возникающих в связи и по поводу практической реализации исполнительной власти. Этим обусловлен и метод правового регулирования, и особенности источников, правовых норм, субъектов административно-правовых отношений.

Отношения, регулируемые административным правом, различаются в зависимости от категории их участников, а также в зависимости от формы государственного устройства. Выделяют вертикальные и горизонтальные административно-правовые отношения (в качестве критерия берется подчиненность одной стороны другой или, наоборот, — равенство сторон). Особенностью административно-правовых отношений является то, что одной стороной в них является должностное лицо или орган исполнительной власти, а другой стороной могут быть как государственные органы и их должностные лица, так и отдельные лица

(физические или юридические), общественные организации.

Административно-правовые отношения подразделяются на материальные и процессуальные, причем это, пожалуй, единственная отрасль права, где материальные и процессуальные нормы находятся пока в одном источнике — КоАП. Существует точка зрения, что все административно-правовые отношения следует признать процессуальными, имея в виду под процессом порядок применения норм материального административного права.

По характеру субъектов можно выделить административно-правовые отношения, складывающиеся между различными звеньями аппарата государственного управления (так называемые внутриаппаратные), и отношения, в которых наряду с органами управления участвуют граждане и общественные организации (при подаче жалобы или заявления это, например, правоохранительные органы).

Особенностью административно-правовых отношений является их юридико-властный характер, так как один обязательный субъект выступает от имени государства. При возникновении административно-правовых отношений не требуется согласия (или желания) второй стороны (как, например в договорных гражданско-правовых отношениях). Отношения возникают по инициативе любой из сторон, причем роль этой инициативы неодинакова. Так, например, изданию приказа о зачислении лица на соответствующую должность, вследствие чего возникает служебное отношение, предшествовало заявление этого лица о приеме его на работу. Таким образом, инициатива со стороны гражданина имела место, но она непосредственно не повлекла за собой возникновение административных правоотношений. Следовательно, только та инициатива порождает административно-право-

вые отношения, которая предусмотрена административно-правовыми нормами в качестве юридического условия возникновения правоотношений.

5. Что означает принцип разделения властей?

Разделение властей — принцип организации власти в демократическом государстве, согласно которому законодательная, исполнительная и судебная функции власти должны осуществляться разными людьми. При этом ни одна из ветвей власти не может вмешиваться в решение вопросов, отнесенных к компетенции другой, тем более не может устранить другую ветвь власти как таковую. В то же время, такое разделение предполагает, что все ветви власти решают задачи взаимного контроля и сдерживания.

Идея разделения властей была заложена в древнеримском праве, когда в IV веке до н. э. появилась должность претора как главы судебной власти. В классическом виде концепция разделения властей была сформулирована в эпоху Просвещения, в XVII—XVIII вв., и связана с именами Дж. Локка, Т. Гоббса, Ш.-Л. Монтескье. Смысл идеи разделения властей заключается в том, чтобы ограничить возможность произвола власти по отношению к индивиду, избежать концентрации власти в руках одного лица (или властного института). Кроме того, разделение функций способствует более эффективному государственному управлению.

Монтескье в работе «О духе законов» (1748 г.) выделял три функции власти: законодательную, административную и судебную, и предостерегал от сосредоточения этих функций в одних руках, однако он не думал об отделении властей друг от друга. Американские законодатели основали свою концепцию разделения властей, создав систему «сдержек и противовесов», в соответствии с которой все органы участвуют в выполнении разных функций: президент участвует в за-

конотворческой деятельности с помощью права вето, конгресс участвует в судопроизводстве и т. п. Контроль и ограничение власти заключается в их общем участии в осуществлении власти.

В современной жизни представления о демократическом правовом государстве неотделимы от принципа разделения властей. Этот принцип сегодня законодательно закреплён в большинстве действующих конституций. Однако на практике наблюдается отход от традиционного понимания принципа, и он может по-разному реализовываться в разных государствах в зависимости от формы правления и государственного устройства. Считается, что наиболее полно принцип разделения властей реализуется в парламентской республике и унитарном государстве, а наиболее сложно — в федеративном государстве с президентской формой правления, т. к. существует несколько уровней власти и требуется разделение властей как по горизонтали, так и по вертикали.

Какой-то единой и точной схемы разделения властей не существует, как не существует и «абсолютного» разделения властей (повсеместно наблюдается, как одна ветвь власти вторгается в сферу деятельности другой: президент обладает правом помилования, парламенты имеют функцию объявлять амнистию и т. п.). Тем не менее принцип разделения властей продолжает оставаться общепризнанным и неоспоримым как способ предотвращения концентрации власти.

В узком смысле термин разделение властей часто трактуется как вертикальное разграничение полномочий между центральными (федеральными), региональными и местными органами власти.

6. Говорят «система права», «правовая система» — это одно и то же?

Система права — строение национального права; характеризуется единством входящих в него элемен-

тов, которые делятся на отрасли права (например, конституционное, гражданское, уголовное и т. д.), различающиеся по предмету и методу регулирования, и институты права (например, избирательное право или право выборов, право собственности, юридическая ответственность и др.).

Предмет правового регулирования — это своеобразные отношения, существующие в различных сферах жизни общества (например, финансовые, семейные, трудовые, имущественные отношения).

Метод правового регулирования — это установленные правом специфические приемы и способы, с помощью которых государство воздействует на определенные общественные отношения. Это могут быть властные, императивные, не допускающие возражения требования, а могут быть правила, позволяющие свободу выбора поведения, самим устанавливать свои права и обязанности.

Правовая отрасль — наиболее крупное и относительно самостоятельное подразделение, охватывающее определенную сферу общественных отношений (например, имущественные отношения, отношения между органами власти и управления и т. д.). В свою очередь отрасль состоит из **правовых институтов**, отличающихся качественным единством. Так, гражданское право делится на институты авторского права, обязательного права, вещного права, права наследования и т. д.

Правовая карта мира включает множество национальных систем права, каждая из которых воплощает правовую действительность конкретного государства — доктрину, традиции, правосознание, источники, отрасли и т. д. Между отдельными национальными системами права наблюдается относительное сходство, позволяющее говорить о некоем единстве и об образовании правовой «семьи» или **правовой систе-**

мы. Существует множество классификаций правовых семей (систем), основанных на различных критериях (религиозных, географических, исторических, классовых и др.). Наиболее популярной является классификация, данная Рене Давидом, основанная на сочетании двух критериев: идеологии и юридической техники, главная роль в которой отводится источникам права. Он выделяет четыре правовые системы: романо-германскую, англосаксонскую, социалистическую и религиозную или традиционную (охватывающую примерно 3/4 планеты).

Романо-германская правовая семья или система континентального права (хотя в нее входят и Япония, и другие неевропейские государства) сложилась на базе римского права в результате рецепции кодексов Юстиниана (VI в.), оказавшегося наиболее приспособленным к условиям современного мира. На первый план здесь выдвигаются нормы и принципы справедливости, доброй совести, и главная задача юриспруденции — определить эти нормы. Все право здесь обычно кодифицировано, а основным источником (формой выражения) выступает закон, при этом он зачастую зависит от методов толкования, т. е. большое значение в этой правовой семье придается доктрине и судебной практике. Возрастает роль подзаконных нормативных актов: регламентов, декретов, ордонансов и т. д., что получило свое отражение в так называемом делегированном законодательстве. Во всех странах этой системы действуют конституции, нормы которых имеют высшую юридическую силу, что проявляется в обязательном соответствии им подзаконных актов и в установлении судебного контроля за конституционностью других законов. В большинстве стран романо-германской правовой системы признается деление права на публичное и частное, существует дуализм частного права, т. е. частное право делится на две составляю-

щие — гражданское и торговое право. Классическим выразителем этого дуализма выступают Франция и Германия.

Англосаксонская правовая система, она же англо-американская, ее же называют системой «общего права» (связано это с историей Англии, где с XIII в. королевские суды создавали право для всей страны), включает, прежде всего, английское право с характерным настороженным отношением к высшей законодательной власти и сверхуважительным отношением к судебной власти. Все это нашло отражение (с известной долей национальных особенностей) в жизни доминионов Британской империи и в США, всего примерно в 40 странах, которые и составляют систему общего права. Не во всех странах этой правовой семьи есть писаная конституция. Несмотря на все попытки кодификации, право здесь остается некодифицированным и прецедентным, т. е. созданным судами, что не исключает принятия огромного числа статутов (законов) и огромной роли их в жизни общества. Суть этой правовой системы выражена во фразе: «Средство судебной защиты важнее права». В англосаксонской правовой системе сама концепция права, система источников, язык, юридическая техника иные, чем в континентальном праве. Начать с того, что здесь нет деления права на публичное и частное (считается, что все право исходит от короля, а значит, оно — публичное), но выделяется деление права на «общее» и «право справедливости», одни и те же суды разбирают различные категории дел: уголовные, гражданские, административные (в отличие от романо-германской системы, где существует четкая структура судебных органов).

Семья социалистического права охватывает страны, которые тяготеют к романо-германской системе права и сохраняют значительные ее черты (терминология, роль закона, система права и др.). Однако правовые

системы социализма имели явно выраженный классовый характер: основным источником права считалось революционное творчество масс (читай «исполнительной власти»), а нормативно-правовой акт выступал как выразитель воли народа, причем большую часть этих актов составляли подзаконные акты (секретные приказы, инструкции, распоряжения), выражавшие волю и интересы партийно-государственного аппарата. Право носило императивный характер и было тесным образом связано с государственной политикой. В чистом виде эта правовая система сегодня сохранилась лишь на Кубе и в Северной Корее; в других странах произошли существенные изменения после распада СССР, проводятся правовые и судебные реформы, меняется правовая доктрина.

Система традиционного (религиозного) права охватывает страны Азии, Африки, островные государства. Она не отличается такой степенью единства и системности, как другие правовые системы. Сюда входят мусульманское право, иудейское, индуское (не путать с системой права Индии), китайское, японское. Конечно, все эти правовые системы в какой-то мере заимствуют западноевропейские идеи, доктрины, но применяют их через свою призму взглядов на право и его роль в жизни общества. Так, все они исходят из религиозной сущности права: право произошло от Аллаха (от Всевышнего), а государство выполняет роль служителя религии. Основными источниками мусульманского права, например, является Коран, сунна, иджама и кийас, а индуского — учение о кастах. Все традиционные системы права обязывают своих верноподданных принимать на веру определенные догмы и мировоззрение. Вот почему, несмотря на революционные изменения, произошедшие во второй половине XX в. (например, Конституция Индии запрещает дискриминацию по кастовому признаку) в этой груп-

пе стран верность традициям, вековые корни реально ощущаются в судебной практике.

7. Принцип законности и принцип верховенства закона — это одно и то же?

Наряду с принципами равноправия, демократизма, народовластия принцип законности относится к общим принципам права, которые характерны для права в целом. Наряду с ними действуют межотраслевые принципы, такие как принцип гласности, правосудия, и отраслевые, такие как принцип свободы договора в гражданском праве или принцип презумпции невиновности в уголовном праве.

Термин «законность» имеет несколько значений. Обычно говорят о законности какого-то постановления или незаконности действия какого-то лица в смысле соответствия или несоответствия определенным нормам права, закону. В более широком смысле законность означает требование строгого неуклонного исполнения и соблюдения норм права всеми субъектами права, в том числе и государством. Это принцип деятельности государства, всех его органов, должностных лиц, общественных организаций, граждан. Все они должны соблюдать конституцию и законы, не нарушать правопорядок, основы конституционного строя. В этом можно увидеть тесную связь принципа законности с *принципом верховенства закона*, который предопределяет порядок принятия и исполнения нормативно-правовых актов, в соответствии с которым именно законы регулируют наиболее важные аспекты общественных отношений, а другие нормативно-правовые акты принимаются в их развитие, дополнение и уточнение. Подзаконные нормативно-правовые акты (акты органов исполнительной власти) не могут и не должны противоречить законам и основному из них — Конституции. Соответствие подзаконных нормативно-правовых актов законам есть главное требование

построения правового государства, равно как и строгое соблюдение законности.

Одним из способов обеспечения законности является контроль вышестоящих органов за нижестоящими с правом отмены их действий, нормативных актов. Сюда относится и право обжаловать действия должностных лиц в судебном порядке, осуществление правосудия только судами (в чем проявляется тесная связь с принципом разделения властей).

Уровень законности зависит не только от деятельности правоохранительных органов, но и от общей экономической, политической обстановки в обществе, в том числе от уровня общей и правовой культуры. Таким образом, принцип законности имеет общий и всеобъемлющий характер.

8. Что такое «правовой нигилизм»?

Правовой нигилизм — отрицание роли права, непризнание права и его регулирующей роли в построении гражданского общества. Он характерен для общества с низким образовательным и общекультурным уровнем населения либо для общества с тоталитарным режимом, где право, законы попираются или вообще не действуют. Правовой нигилизм имел место и в России в период советской власти, когда царил общий запретительный настрой, когда граждане могли делать только то, что разрешено, и, следовательно, боялись совершать то, что прямо не предусмотрено законом. И наоборот, государственные органы обладали чрезвычайно широкими полномочиями. Положение усугублялось тем, что большинство населения советского государства полагались на справедливость власти, правоту всего, что ею (т. е. исполнительной властью) делалось. Судебные органы являлись по сути и по статусу придатком этой власти, и поэтому ожидать от них реальных действий по защите прав (в том числе

и провозглашенных в Конституции) было также наивно (достаточно вспомнить громкие процессы над инакомыслящими, известными деятелями культуры, учеными). Существовало большое число нормативно-правовых актов, главным образом подзаконных в виде инструкций, распоряжений, указов. Конституция — основной закон страны, нигде в мире не менялась так часто, как в СССР, и тем не менее в стране царил правовой нигилизм — неверие в право и правосудие.

9. Чем отличаются понятия: «форма государства» и «форма государственного устройства»?

Понятие «форма государства» тесно связано с типологией государств, т.е. отнесением государства к конкретному типу на основе анализа ряда показателей (методов осуществления государственной власти, административно-территориального устройства и др.) **Форма государства** — это достаточно сложное явление, которое представляет собой совокупность трех элементов (форм): формы правления, формы государственного устройства и формы государственно-политического режима. Из сказанного видно, что форма государственного устройства — это часть формы государства.

В разных странах формы государства имеют свою специфику, особенности. На форму государства оказывают влияние исторические традиции, культурный уровень народа, природные условия проживания и другие факторы. Вместе с тем есть и общие признаки, которые позволяют разделить страны на группы. Среди них — государственное устройство. Под **формой государственного устройства** понимается национальное и административно-территориальное деление государства, которое позволяет определить характер взаимоотношений между его центром и местными органами государственной власти, т.е. есть организация госу-

дарства с точки зрения распределения государственной власти между составными частями государства.

Форма государственного устройства раскрывает внутреннюю структуру государства, правовое положение его частей (провинций, округов, республик и т. п.), в какой форме выражены интересы национальностей и национальных меньшинств, как строятся отношения между структурными частями и между ними и центром. По форме государственного устройства все современные государства делятся на две большие группы: унитарные и федеративные. Кроме этого, существует и конфедерация, отнесение которой к форме государственного устройства является на сегодняшний день спорным. Конфедерация — это скорее союз государств, разновидность международных организаций, поскольку государство сохраняет свои суверенные права как во внутренних, так и во внешних делах. Часто говорят и о нетипичных федерациях, к которым относят, в частности, Россию (где центр заключает федеративный договор с собственными субъектами), Украину (где отношения с Крымом строятся по федеративной схеме).

Для федеративного государства характерно то, что оно представляет собой союзное государство, состоящее из государственных образований. Субъекты Федерации, как правило, имеют свои законодательные органы власти и свою конституцию (либо иные акты конституционного значения), компетенция федеративных властей и властей субъектов разграничивается союзной конституцией (либо федеративным договором).

Вопрос о разграничении компетенции является основным вопросом любого федеративного государства. В РФ этот вопрос решается Федеративным договором 1992 г. и Конституцией РФ 1993 г. Все 89 субъектов РФ равноправны во взаимоотношениях между

собой и с федеральными органами. Субъекты РФ имеют свою территорию, самостоятельно устанавливают систему органов государственной власти, которая должна соответствовать принципам Конституции РФ. Субъекты РФ вправе осуществлять международные, внешнеэкономические связи, однако они не имеют права ставить вопрос о дипломатическом признании, открывать свои представительства за рубежом на уровне посольств, так как эти функции свойственны только Федерации.

Территория РФ включает в себя территории субъектов, внутренние воды, территориальные моря, воздушное пространство над территориями субъектов. Отметим, что порой ошибочно к территории морских государств (Россия относится к таковым) причисляют континентальный шельф и исключительную экономическую зону.

10. Как соотносятся понятия обычай и обыкновение?

Правовой обычай — исторически первый источник права, который сформировался задолго до появления государства. Под правовым обычаем понимается правило поведения, сложившееся в обществе и передаваемое из поколения в поколение в течение длительного времени, поддерживаемое и санкционированное государством вследствие его общего значения. С развитием государственности правовой обычай постепенно вытесняется законами и другими формами права (как, например, в Древнем Риме — эдиктами преторов), многие нормы обычного права переросли в нормы писаного права, а некоторые даже стали нормами-принципами (например, невмешательство во внутренние дела, неприменение силы). В настоящее время обычай, хотя и признается всеми системами права, занимает второстепенное, несущественное место в системе источников права. Однако его не следует недооценивать,

особенно в международных отношениях: по-прежнему действуют обычаи торгового мореплавания, дипломатии и др.

Обыкновения — также разновидность правил поведения, но, в отличие от правового обычая, они не обладают обязательной юридической силой, пока на них не сошлутся договаривающиеся стороны. Обыкновения широко используют в международной торговле, международных расчетах. Целый ряд международных организаций занимаются систематизацией обыкновений; некоторые из них имеют уже более чем 100-летнюю историю и неоднократно пересматривались (например, ИНКОТЕРМС — базисные условия поставки менялись поэтапно в 1936, 1957, 1980, 1990, 2000 гг.).

Эти два понятия — обычай и обыкновение — довольно близки по смыслу, применяются сегодня главным образом в международной жизни, во внешней торговле. Вместе с тем между ними имеется важное формальное различие: обычай является источником права, а обыкновение — нет, т. е. обычай имеет обязательную юридическую силу, а обыкновение — рекомендательную.

11. Что понимается под исполнением обязательства?

Под **обязательством** понимается правоотношение, стороны которого называются кредитор и должник (при этом одно и то же лицо может выступать и кредитором и должником, если обязательство имеет двухсторонний характер). Под **исполнением обязательства** следует понимать совершение должником тех действий, которые должны удовлетворить должника. Исполнение должно быть надлежащим, т. е. в точном соответствии с требованиями, установленными договором или законом. Только такое, надлежащее (или, как ино-

гда говорят, должное) исполнение влечет за собой прекращение обязательства.

Принцип надлежащего исполнения обязательства предполагает исполнение следующих обязательных условий: 1) исполнение его самим должником или уполномоченным на то лицом; 2) исполнение надлежащему лицу (им может быть лично кредитор или им уполномоченное на получение исполнения лицо); 3) исполнение в установленный срок; 4) в определенном месте и 5) надлежащим образом. В том случае, если срок и место не установлены прямо в договоре, то они определяются в соответствии с нормой Гражданского кодекса.

Малейшее отклонение от условий надлежащего исполнения (исполнение не в том месте или даже раньше срока) квалифицируется как ненадлежащее исполнение и приравнивается к неисполнению. Это, в свою очередь, порождает дополнительные негативные последствия для должника в виде возмещения возникших у кредитора убытков, и таким образом возникает гражданско-правовая ответственность.

12. Что означает понятие «множественность лиц в обязательстве»?

Это означает, что в обязательстве понятия «сторона» и «лицо» не тождественны. Они могут совпадать — когда каждая сторона представлена одним лицом, и не совпадать — когда на каждой или на одной из сторон имеется несколько лиц, как физических, так и юридических. В случае множественности лиц на стороне должника ответственность между ними может быть **долевой** — когда ущерб возмещается каждым отдельно в соответствии со своей долей; **солидарной** — когда кредитор вправе предъявить требование к любому из должников в полном объеме (исполнивший становится кредитором по отношению к другим должникам);

совместной — когда только ко всем вместе должникам можно предъявить иск; **субсидиарной** — дополнительный к ответственности другого лица, который является основным должником; **регрессной** — когда одно лицо отвечает за действия другого.

Чаще всего в гражданском праве используется долевая ответственность. Другие виды ответственности применяются лишь в случаях, прямо указанных в законе либо (если позволяет диспозитивная норма) в договоре. Следует подчеркнуть, что гражданско-правовая ответственность имеет строго имущественный компенсационный характер.

13. Для заключения договора большое значение имеет оферта и акцепт. Что это такое?

Оферта — такое предложение, которое с точки зрения права должно быть адресовано конкретному лицу (или нескольким лицам) и содержать все существенные условия договора, из чего следует, что лицо, сделавшее оферту, намерено заключить договор с адресатом.

Оферта связывает направившее ее лицо (оферента) с момента получения ее адресатом. До этого или даже одновременно с ее получением она может быть отменена или отозвана. В этом случае оферта считается неполученной. Для того, чтобы сделать оферту безотзывной, на ней либо указывается срок, до которого ждут ответа, либо указывается слово «безотзывная» или «твердая».

Акцепт — ответ лица, которому адресована оферта, о ее безоговорочном, безусловном принятии. Молчание по общему правилу не признается акцептом. Если акцептанта что-либо не устраивает в оферте, он может послать свой вариант условий договора. Его ответ в этом случае считается не акцептом, а **контрофертой** или **новой офертой**. Иногда частично меняя условия договора и не придавая этому должного значения, акцептант полагает, что уже заключил договор, и начинает

его исполнять. Оферент же, получив измененный договор, не принимает его условия и вполне правомерно заключает договор с новым лицом, а первый адресат из-за своей ошибки несет ущерб.

По российскому законодательству договор считается заключенным в момент получения акцепта оферентом.

14. Каковы основные признаки права?

Право — это система особого рода социальных норм (правил) поведения. Любая социальная норма имеет общий характер в том смысле, что адресуется не одному человеку, а ко всем сразу (или, например, к большой группе лиц). Существует точка зрения, что нравственные законы заложены в самой природе человека и внешне проявляются в зависимости от ситуации, в которой оказывается человек. Правовые же законы исходят от государства и обязывают всякого, находящегося на его территории.

Нормы права и нормы морали имеют много общего, прежде всего, отражают и основываются на стремлении людей к свободе и справедливости. Вместе с тем можно выделить признаки, которые присущи именно праву:

- волевой характер (в том смысле, что право выражает волю всего общества или большинства людей);
- общеобязательность (в том смысле, что нормы права исходят от государства либо санкционируются государством и потому являются обязательными к исполнению), которая поддерживается всей силой государственного механизма принуждения;
- связь с государством (нормы морали складываются в обществе на основе общественных представлений о добре и зле, чести, совести и т. п., они содержатся в сознании людей, не выражены в каких-либо ак-

тах; нормы же права закрепляются в официальных государственных актах);

- нормативность (в том смысле, что право выражено в нормах — конкретных правилах поведения; в них закрепляются четко определенные юридические права и обязанности участников общественных отношений);
- системность (в том смысле, что право представляет собой совокупность норм, обязательных правил поведения, которые находятся между собой в строгой иерархии и взаимосвязи, составляют правовые институты и отрасли).

Реализация правовых норм, соблюдение заложенных в них правил, означает и воплощение в жизнь требований морали. В свою очередь, нормы морали способствуют формированию норм права, оказывают влияние на нормотворческий процесс. Так, уровень общественной нравственности принимается во внимание законодательными органами при создании правовых норм в форме законов или подзаконных актов.

15. Чем коллективный договор отличается от коллективного соглашения?

И то, и другое относится к категории нормативных актов (нормативных договоров) и регулируется специальным законодательством, в частности, Законом РФ «О коллективных договорах и соглашениях». В соответствии с этим законом коллективные договоры заключаются на уровне организаций (учреждений, предприятий) независимо от формы собственности и численности работников, а коллективные соглашения — на уровне отрасли или региона.

Решение о необходимости заключения **коллективного договора** принимается работниками либо на общем собрании трудового коллектива, либо уполномоченным органом (профсоюзом). Процесс заключения

коллективного договора проходит несколько стадий, каждая из которых имеет большое значение и подробно регламентирована законом: переговоры между работодателем и уполномоченными работниками; разработка проекта договора; утверждение проекта договора общим собранием; подписание договора; регистрация договора. Стороны договора могут предлагать различные условия труда и отдыха, кроме тех, которые ухудшают положение работников по сравнению с действующим законодательством (в противном случае они просто являются недействительными).

Обычно все условия коллективного договора делятся на две группы: обязательные и нормативные. Закон дает примерный перечень обязательных условий, а именно: система и размер оплаты труда, форма оплаты, механизм регулирования оплаты труда, продолжительность рабочего времени, медицинское и социальное страхование, льготы для учащейся молодежи, отказ от забастовок и др. Все вопросы изменения коллективного договора, внесения в него дополнений решаются только по соглашению сторон.

Реорганизация юридического лица, изменение его структуры, смена руководства (при этом следует не путать руководителя как менеджера и как собственника) не отменяют действие коллективного договора. При смене собственника предприятия действие коллективного договора сохраняется в течение трех месяцев, после чего он перезаключается либо прекращает свое действие.

Коллективное соглашение — это нормативный договор, регулирующий социально-трудовые отношения на уровне отрасли, региона, профессии. В зависимости от сферы приложения труда соглашения могут быть генеральные, региональные, профессиональные тарифные, отраслевые тарифные. Например, отраслевое соглашение обычно устанавливает минимальные

нормы оплаты труда для работников конкретной отрасли хозяйства, гарантии и льготы для них; генеральное соглашение содержит общие принципы регулирования социально-трудовых отношений в масштабах всей Российской Федерации. Сторонами коллективного соглашения в зависимости от его вида могут выступать Министерство труда, Правительство РФ, общероссийское объединение профсоюзов и другие ведомства и организации.

Процесс заключения коллективного соглашения достаточно сложен и регламентирован законом. Он включает следующие стадии:

- переговоры между уполномоченными субъектами;
- разработка проекта соглашения;
- подписание;
- регистрация.

Так же как и договор, коллективное соглашение включает две группы условий: обязательные и нормативные. Некоторые условия коллективного соглашения совпадают с условиями коллективного договора, но имеют место и специфические, в частности, такие как льготы предприятиям отрасли, предотвращение трудовых конфликтов и т. п.

Тесты с решениями

Тест 1. К числу федеральных органов исполнительной власти не относятся:

- 1) федеральные министерства;
- 2) государственные комитеты;
- 3) федеральные службы;
- 4) палаты Федерального собрания РФ.

Как известно, государственная власть подразделяется на законодательную, исполнительную и судебную. В Российской Федерации органом законодательной власти является Федеральное Собрание РФ, кото-

рые состоит из двух палат: Совета Федерации и Государственной Думы. Исполнительная власть в РФ представляет собой единую систему, состоящую из органов исполнительной власти Федерации и ее субъектов. К ним относятся министерства, государственные комитеты, федеральные службы, ведомства и т. д.

Ответ: 4.

Тест 2. Какой правовой институт не входит в систему гражданского права?

- 1) Наследственное право;
- 2) интеллектуальная собственность;
- 3) гражданство;
- 4) право собственности.

Важно вспомнить, что право имеет определенную сложную структуру, отражающую реально существующую систему общественных отношений. В зависимости от содержания конкретных общественных отношений, которые регулируются нормами права, право подразделяется на отрасли, правовые институты, подотрасли. Правовой институт — это часть отрасли права, совокупность правовых норм, регулирующих разновидность определенного типа общественных отношений. Эти нормы действуют в составе отрасли права, но имеют некоторую специфику, так как регулируют лишь отношения определенного типа. Правовые нормы образуют отрасль не непосредственно, а через институты права. Так, например, институт гражданства, институт избирательного права составляют отрасль под названием «конституционное право». Вопросы наследования, права собственности, интеллектуальной собственности являются институтами гражданского права.

Ответ: 3.

Тест 3. Укажите, какие виды субъектов отсутствуют в РФ:

- 1) республики;
- 2) автономные республики;
- 3) автономные области;
- 4) области;
- 5) края;
- 6) автономные округа.

По Конституции РФ и в соответствии с Федеративным договором 1992 года в состав Российской Федерации входят следующие виды субъектов: республики, края, области, автономные округа, города федерального значения, автономная область. Автономные республики входили в состав РСФСР в советское время, но в начале 1990-х годов было принято решение об исключении из названия слова «автономная», так как это создавало угрозу единству государства в связи с усилившимися требованиями некоторых республик о выходе из состава РФ именно со ссылкой на автономию.

Ответ: 2.

Тест 4. Право законодательной инициативы закреплено за:

- 1) государственными служащими;
- 2) Президентом РФ;
- 3) членами Совета Федерации;
- 4) Правительством РФ;
- 5) органами местного самоуправления;
- 6) Государственной Думой;
- 7) Конституционным Судом.

Под **законодательной инициативой** понимается осуществление определенными лицами закрепленного за ними Конституцией (основным законом государства) права вносить в законодательный орган предложения об издании новых законов или поправок к действующим законам. По Конституции РФ (ст. 104) правом законодательной инициативы обладают: Президент РФ,

Совет Федерации, члены Совета Федерации, депутаты Государственной Думы, Правительство РФ, законодательные (представительные) органы субъектов РФ, а также Конституционный Суд РФ, Верховный Суд РФ, Высший Арбитражный Суд РФ по вопросам их ведения.

Рассмотрение законопроекта (законодательный процесс) проходит несколько стадий: рассмотрение проекта закона в Государственной Думе РФ («чтения закона», их обычно несколько); принятие закона (после второго или третьего чтения); одобрение закона Советом Федерации (направляется туда в течение пяти дней после принятия Государственной Думой и он должен быть рассмотрен в течение 14 дней); подписание Президентом РФ (направляется в течение пяти дней после одобрения Советом Федерации и в течение 14 дней подписывается); опубликование (обнародование). Президент может отклонить закон, воспользоваться своим правом вето и предложить Федеральному Собранию вновь рассмотреть закон уже с его, президентскими, поправками. При повторном рассмотрении закон должен быть одобрен квалифицированным большинством, т. е. не менее 2/3 голосов от общего числа депутатов Государственной Думой и членов Совета Федерации. В случае повторного принятия закон должен быть подписан президентом в течение 7 дней и обнародован.

Ответ: 2, 3, 4 и 7.

Тест 5. Правоспособность юридического лица возникает с момента:

- 1) открытия расчетного счета в банке;
- 2) утверждения и подписания учредительных документов;
- 3) государственной регистрации;
- 4) изготовления печати юридического лица.

Правоспособность и дееспособность юридических лиц возникает одновременно с момента их создания и прекращается также одновременно с прекращением их деятельности. Моментом создания юридического лица считается момент его регистрации в органах юстиции (ст. 51 п. 2 ГК РФ). Государственная регистрация осуществляется в порядке, определенном законом о регистрации юридических лиц. Данные государственной регистрации включаются в единый государственный реестр, открытый для всеобщего ознакомления.

Отметим, что правоспособность юридического лица может быть **общей** (включает любые гражданские права и обязанности) и **специальной** (предусматривающей осуществление определенных прав). Что касается дееспособности, то она реализуется через действия органов юридических лиц (например, через директора, общее собрание акционеров и т. д.), и поэтому само юридическое лицо не обладает дееспособностью.

Ответ: 3.

Тест 6. Реализация управомоченным лицом принадлежащего ему права — это:

- 1) злоупотребление правом;
- 2) самозащита права;
- 3) осуществление права;
- 4) ограничение права.

Реализация нормы права есть воплощение содержащихся в ней предписаний поведения. Различают следующие формы реализации норм права:

- **осуществление** (использование), т. е. реализация возможностей, которые предоставляются участникам общественных отношений нормами права. К таковым относится, например, норма Гражданского кодекса РФ, закрепляющая за гражданином право владеть, пользоваться и распоряжаться своим

имуществом. Другими словами, лица могут совершать действия, дозволенные нормами права;

- **исполнение**, которое выражается в обязательном совершении активных действий, предписанных нормами права. В такой форме реализуются обычно нормы, определяющие юридические обязанности граждан, должностных лиц, органов государственной власти, т. е. субъекты независимо от их желания должны совершить определенные действия;
- **соблюдение**, выражающееся в воздержании от совершения действий, запрещенных нормами права, т. е. в несовершении того, что запрещено, что может нанести вред обществу, личности. Соблюдение отличается от исполнения тем, что носит пассивный характер.

Все указанные формы права считаются непосредственными, так как реализуются самими участниками общественных отношений.

Ответ: 3.

Тест 7. В каких случаях речь идет о применении права?

- 1) Привлечение лица к административной ответственности;
- 2) уплата гражданином налогов;
- 3) определение меры наказания лица, виновного в совершении преступления;
- 4) решение гражданина о составлении завещания;
- 5) оказание спонсорской помощи.

Специфической формой реализации права является применение нормы права — это деятельность компетентных органов по реализации правовых предписаний по отношению к конкретным ситуациям и определенным лицам. Другими словами, это правоприменительная деятельность, которую уполномочены совершать органы государства (например, суд, мэрия,

администрация учреждения). Деятельность по применению норм права имеет императивный, властный характер, осуществляется в строго установленном законом порядке, выражается в издании индивидуальных правовых предписаний (правоприменительных актов). Правоприменительная практика необходима, если совершено правонарушение и нужно определить соответствующую меру юридической ответственности к правонарушителю.

Ответ: 1 и 3.

Тест 8. Какие органы не входят в систему органов государственной власти:

- 1) Судебные органы;
- 2) Правительство РФ;
- 3) Совет Федерации;
- 4) органы местного самоуправления.

К органам государственной власти относятся органы законодательной (представительной) власти, органы исполнительной власти и судебной. Поэтому варианты ответов 1, 2 и 3 однозначно относятся к таковым. Что же касается органов местного самоуправления, то по Конституции РФ они относятся к системе муниципального управления и формально выведены из структуры органов государственной власти.

Ответ: 4.

Тест 9. Какая из санкций является гражданско-правовой?

- 1) Конфискация имущества;
- 2) возмещение убытков;
- 3) лишение права занимать определенную должность;
- 4) принудительные работы.

Отличительной и характерной чертой гражданско-правовой ответственности является ее исключительно имущественный характер, т. е. несение (испытание)

субъектом каких-либо имущественных последствий негативного характера. Конфискация как безвозмездное принудительное изъятие имущества безусловно порождает такие негативные последствия, лишает лицо имущества, ранее ему принадлежавшего. Однако она наступает за совершение каких-либо уголовно-наказуемых деяний. Нормы, предусматривающие конфискацию, содержатся в Уголовном кодексе РФ. «Принудительные работы» и «лишение права занимать определенную должность» по определению связаны с административными правоотношениями, т. е. являются санкциями административно-правового характера.

Ответ: 2.

Тест 10. Ограничение дееспособности может быть осуществлено:

- 1) органами внутренних дел по заключению медицинского учреждения;
- 2) судом;
- 3) соответствующими медицинскими учреждениями;
- 4) органами опеки и попечительства по заключению медицинского учреждения.

Гражданская дееспособность — способность своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, а также создавать и осуществлять гражданские обязанности. В полном объеме гражданская дееспособность наступает по общему правилу по достижении совершеннолетия, либо в случае эмансипации (ст. 27 ГК — высвобождение из-под родительской опеки), либо в случае вступления в брак до восемнадцатилетнего возраста (ст. 21 ГК). До совершеннолетия граждане обладают частичной дееспособностью — лица в возрасте от 6 до 14 лет могут совершать только мелкие бытовые сделки и сделки в пределах «карманных денег» (средств, полученных на повседневные расходы),

а лица в возрасте от 14 до 18 лет могут также самостоятельно распоряжаться своим заработком, иметь и осуществлять авторские права, иметь вклады в кредитных учреждениях и распоряжаться ими. Ограничение дееспособности, равно как и признание лица абсолютно недееспособным допускается по указанным в законе основаниям и только в судебном порядке.

Ответ: 2.

Тест 11. Презумпция невиновности — это:

- 1) недопустимость признания лица виновным до момента предъявления ему обвинения;
- 2) недопустимость признания лица виновным до вынесения обвинительного приговора суда;
- 3) недопустимость признания лица виновным до момента заключения его под стражу;
- 4) недопустимость признания лица виновным по материалам публикаций в СМИ.

Один из важнейших принципов уголовного права и российского правосудия означает, что никто не может быть признан виновным иначе, как в судебном порядке; до вынесения приговора (решения суда) лицо считается невиновным. При этом лицо само не должно доказывать свою невиновность. Это суд, правоохранительные органы, органы дознания должны доказать вину лица, совершившего деяние. Вина является одним из признаков правонарушения, отсутствие которого влечет за собой непризнание деяния в качестве правонарушения.

Ответ: 2.

Тест 12. Источниками права в РФ являются:

- 1) правовой обычай;
- 2) юридический прецедент;
- 3) закон;
- 4) нормативно-правовой акт;

- 5) подзаконный акт;
- 6) судебный прецедент.

В настоящее время источниками права в РФ признаются нормативно-правовые акты, нормативные международные договоры и обычаи делового оборота. Нормативно-правовой акт, в свою очередь, представлен законами (которые могут быть конституционными, федеральными или обыкновенными, кодифицированными законами субъектов РФ) и подзаконными актами (актами органов исполнительной власти: Правительства РФ и субъектов РФ, министерств и ведомств). Судебный прецедент является источником в странах общего права (англо-американского). Юридический прецедент вообще не имеет отношения к источникам, так как означает факт (случай), имевший место в чьей-либо практике.

Ответ: 1, 3, 4 и 5.

Тест 13. Укажите отношения, не регулируемые нормами гражданского права:

- 1) трудовые;
- 2) финансовые;
- 3) имущественные;
- 4) личные неимущественные;
- 5) управленческие.

Для ответа на этот вопрос необходимо вспомнить, что составляет предмет гражданского права. Гражданское право — это отрасль частного права. Частное право регулирует отношения имущественного характера и тесно связанные с ними личные неимущественные отношения. Такими отношениями являются, например, отношения по перевозке груза, отношения по защите чести и достоинства гражданина, отношения по усыновлению ребенка гражданином. Отношения между работником и работодателем по трудовому договору очень близки к гражданско-правовым отношениям

найма, однако они регулируются нормами трудового законодательства. Управленческие отношения по определению составляют предмет административного права.

Ответ: 1, 2 и 5.

Тест 14. Укажите, что не является объектом гражданских правоотношений:

- 1) коммерческая организация;
- 2) результаты творческой деятельности;
- 3) честь, достоинство гражданина;
- 4) животные;
- 5) работы и услуги;
- 6) информация;
- 7) акционерное общество.

Под объектом гражданских правоотношений понимается то, по поводу чего возникают гражданские права и обязанности. К ним относятся, в частности, вещи (включая деньги, ценные бумаги, имущественные права), работы и услуги, информация, результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальная собственность), нематериальные блага (честь, достоинство, доброе имя). Особыми разновидностями вещей являются животные, предприятия, валюта.

Ответ: 1 и 7.

Тест 15. Под обязательством в гражданском праве понимают:

- 1) гражданское правоотношение;
- 2) гражданскую обязанность;
- 3) юридический факт;
- 4) ответственность сторон по договору;
- 5) договор;
- 6) сделку.

Обязательство — это правоотношение, в котором одна сторона (должник) обязана совершить действие

в пользу другой стороны (кредитора), а другая сторона, соответственно, имеет право требовать совершения такого действия. Таким образом, объектом обязательственного правоотношения является действие (что-то сделать, предоставить, исполнить, передать и т. п.). Принципиальным отличием обязательственных прав от вещных прав является их относительный характер, определенность действия во времени. Возникая, они рассчитаны на исполнение, а значит, прекращение через определенное время. Основаниями возникновения обязательств являются договор, правонарушение, норма закона, ведение чужого дела без поручения, неосновательное обогащение.

Вариант 6 нельзя считать правильным, так как не всякая сделка есть договор, а значит обязательство; односторонние сделки порождают юридические последствия, но не обязательства.

Ответ: 1 и 5.

Тест 16. Какие из перечисленных действий являются сделками?

- 1) Составление завещания;
- 2) ознакомление с информацией по использованию электробытовыми приборами;
- 3) голосование на выборах в Государственную Думу РФ;
- 4) уплата гражданином подоходного налога;
- 5) безбилетный проезд в общественном транспорте;
- 6) приватизация жилого помещения.

Сделка — это волеизъявление лица, порождающее юридические последствия. Другими словами, это действие субъекта права, результатом которого становится появление какого-либо договорного правоотношения либо возникновение имущественных последствий (в том числе и для третьих лиц). Вариант ответа 2 не включает никаких правовых последствий. В случае

безбилетного проезда возникают негативные имущественные последствия в виде уплаты штрафа, но это — административное правонарушение, и оно регулируется нормами административного права. Варианты ответов 3 и 4 являются категориями публичного права. Сделка же есть категория гражданского права.

Ответ: 1 и 6.

Тест 17. Изменение организационно-правовой формы юридического лица называется:

- 1) цессией;
- 2) коносаментом;
- 3) преобразованием;
- 4) индоссаментом;
- 5) ликвидацией;
- 6) реорганизаций;
- 7) слиянием.

Одним из признаков юридического лица является его организационное единство — наличие внутренней структуры организации, органов управления. Внешне этот признак проявляется в наличии учредительных документов, где указываются наименование, местонахождение юридического лица, права и обязанности учредителей, органы управления и их компетенция. Российское законодательство предполагает следующие организационно-правовые формы: акционерное общество (открытое и закрытое), общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью, полное товарищество и товарищество на вере. Кроме того, коммерческие организации могут быть созданы в форме производственного кооператива и в форме государственного и муниципального унитарного предприятия (особый вид коммерческой организации).

В период осуществления своей хозяйственной деятельности юридические лица могут вносить изменения

в учредительные документы, в том числе и по вопросу организационно-правовой формы. Изменение организационно-правовой формы не влечет за собой ликвидацию юридического лица в смысле прекращения деятельности, а предполагает правопреемство (в смысле перехода прав и обязанностей к новому юридическому лицу). Такими преобразованиями могут быть слияние с другим юридическим лицом, разделение на несколько новых юридических лиц, изменение формы деятельности (например, в случае, если в полном товариществе остается менее двух участников, закон обязывает преобразовать его в общество с ограниченной ответственностью). В праве все это называется реорганизацией.

Ответ: 3, 6 и 7.

Тест 18. К числу юридических лиц — коммерческих организаций относятся:

- 1) государственное унитарное предприятие;
- 2) потребительский кооператив;
- 3) производственный кооператив;
- 4) фонд;
- 5) ассоциация коммерческих организаций;
- 6) открытое акционерное общество;
- 7) учреждение.

Юридические лица — это организации, имеющие обособленное от входящих в нее участников имущество, несущие самостоятельную ответственность по своим обязательствам, выступающие от собственного имени в хозяйственном обороте, судебных и правоохранительных органах. Все юридические лица по характеру деятельности делятся на коммерческие (хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные предприятия) и некоммерческие (потребительские ко-

оперативы, ассоциации, фонды, общественные организации и их объединения).

Ответ: 1, 3 и 6.

Тест 19. Какие правомочия составляют содержание права собственности:

- 1) управление;
- 2) владение;
- 3) усмотрение;
- 4) пользование;
- 5) регулирование.

Правомочия собственника составляют содержание права собственности (равно как правомочия любого субъекта права составляют содержание этого права). Содержание права собственности раскрывается в ГК РФ, является определенным и исчерпывающим и представляет собой право владеть, пользоваться и распоряжаться.

Отметим, что далеко не все страны исходят из того же понимания права собственности, что и российский законодатель. В ГК РФ отражена традиционно российская триада полномочий собственника. В других странах, например во Франции, к ним добавляется еще право извлекать плоды и доходы, право виндикации (истребования своей вещи из чужого владения), а в Англии (в системе «общего права») к ним добавляется право суверена, право на остаточный продукт и другие (всего 11 правомочий). Как видно, в современном мире нет единого представления о содержании права собственности, но все национальные правовые системы исходят из признания и всемерной защиты права собственности.

Ответ: 2 и 4.

Тест 20. Какое имущество не может находиться в частной собственности?

- 1) Наркотические и лекарственные средства;
- 2) охотничье оружие;
- 3) объекты оборонного производства;
- 4) ресурсы континентального шельфа;
- 5) валютные ценности;
- 6) предприятия;
- 7) космический корабль.

Для ответа на этот вопрос необходимо вспомнить, во-первых, что понимается под частной собственностью и, во-вторых, классификацию вещей по гражданскому законодательству, а именно: деление их на оборотные, ограниченно оборотные и внеоборотные (т. е. запрещенные к торговому обороту).

На правах частной собственности субъекты могут иметь только оборотные вещи, а также ограниченно-оборотные при наличии специального на то разрешения. Ресурсы континентального шельфа, объекты оборонного производства и космические корабли не могут по российскому законодательству принадлежать частным лицам как физическим, так и юридическим).

Ответ: 3, 4 и 7.

Тест 21. Вещными правами являются:

- 1) право продавца требовать от покупателя оплаты товара;
- 2) право собственника жилого помещения;
- 3) право арендатора пользоваться арендованным имуществом;
- 4) право хозяйственного ведения;
- 5) право вкладчика банка требовать возврата денежных средств переданных во вклад;
- 6) право прохода на соседний участок для сбора упавших туда яблок с вашей яблони;
- 7) право на защиту деловой репутации.

Вещные права — разновидность имущественных прав, определяющих статическое отношение субъекта к вещи, когда субъект имеет возможность проявлять свое господство над вещью. К таким правам относится право собственности, земельные и личные сервитуты и другие ограниченные права на вещи, которые существуют одновременно с правом собственности на ту же самую вещь. Другими словами, собственник не лишается права господства над вещью, но его право ограничено правами других лиц (субъектов) на эту же вещь, так как это необходимо для нормального функционирования товарооборота или для обеспечения нормальных условий общежития, или вызвано иными объективными причинами из-за того, что у одних вещей (например, земельных участков) есть какие-то блага, а у других нет. И если право собственности по своему содержанию не особенно различается в зависимости от системы права, то так называемые права на чужие вещи существенно отличаются. Российское гражданское законодательство знает такие ограниченные права на вещи, которые перечислены в ст. 216 ГК РФ. Среди них названы право хозяйственного ведения и сервитут (право ограниченного пользования соседним участком).

Ответ: 2, 4 и 6.

Тест 22. К числу первоначальных оснований приобретения права собственности не относятся:

- 1) переработка;
- 2) приобретательная давность;
- 3) наследование по завещанию;
- 4) изготовление вещи;
- 5) приобретение в результате возмездной сделки;
- 6) спецификация;
- 7) приобретение в результате безвозмездной сделки.

Принципиальным отличием первоначальных способов приобретения права собственности от произ-

водных является фактор волеизъявления предыдущего собственника: если передача (возникновение) права собственности происходит помимо его воли, то это — первоначальный способ, если в соответствии с его волей, то это — производный.

В данном тесте переработка, изготовление вещи и спецификация являются синонимами и означают изготовление новой формы из какой-то старой, уже принадлежащей лицу. В результате переработки появляется право на новую форму (результат). И только если переработчик и собственник материала являются разными лицами, может возникнуть спор о праве собственности на новую форму. В случае с приобретательной давностью право собственности переходит добросовестному лицу, провладевавшему вещь установленный в законе срок (в зависимости от того, движимая вещь или недвижимая), вопреки воле нашедшего свою вещь собственника. Таким образом, это также первоначальный способ. Остаются варианты ответов 3, 5 и 7 — во всех трех вариантах имеет место прямое выражение воли собственника о передаче своей вещи с правом собственности на нее другому лицу (покупателю, одаряемому или наследнику). Это и есть примеры производного способа приобретения права собственности.

Ответ: 3, 5 и 7.

Тест 23. Какие из перечисленных лиц могут быть субъектами права частной собственности:

- 1) граждане;
- 2) муниципальные образования;
- 3) индивидуальные предприниматели;
- 4) государственные учреждения;
- 5) города федерального значения;
- 6) производственные кооперативы.

На правах частной собственности имущество может принадлежать гражданам (физическим лицам) либо

юридическим лицам. Некоторые виды имущества не могут принадлежать частным лицам, т.е. находиться в частной собственности. К ним относятся, например, государственная казна, объекты оборонной промышленности, ресурсы континентального шельфа. Они могут принадлежать государству в целом (Российской Федерации или субъектам РФ) либо обществу (как муниципальная собственность). В зависимости от субъекта в российском законодательстве известна собственность государственная, муниципальная и частная. Но независимо от формы собственности право собственности представляет собой триаду правомочий субъекта-собственника: владение, пользование и распоряжение.

Ответ: 1, 3 и 6.

Тест 24. Объектом права интеллектуальной собственности являются:

- 1) научная библиотека;
- 2) тираж журнала «Государство и право»;
- 3) бухгалтерский отчет акционерного общества;
- 4) фирменное наименование;
- 5) товарный знак;
- 6) программа для ЭВМ.

Под интеллектуальной собственностью понимается совокупность прав на результаты творческой деятельности: авторские права и патентные права (права изобретателей). Особенностью действия этой категории прав является исключительно территориальный характер, т.е. возникают они по признаку места создания произведения (изобретения) и охраняются только в том государстве, на территории которого были созданы в соответствии с законами этого государства. Порой понятие «интеллектуальная собственность» отождествляется с понятием «промышленная собственность», однако последнее является лишь частью первого. Перечень объектов содержится в специальном

законодательстве (в частности Закон об авторских и смежных правах, Патентный закон, Закон о товарных знаках) и международных нормативных договорах. Так, Парижская конвенция 1883 года относит к объектам промышленной собственности изобретения, товарный знак, технические решения, право на пресечение недобросовестной конкуренции.

Ответ: 4, 5 и 6.

Тест 25. Какая из санкций является гражданско-правовой?

- 1) конфискация имущества;
- 2) возмещение убытков;
- 3) лишение права занимать определенную должность;
- 4) принудительные работы;
- 5) уплата неустойки;
- 6) помещение в исправительно-трудовое учреждение.

Особенностью гражданско-правовой ответственности является то, что она имеет исключительно имущественный характер (в отличие от уголовной или административно-правовой), направлена на компенсацию потерь кредитора (напомним, что кредитором является всякое лицо, имеющее право требовать возврата долга, возмещения потерь). Нарушитель по общему правилу возмещает потерпевшему лицу убытки в полном объеме. Убытки состоят из реального ущерба и упущенной выгоды. Под реальным ущербом понимают утрату или повреждение имущества, т. е. реально существующей вещи, а также расходы, которые лицо произвело (или должно будет произвести) для восстановления своего имущественного положения. Под упущенной выгодой принято понимать неполученные доходы, которые потерпевшая сторона могла бы получить, если бы не было нарушено ее право. Таким образом ответственность нарушителя состоит в ком-

пенсации убытков, а в договорном обязательстве добавляется взыскание с него неустойки (штрафа, пени).

Ответ: 2 и 5.

Тест 26. Укажите способы обеспечения исполнения обязательств:

- 1) неустойка;
- 2) арест;
- 3) поручительство;
- 4) принудительные работы;
- 5) залог;
- 6) ограничение свободы передвижения.

В целях усиления защиты интересов кредитора закон предусматривает возможность обеспечения исполнения обязательства. К способам, с помощью которых кредитор может если не гарантировать, то хотя бы стимулировать должника к надлежащему исполнению обязательства, относятся неустойка, залог, удержание, банковская гарантия, поручительство, задаток. Неустойка может быть в виде штрафа (сумма которой заранее определена и взыскивается единовременно) и пени (определенный процент от суммы долга, подлежащий периодической уплате). Удержание — это способ, дающий право кредитору, у которого оказалась вещь должника, удерживать ее до полного исполнения должником своей обязанности. Банковская гарантия — это обязательство кредитной организации, чаще всего банка, данное по просьбе должника об уплате его кредитору денежной суммы по представлении им письменного требования. Поручительство очень похоже на гарантию; в качестве поручителя может выступать в принципе любое лицо, которое обязуется перед кредитором другого лица (должника по основному обязательству) отвечать за неисполнение последним его обязательства полностью или частично. Поручительство может быть простым и солидарным. И

поручитель и гарант после исполнения обязательства за должника становятся его кредиторами.

Ответ: 1, 3 и 5.

Тест 27. Ипотека — это:

- 1) кредит, обеспеченный жилой недвижимостью,
- 2) залог товаров в обороте;
- 3) вид ценной бумаги;
- 4) залог недвижимого имущества;
- 5) залог вещи в ломбарде;
- 6) залог, при котором заложенное имущество всегда находится у залогодателя;
- 7) залог предприятия как имущественного комплекса.

Залог — это один из наиболее популярных и доступных способов обеспечения исполнения обязательства. в силу которого залогодержатель (кредитор) получает от залогодателя (должника) определенную вещь либо получает право требования (залоговое право) на определенную в залоговой сделке вещь. Это право дает кредитору преимущество перед другими кредиторами должника в случае неисполнения им обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества. Залог может быть разных видов: залог товаров в обороте, заклад, залог в ломбарде, ипотека (залог без передачи вещи залогодержателю). Как правило, на недвижимость устанавливается залог в форме ипотеки, так как залогодатель продолжает пользоваться недвижимой вещью.

Кредит, обеспеченный жилой недвижимостью, содержит внутри себя ипотеку, однако сам кредит есть обязательство и поэтому отмечать вариант 1 в составе правильных ответов нельзя.

Ответ: 4, 6 и 7.

Тест 28. Условия, без которых договор не признается заключенным, называются:

- 1) необходимыми и достаточными;
- 2) обязательными;
- 3) существенными;
- 4) типичными;
- 5) обычными;
- 6) примерными.

Договор — это двусторонняя или многосторонняя сделка. Для того, чтобы договор получил юридическую силу, он должен соответствовать условиям действительности сделки (законность содержания, способность субъектов к совершению данного вида сделки, соответствие выраженной ими воли их истинной воле, соблюдение требований закона по форме сделки). Договор считается заключенным, если между его сторонами достигнуто соглашение по всем *существенным* условиям.

Существенными признаются следующие условия:

- о предмете договора;
- прямо названные в законе как существенные для данного вида договора;
- относительно которых стороны (или хотя бы одна сторона) заявили о необходимости достичь соглашения.

Ответ: 3.

Тест 29. Укажите международные документы, имеющие обязательный характер для государств, их ратифицировавших:

- 1) Всеобщая декларация прав человека;
- 2) Конвенция ООН о правах ребенка;
- 3) Декларация прав человека и гражданина;
- 4) Международный пакт о гражданских и политических правах;

5) Типовой закон ЮНСИТРАЛ о коммерческом арбитраже.

В современной международной практике различные акты вырабатываются либо на уровне государств (правительств), либо на уровне общественных организаций (общественных деятелей, парламентариев). Статус организации, в рамках которой готовится тот или иной проект нормативного акта, имеет большое значение для определения юридической силы документа. Так, если организация является межправительственной (например, ЮНСИТРАЛ, ООН, ЕС и др.), то государства-члены, как правило, принимают конвенции, соглашения, заключительные акты, имеющие обязательную юридическую силу для подписавших их государств после ратификации. К таким актам относятся, в частности, Конвенция ООН о правах ребенка и Международный пакт о гражданских и политических правах. Те же организации могут принимать и акты, имеющие лишь рекомендательную силу, которые разрабатываются с целью унификации национального законодательства, приведения его к единообразию через принятие одинаковых законов на основе предложенной модели. К таким актам относятся, в частности, Принципы международной торговли УНИДРУА, Типовой закон о коммерческом арбитраже, Модельный гражданский кодекс СНГ. И наконец, существует целый ряд неправительственных организаций, которые были созданы изначально с целью способствовать прогрессивному развитию международного права и унификации национального законодательства. Это, прежде всего, Международная торговая палата, в рамках которой были разработаны и широко используются в международной торговле Унифицированные правила по инкассо, Унифицированные правила по документарным аккредитивам, ИНКОТЕРМС и ряд других документов. Все эти правила имеют исключительно

рекомендательный характер, хотя, например, США признали за некоторыми из них, в частности ИНКО-ТЕРМС, обязательную силу.

Ответ: 2 и 4.

Тест 30. Физическими лицами не являются:

- 1) граждане определенного государства;
- 2) организации;
- 3) лица без гражданства;
- 4) иностранцы;
- 5) учреждения;
- 6) общество с ограниченной ответственностью, имеющее единственного учредителя — гражданина.

Правильное решение теста — композиция ответов 2, 5 и 6, хотя все они, безусловно, состоят из физических лиц, однако с точки зрения права они являются лицами юридическими, причем независимо от числа участников. Как самостоятельный субъект права они выступают в хозяйственном обороте от собственного имени, несут самостоятельную, т. е. обособленную от входящих в него физических лиц, имущественную ответственность.

Ответ: 2, 5 и 6.

Тест 31. Укажите черты, характеризующие юридическую ответственность:

- 1) наступает только за совершение преступления;
- 2) устанавливается государством в нормах права;
- 3) возлагается только в судебном порядке;
- 4) исполнение обеспечивается принудительной силой государства;
- 5) устанавливается только судами посредством вынесения приговора.

Юридическая ответственность есть один из центральных межотраслевых институтов права, одно из

важнейших средств обеспечения правомерного поведения граждан, должностных лиц и организаций. Она служит мерой защиты интересов личности, общества и государства, стимулирует общественнополезные действия субъектов. Юридическая ответственность — это негативная реакция государства (в лице компетентных на то органов) на совершенное правонарушение путем применения к правонарушителю меры принуждения за содеянное. Но не всякое принуждение есть юридическая ответственность. Например, нарушителя общественного порядка принудительно доставляют в отделение милиции, но это еще не юридическая ответственность. Или у браконьера отнимают пойманную им в нарушение запрета рыбу — это еще не юридическая ответственность, а всего лишь пресечение неправомерного поведения. Если же в милиции будет составлен протокол о наложении взыскания в виде административного штрафа или ареста, если браконьеру будет предъявлено обвинение и он будет доставлен в суд, который и вынесет решение о мере наказания, это уже будет юридическая ответственность. Она имеет целью наказать правонарушителя, попытаться перевоспитать его, предупредить правонарушения в будущем.

Юридическая ответственность, как и правонарушение, и право в целом, подразделяется на виды в зависимости от отрасли права. Признаками юридической ответственности являются:

- неразрывная связь с государственным принуждением, которая устанавливается государством и применяется им через уполномоченные на то органы;
- наступление ее только за совершенное правонарушение (правонарушения классифицируются по степени общественной опасности и характеру применяемых к правонарушителю санкций на преступления и проступки, которые в свою очередь подразде-

ляются на дисциплинарные, административные и деликты);

- связь с определенными лишениями, которые виновный обязан претерпеть, причем для него они являются дополнительными. Данные лишения могут быть личного характера (лишение свободы, лишение права занимать определенную должность) и имущественного (штраф, конфискация);
- осуществление в строгом соответствии с нормами права (возложение ответственности возможно только при условии строгого соблюдения процессуального порядка).

Ответ: 2 и 4.

Тест 32. Укажите признаки, характеризующие уголовную ответственность:

- 1) публичный характер;
- 2) выносится судом или уполномоченным на то должностным лицом;
- 3) субъектами являются как физические, так и юридические лица;
- 4) основание наступления — совершение проступка;
- 5) влечет за собой судимость.

Уголовная ответственность является самой строгой юридической ответственностью; она применяется к лицам, совершившим общественно опасные деяния — преступления, составы которых содержатся в Особенной части Уголовного кодекса РФ. Уголовная ответственность возникает в момент совершения преступления и реализуется в порядке, предусмотренном нормами уголовно-процессуального и уголовно-исполнительного законодательства. Уголовно-правовая ответственность всегда носит личный характер (например, высылка, лишение свободы), но может сопровождаться и имущественной (например, конфискация), всегда влечет за собой судимость правонарушителя. Уголовно-правовая ответственность имеет

целью наказать правонарушителя, причем публично, чтобы другие лица лишней раз задумались прежде, чем совершить подобное.

Ответ: 1 и 5.

Тест 33. Обстоятельствами, исключаящими преступность деяния, являются:

- 1) рецидив преступления;
- 2) крайняя необходимость;
- 3) обоснованный риск;
- 4) совершение преступления впервые;
- 5) явка с повинной;
- 6) беременность;
- 7) исполнение приказа или распоряжения.

Обстоятельствами, исключаящими юридическую ответственность, в российском законодательстве названы:

- необходимая оборона — самостоятельная защита своей жизни, прав и свобод, а также жизни, прав и свобод других лиц. Условиями необходимой обороны являются реальность и общественная опасность посягательства, адекватность защиты степени опасности;
- крайняя необходимость — сознательное причинение определенного вреда в целях предотвращения большего. Условиями крайней необходимости является невозможность устранения опасности другими средствами;
- невменяемость правонарушителя;
- задержание лица, совершившего преступление;
- обоснованный риск — если указанная цель не могла быть достигнута иначе, а лицо приняло достаточные меры для предотвращения вреда;
- исполнение приказа — основано на исполнении служебных обязанностей;

- казус — случай, обстоятельство, предвидеть и предотвратить которое лицо не могло;
- непреодолимая сила (форс-мажор) — событие чрезвычайное и непредотвратимое при данных условиях;
- физическое или психическое принуждение.

Ответ: 2, 3 и 7.

Четвертая часть

Экономическая сфера жизни общества*

Основные проблемы экономики

Вопросы с ответами

1. В чем главный смысл понятий экономические блага и потребности?

Потребность — это осознанная, объективно существующая необходимость, нужда человека в чем-либо, которая выражается желанием ее удовлетворения. Это желание является внутренним побудительным импульсом человека к активной деятельности. Если для удовлетворения потребностей используются продукты трудовой деятельности человека, то эти потребности называются экономическими и блага, которые эти потребности удовлетворяют, также называются экономическими. Они подразделяются на две большие группы в зависимости от характера потребления: производственного и личного.

Блага в виде средств производства или капитальных благ удовлетворяют производственные потребности. Цель данного потребления — создание новых экономических благ, часть из которых возвращается в сферу производства, тогда как другая часть направляется в сферу потребления, в которой удовлетворяются личные потребности человека. Эти блага называются потребительскими или предметами потребления.

* В этой части вопросы и тесты сгруппированы по основным темам (см. «Обществознание для абитуриентов». — М.: Айрис—Рольф, 2002).

Потребительские блага подразделяются в зависимости от времени потребления на две группы: потребительские блага длительного пользования и потребительские блага кратковременного пользования.

Средства производства подразделяются на основные средства производства, используемые во многих производственных циклах, и оборотные средства, которые потребляются в течение одного производственного цикла. Средства производства можно разделить также по назначению, по отраслевому, территориальному признаку, по времени службы и т. д. Несмотря на разновидность и качественную несоизмеримость, все экономические блага обладают одним общим свойством — они ограничены, тогда как многие человеческие потребности не имеют выраженного предела. Безграничность потребностей подразумевает постоянный процесс их возобновления, видоизменение структуры и качественного состава. Проблема несоответствия между неограниченными потребностями и ограниченными возможностями для их удовлетворения занимает центральное место в экономической науке.

2. В чем состоит проблема экономического выбора?

Безграничность человеческих потребностей и ограниченность факторов производства, используемых для производства экономических благ; ставит перед отдельным человеком, предприятием, обществом проблему экономического выбора, заключающегося в поиске оптимального варианта использования факторов производства с целью создания благ, максимально удовлетворяющих потребности.

Проблема выбора иллюстрируется при помощи модели производственных возможностей, которая имеет графическое и алгебраическое выражение. Строится данная модель при соблюдении следующих условий:

- 1) предполагается, что все ресурсы полностью эффективно используются и являются в достаточной мере взаимозаменяемыми;
- 2) в качестве возможных вариантов деятельности рассматривается производство двух видов экономических благ;
- 3) используемые в их производстве факторы ограничены;
- 4) ресурсы не изменяются ни в качественном, ни в количественном выражении.

Алгебраически уравнение линии производственных возможностей (ЛПВ) имеет вид функциональной зависимости объема производства одного блага (x) от объема производства второго блага (y), т. е. $y = f(x)$ при условии полного эффективного использования ресурсов.

Графически ЛПВ — это геометрическое место точек, каждая из которых соответствует различному сочетанию объемов производства двух альтернативных благ при условии полного эффективного использования ресурсов. Альтернативными называют блага, производство которых требует использования одних и тех же ограниченных ресурсов, и поэтому увеличение производства одного имеет следствием снижения объемов производства второго. Функция ЛПВ выражает обратную зависимость между объемами производства двух благ, а тангенс угла наклона ЛПВ к горизонтальной оси координатной плоскости отрицателен. При помощи модели ЛПВ можно следующим образом проиллюстрировать проблему экономического выбора:

- 1) определить максимально возможные объемы производства двух альтернативных благ;
- 2) определить, эффективно или нет функционирует производство;
- 3) узнать альтернативные издержки, вызванные увеличением производства одного из двух благ;

4) проиллюстрировать характер экономического развития, который может быть прогрессивным, регрессивным или стабильным.

Под **альтернативными издержками** понимается количество блага, от которого пришлось отказаться ради увеличения производства другого блага на заданную величину. Решение об изменении объема производства двух благ принимается, если предельные выгоды (MB) нового варианта не меньше предельных издержек (MC) варианта, от которого мы отказываемся, т. е. $MB \geq MC$.

При прогрессивном развитии увеличивается максимально возможный объем производства либо обоих благ, либо одного из них; при регрессивном уменьшается объем производства либо обоих благ, либо одного из них; при стабильном состоянии объемы производства обоих благ не изменяются.

Тесты с решениями

Тест 1. Фермер на своем участке может выращивать свеклу и картофель. Линия производственных возможностей фермерского участка имеет вид прямой, изображенной на графике. Определите, чему равны альтернативные издержки 10-ого центнера картофеля и максимально возможный урожай свеклы, который фермер имеет возможность получить при эффективном хозяйствовании и сборе урожая картофеля, равном 10 ц? (см. рис. 1)

- 1) 7,5 ц свеклы и 52,5 ц свеклы;
- 2) 7,5 ц свеклы и 80 ц картофеля;
- 3) 39,35 ц картофеля и 21,65 ц свеклы;
- 4) 0,75 ц свеклы и 52,5 ц свеклы;
- 5) $\frac{2}{3}$ ц картофеля и $59\frac{1}{3}$ ц свеклы;
- 6) 0,75 ц картофеля и 52,5 ц свеклы;
- 7) определить невозможно.

Альтернативные издержки выражаются в количестве товара, от которого мы отказываемся для увеличения другого альтернативного ему товара на единицу.

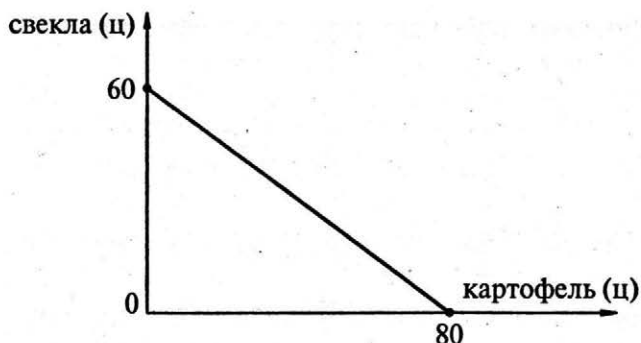


Рис. 1

Для их подсчета необходимо определить алгебраический вид заданной линии производственных возможностей. По условию задачи — это прямая. Уравнение прямой $y = kx + b$. Сделав несложную подстановку, получим зависимость между возможными объемами производства свеклы и картофеля: $C = -0,75K + 60$, где C и K соответственно объемы производства свеклы и картофеля в центнерах.

Теперь для определения альтернативных издержек десятого центнера картофеля определим объем производства свеклы, который фермер мог получить при урожае картофеля в 9 ц. Сделав подстановку в уравнение производственных возможностей, получим: $C = -0,75 \cdot 9 + 60 = -6,75 + 60 = 53,25$ ц свеклы. Теперь подсчитаем максимально возможный урожай свеклы при условии урожая картофеля в 10 ц: $C = -0,75 \cdot 10 + 60 = -7,5 + 60 = 52,5$ ц. Следовательно, увеличение производства картофеля на 1 ц ведет к уменьшению возможного урожая свеклы с 53,25 ц до 52,5 ц. Разница этих показателей и представляет собой альтернативные издержки 10-го центнера картофеля. Они равны 0,75 ц свеклы.

Для подсчета можно использовать формулу предельной замены (MRS), по которой определяются аль-

тернативные издержки единицы продукции.

Применительно к условиям задачи:

$$MRS = - \frac{\text{Изменение объема производства свеклы}}{\text{Изменение объема производства картофеля}}.$$

$$MRS = - \frac{53,25 - 52,5}{10 - 9} = 0,75 \text{ ц.}$$

Максимально возможный урожай свеклы при условии урожая картофеля в 10 ц составляет 52,5 ц.

Графически выбранный вариант будет соответствовать точке *A* на линии производственных возможностей фермерского участка (см. рис. 2).

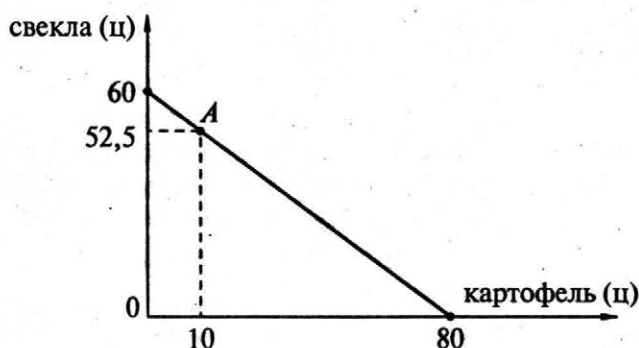


Рис. 2

Ответ: 4.

Тест 2. Фермер может выращивать на своем участке рожь и пшеницу. Линия производственных возможностей фермерского участка имеет вид прямой, изображенной на рис. 3. Определите, какие сочетания объемов производства двух сельскохозяйственных культур он может получить при условии полного эффективного использования возможностей своего участка? (П и Р — обозначение пшеницы и ржи.)

- 1) 10 ц П и 100 ц Р;
- 2) 100 ц П и 0 ц Р;
- 3) 100 ц П и 200 ц Р;
- 4) 100 ц П и 20 ц Р;

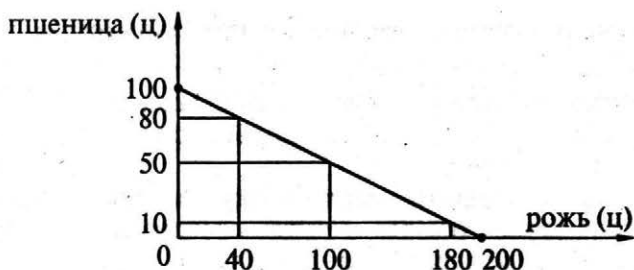


Рис. 3

- 5) 50 ц П и 100 ц Р;
- 6) 10 ц П и 180 ц Р;
- 7) 80 ц П и 40 ц Р.

Для решения задачи определим уравнение линии производственных возможностей в виде $y = kx + b$. Получим: $П = -0,5Р + 100$. Известно, если имеющиеся возможности используются полностью и эффективно, то каждое сочетание объемов производства двух альтернативных благ соответствует уравнению линии производственных возможностей. Геометрически это соответствует принадлежности этой точки графику производственных возможностей. Проверим исходя из этого требования каждый из предлагаемых вариантов.

Например: если урожай ржи составит 100 ц, то урожай пшеницы должен быть равен 50 ц. В первом ответе сочетание урожая пшеницы и ржи не соответствует производственным возможностям данного участка. Продолжая подобным образом проверять каждый из предлагаемых вариантов ответов, определяем верные. Проверить их правильность можно и графическим способом, определив координаты этих точек на графике. Все они будут находиться на линии производственных возможностей фермерского участка.

Ответ: 5, 6 и 7.

Тест 3. Чему равны альтернативные издержки строительства школы?

- 1) Расходам на строительство здания школы;
- 2) расходам на содержание построенного здания школы и оплаты ее работников;
- 3) цене строительства школы в будущем году;
- 4) цене других товаров и услуг, производство которых могло быть осуществлено на средства, затраченные на строительство школы.

Знание категории альтернативные издержки необходимо для решения многих задач и тестов в экономической теории. Альтернативными издержками производства товара или услуги называется количество других товаров и услуг, от получения которых вынуждены отказаться в связи с производством данного блага, направив ресурсы на производство другого блага. Исходя из определения альтернативных издержек и рассмотрев ответы на данный тест, приходим к выводу, что альтернативными издержками строительства школы могут быть товары и услуги, которые получили бы, направив на их производство средства, затраченные на строительство школы.

Ответ: 4.

Типы экономических систем

Вопросы с ответами

3. Определите основные классификационные признаки экономических систем.

Экономическая система — форма организации общественного производства, представляющая собой взаимосвязь и взаимодействие экономических субъектов в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ. Экономические системы различаются формой собственности на средства

производства, способами координации хозяйственной деятельности людей, уровнем технического развития, характером экономических отношений. Рассмотрим эти признаки.

Собственность — это принадлежность объектов определенным людям и возникающие в связи с этим отношения между людьми. В отношениях собственности присутствует субъект и объект собственности.

Субъект собственности представляет активную сторону отношений присвоения — это люди, организации, владеющие объектами собственности.

Объект собственности — это пассивная сторона отношений собственности в виде предметов природы, вещества, энергии, информации, имущества, средств производства, которые целиком или полностью принадлежат собственнику. Экономическая структура общества зависит прежде всего от отношений собственности на средства производства. Конкретное отношение собственности раскрывает понятие «пучок прав собственности», которыми может обладать субъект присвоения. Чаще всего в него включают следующие элементы в виде прав:

- владения;
- пользования;
- распоряжения;
- управления;
- на доход;
- на продажу, изменение, уничтожение;
- на безопасность;
- на завещание и наследование;
- на бессрочное обладание;
- на взыскание;
- на возврат полномочий собственности (по истечению срока договора).

Собственность есть одновременно и экономическое, и юридическое понятие. Экономическая сторо-

на собственности определяет способы, методы хозяйствования, наличие личного экономического интереса, формы и уровень доходов. Юридическая сторона — это законодательно зафиксированные выше права.

Следующий классификационный признак экономической системы — способы координации хозяйственной деятельности людей:

- 1) административно-командные (директивные);
- 2) на основе экономических интересов и стимулов;
- 3) на основе исторически сложившихся традиций и особенностей.

Третий признак — это уровень технического развития. Он характеризуется состоянием производственно-технического потенциала страны, характером применяемых технологий, показателями эффективности производства, уровнем научно-технического прогресса.

4. В чем состоят особенности типов экономических систем?

Административно-командная экономика основывается на государственной собственности на вещественные факторы производства, которая провозглашается единой и неделимой. Производственная деятельность предприятий, а также хозяйственные связи между ними устанавливаются центральными государственными плановыми органами, подчиненными правительству. Связь между производителями и потребителями устанавливается опосредованно — через те же государственные органы, поэтому интересы и потребности потребителей не оказывают прямого влияния на производство товаров и услуг. К достоинствам данной системы можно отнести ее стабильность, устойчивость, возможность регулировать все фазы воспроизводства, решать социальные проблемы. К недостаткам — отсутствие стимулов развития, предпринимательского ин-

тереса, негибкость, бюрократизацию, дефицит многих товаров.

Рыночная экономика характеризуется частной или смешанной собственностью на факторы производства, свободой предпринимательства, экономическим интересом, конкуренцией, охватывающей все сферы деятельности, ценовым механизмом как регулятором отношений купли-продажи, отсутствием государственного воздействия на экономику. К достоинствам данной системы относится ее гибкость, отсутствие посредников между продавцами и покупателями в лице государственных организаций, наличие предпринимательского интереса. К недостаткам — неспособность создавать общественные блага, подверженность кризисам (вследствие ограниченности спроса), способность порождать внешние эффекты и социальное расслоение.

Смешанная экономика синтезирует элементы первых двух систем. Ее экономической основой являются различные формы собственности: частная, коллективная, общенародная, государственная, смешанная. Экономическое взаимодействие предприятий основано на предпринимательском интересе, нацеленность которого государство способно регулировать различными методами. Ряд социальных вопросов — решает или сглаживает государство. Проблемой данной системы является разнообразие экономических структур, а именно наличие совершенной конкуренции, монополистической конкуренции, олигополий, монополий. Каждая из них нуждается в специфических методах воздействия. Оптимальное сочетание рыночного механизма и государственного вмешательства в экономику — также непростая проблема.

Традиционная экономическая система основана на низком техническом уровне, преобладании ручного труда, общинной собственности, большой значимо-

сти при принятии экономических решений прошлого опыта, национальных традиций.

Тесты с решениями

Тест 4. Какие из нижеперечисленных признаков присущи смешанной экономической системе?

- 1) Наличие частной собственности и предпринимательского интереса;
- 2) директивная форма планирования экономической деятельности предприятий;
- 3) наличие государственной формы собственности;
- 4) частная форма собственности на все факторы производства;
- 5) отсутствие производства общественных благ;
- 6) распределение всех факторов производства посредством рыночного механизма.

Смешанная экономическая система представляет собой форму организации общественного производства, основанную на взаимодействии частного предпринимательства и государственного регулирующего воздействия. Основные ее признаки:

- многообразие форм собственности на факторы и результаты производства;
- регулирующее воздействие государства на экономическую жизнь общества, осуществляемое при помощи прямых и косвенных методов воздействия;
- наличие конкуренции и предпринимательства;
- правовая защита потребителей и производителей;
- установление хозяйственных связей между предприятиями на основе их экономических интересов.

На основе указанных признаков следует проанализировать предлагаемые ответы. Начнем с первого. В нем говорится о наличии частной собственности и предпринимательского интереса, которые, безусловно, присутствуют в экономических системах, основан-

ных на рыночных принципах, в т. ч. и в смешанной экономике. Ответ верный.

Директивная форма планирования присуща административно-командной экономической системе (или централизованно-управляемой). Не следует путать директивное (обязательное к выполнению) планирование и методы регулирующего воздействия со стороны государства на экономические процессы в обществе, которые хотя и могут носить обязательный характер (например, выполнение налогового законодательства), но тем не менее не лишают предприятие экономической самостоятельности. Второй вариант ответа неверен.

Третий предлагаемый ответ раскрывает знания о возможных формах собственности в экономике. Одной из таких форм является наличие государственного сектора, в котором обеспечивается производство, прежде всего, общественных благ. Экономической основой этого сектора является государственная собственность на средства производства. То есть третий ответ — верный. Четвертый ответ может показаться тоже правильным, поскольку в смешанной экономике присутствует частная форма собственности, но не на все факторы производства, как сказано в ответе. Поэтому данный ответ неверный. Пятый ответ отрицает одну из принципиальных особенностей смешанной экономики — ее способность обеспечивать производство общественных благ, что несовместимо с ее содержанием.

Шестой ответ утверждает не просто подавляющую, а единственную роль рыночного механизма при распределении факторов производства, что не присуще смешанной экономике.

Ответ: 1 и 3.

Тест 5. На диаграмме представлены рынки факторов производства, товаров и услуг. Определите, как правильно называются потоки, обозначенные цифрами I и II (см. рис. 4).

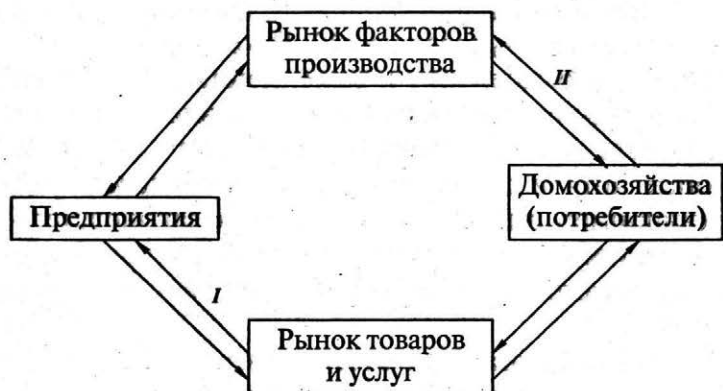


Рис. 4

- 1) I — труд, капитал, земля, предпринимательские способности; II — выручка от реализации продукции;
- 2) I — затраты предприятия; II — труд, капитал, земля, предпринимательские способности;
- 3) I — выручка от реализации товаров и услуг; II — труд, земля, капитал, предпринимательские способности;
- 4) I — труд, земля, капитал, предпринимательские способности; II — заработная плата, рента, процентный доход, прибыль;
- 5) I — заработная плата, рента, процентный доход, прибыль; II — труд, земля, капитал, предпринимательские способности;
- 6) правильного ответа нет.

Сделать правильный выбор ответов поможет знание модели кругооборота доходов-расходов и ресурсов-продукции для рыночной закрытой экономики. Эта модель иллюстрирует формы взаимодействия между предприятиями (производителями) и домохозяйствами (потребителями) в рыночной системе. Рассмотрим данную модель (см. рис. 5).

Названия денежных и товарных потоков следующие:

1 — труд, земля, капитал, предпринимательские способности (факторы производства, являющиеся собственностью домохозяйств направляются для продажи на соответствующие рынки);



Рис. 5

2 — заработная плата, рента, процентный доход, прибыль (владельцы факторов производства после их продажи получают факторные доходы);

3 — труд, земля, капитал, предпринимательские способности (факторы производства, приобретенные владельцами предприятий, направляются для использования в производственную сферу);

4 — затраты предприятий (или затраты, связанные с приобретением факторов производства). В сфере производства происходит создание совокупности товаров и услуг, которые затем реализуются на товарных рынках, что и иллюстрируют потоки 5 и 6;

5 — готовые товары и услуги;

6 — выручка от реализации товаров и услуг. Товары и услуги приобретаются домохозяйствами (потребителями), для которых они и производятся. Источниками оплаты служат полученные факторные доходы, что и показывают потоки 7 и 8;

7 — готовые товары и услуги;

8 — заработная плата, рента, процентный доход, прибыль.

Теперь, определив названия потоков, проанализируем тестовое задание. Как видно, поток I — соответствует потоку 6 в нашей модели, а поток II — потоку 1 на рис. 5.

Ответ: 3.

Рынок и механизм его функционирования

Вопросы с ответами

5. Какие факторы формируют рыночный спрос?

Спрос — это потребность покупателей, выраженная в денежной форме. Объем спроса — количество товара, которое готов купить отдельный потребитель, группа людей или все население в целом в течение определенного времени по той или иной цене при прочих равных условиях. Между ценой и объемом спроса существует обратно пропорциональная зависимость, получившая название **закона спроса**, согласно которому при прочих равных условиях снижение цены приведет к увеличению объема спроса, и наоборот. Существует несколько объяснений этого закона:

- 1) по мере увеличения количества потребляемых благ согласно закону Гиффена, снижается предельная полезность каждой последующей единицы, которую получает покупатель при ее потреблении. Поэтому при неизменной предельной полезности денег он будет оценивать каждую последующую единицу блага ниже предыдущей;
- 2) один и тот же покупатель при снижении цены товара сможет покупать большее его количество, не отказываясь от приобретения других благ;

3) при снижении цены товара покупатель заменяет этим благом другие, удовлетворяющие ту же потребность при условии, что цена на них не снизилась.

Закон спроса можно выразить тремя способами: при помощи шкалы спроса, прямой или обратной функции спроса и графическим способом.

Помимо цены блага на спрос влияют другие факторы, получившие название неценовых. При их воздействии изменяется шкала спроса, в функции спроса меняется угловой коэффициент или величина свободного члена; график сдвигается влево-вниз (при уменьшении спроса) и вправо-вверх (при увеличении спроса); возможно изменение угла наклона. К неценовым факторам спроса относятся:

- цены благ, заменяющих данное благо в потреблении;
- цены благ, дополняющих данное благо в потреблении;
- вкусы и предпочтения потребителей;
- налоги и дотации, предоставляемые покупателям;
- инфляционные и дефляционные ожидания покупателей, их число на рынке, накопленное ими имущество;
- денежные доходы покупателей.

6. Какие факторы формируют рыночное предложение?

Объем предложения — количество товаров и услуг, которое отдельный продавец или их группа готовы продать на рынке в течение определенного периода времени по конкретной цене при прочих равных условиях.

Между объемом предложения и ценой товара при прочих равных условиях существует прямая зависимость, проявляющаяся в том, что с увеличением цены товара возрастет объем предложения, и наоборот. Этот

закон называется законом предложения и объясняется убыванием отдачи факторов производства по мере роста производства товаров. Снижение отдачи факторов производства имеет своим следствием повышение затрат на производство единицы продукции. В связи с этим продавцы будут заинтересованы в наращивании объема предложения, если это сопровождается ростом цены, компенсирующей возрастающие издержки.

Закон предложения можно выразить тремя способами: при помощи шкалы предложения, устанавливающей взаимосвязь между дискретными значениями цены и объема предложения, прямой или обратной функции предложения и графическим способом.

На поведение продавцов влияет не только цена данного товара, но и факторы, получившие название неценовых. Действие неценовых факторов приводит к изменению шкалы предложения, функции и графика предложения. При уменьшении предложения график сдвигается влево-вверх, при увеличении — вправо-вниз; возможно изменение угла его наклона. К неценовым факторам предложения относятся:

- характер применяемых технологий;
- налоги на производителей или получаемые ими дотации;
- инфляционные и дефляционные ожидания производителей;
- объем предложения взаимосвязанных товаров;
- временной период;
- количество продавцов на рынке;
- цены факторов производства.

7. Что такое эластичность и какие ее виды используются в экономическом анализе?

Эластичность показывает чувствительность одного параметра к изменению другого. Количественной характеристикой чувствительности объема спроса к цене

служит коэффициент эластичности спроса к цене, который показывает, на сколько процентов изменится объем спроса при изменении цены на один процент. Рассчитывается он по формулам:

1) коэффициент дуговой эластичности спроса по цене:

$$E_d = \left| \frac{Q_2 - Q_1}{\frac{(Q_2 + Q_1)}{2}} : \frac{P_2 - P_1}{\frac{(P_2 + P_1)}{2}} \right| = \left| \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \cdot \frac{P_2 + P_1}{Q_2 + Q_1} \right|,$$

где Q_1, P_1 — начальные значения объема спроса и цены; Q_2, P_2 — конечные значения объема спроса и цены;

2) коэффициент точечной эластичности спроса по цене:

$$E_d = \left| \frac{\Delta Q}{Q} : \frac{\Delta P}{P} \right| = \left| \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P}{Q} \right|.$$

Если функция спроса непрерывная, то коэффициент точечной эластичности рассчитывается по формуле: $E_d = \left| K \cdot \frac{P}{Q} \right|$, где P и Q — начальные значения цены и объема спроса; ΔQ и ΔP — приростные значения цены и объема спроса; K — коэффициент при аргументе в прямой функции спроса.

Коэффициент перекрестной эластичности показывает, на сколько процентов изменится объем спроса на товар X при изменении цены товара Y на один процент. Он определяется по формуле:

$$E_d = \left| \frac{\Delta Q_x}{Q_x} : \frac{\Delta P_y}{P_y} \right| = \left| \frac{\Delta Q_x}{\Delta P_y} \cdot \frac{P_y}{Q_x} \right|,$$

где индексом x обозначены величины, относящиеся к товару X ; y — к товару Y .

Коэффициент эластичности спроса по доходу показывает, на сколько процентов изменится объем спроса на товар при изменении дохода (I) на один процент.

$$E_I = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta I}{I}} = \frac{\Delta Q}{\Delta I} \cdot \frac{I}{Q}.$$

Коэффициент эластичности предложения по цене показывает, на сколько процентов изменится объем предложения при изменении цены товара на один процент. Он подсчитывается по тем же формулам, что и коэффициент эластичности спроса, но без модуля, так как зависимость между изменением цены и объемом предложения прямая.

8. Какое состояние рынка называется равновесным и какими показателями можно его охарактеризовать?

Состояние рынка, при котором интересы продавцов и покупателей совпадают, называется **равновесным**. Количественно оно характеризуется равновесной ценой и равновесным объемом продаж, которые можно определить тремя способами:

- 1) совмещением шкалы спроса со шкалой предложения;
- 2) построением в одной координатной плоскости графиков спроса и предложения;
- 3) решением системы из двух уравнений, одно из которых есть выражение функции спроса, второе — функции предложения.

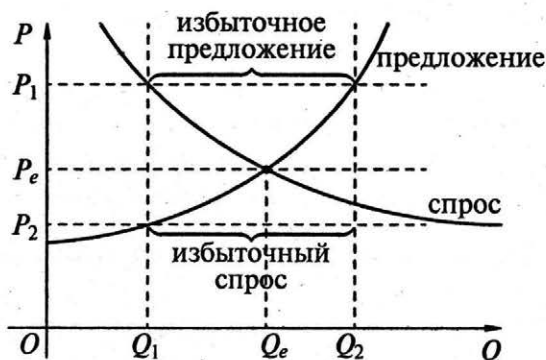


Рис. 6

Цена, превышающая равновесную ($P_1 > P_e$; см. рис. 6), приводит к избыточному предложению, кото-

рое вызывает ее последующее снижение; более низкая цена ($P_2 < P_e$) приводит к избыточному спросу, который вызывает ее последующее повышение. При ценах P_1 и P_2 объем предложения не равен объему спроса $Q_1 \neq Q_2$, и только при равновесной цене P_e объем спроса и объем предложения совпадают. Изменение равновесной цены и равновесного объема происходит в результате действия неценовых факторов, вызывающих сдвиги графиков спроса и предложения, что выражает изменение поведения на рынке продавцов или покупателей. В связи с существованием свободного рыночного обмена возникает общественная выгода, представляющая собой суммарный выигрыш покупателей и продавцов от рыночных сделок. Он определяется как сумма излишка покупателя и излишка продавца. Излишек покупателя представляет собой разницу между суммой цен, которую он готов был заплатить за равновесный объем, и его фактическими затратами. Излишек продавца равен разнице между фактической его выручкой и суммой цен, по которым он был готов продать равновесное количество товара. При изменении рыночного равновесия, вызванного действием неценовых факторов, а также мерами государственного воздействия на рынок, излишки могут перераспределяться между покупателями, продавцами и государством. В случае увеличения налогов появляются чистые потери общества. Они вызваны сокращением объема производства данного товара и перераспределением ресурсов в другие отрасли, где они используются менее эффективно.

Тесты с решениями

Тест 6. Какова точечная эластичность спроса, если цена товара выросла на 5%, а выручка сократилась на 10,75%?

- 1) 2,5;
- 2) 3;

3) 1,9;

4) 5;

5) 4,1.

Прежде всего, необходимо вспомнить формулу коэффициента ценовой эластичности по цене (точечной): $E_d = \left| \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}} \right|$, где P_1 и Q_1 — начальные значения цены и объема, P_2 и Q_2 конечные значения цены и объема спроса, а $\Delta Q = (Q_2 - Q_1)$, $\Delta P = (P_2 - P_1)$.

Поскольку по условию задачи цена выросла на 5%, то $P_2 = P_1 + 0,05P_1 = 1,05P_1$, тогда $\Delta P = 1,05P_1 - P_1 = 0,05P_1$ и $\frac{\Delta P}{P_1} = \frac{0,05P_1}{P_1}$. Сократив числитель и знаменатель дроби на P_1 , мы получаем, что $\frac{\Delta P}{P_1} = 0,05$. Таким образом, мы узнали знаменатель коэффициента точечной эластичности ($\frac{\Delta P}{P_1}$), но нам необходимо для решения задачи узнать и числитель ($\frac{\Delta Q}{Q_1}$). Чтобы его узнать, мы прибегнем к несколько искусственному методу. Обозначим выручку TR , тогда выручка при начальном уровне цены P_1 и начальном объеме спроса составит $TR_1 = P_1 \cdot Q_1$, а при конечном уровне цены и объеме спроса $TR_2 = P_2 \cdot Q_2$.

Выразим TR_2 через TR_1 , из условия видно, что $TR_2 = TR_1 - 0,1075TR_1 = 0,8925TR_1 = 0,8925P_1 \cdot Q_1$.

С другой стороны, поскольку $P_2 = 1,05P_1$ (см. начало решения задачи), а $Q_2 = Q_1 + \Delta Q$ (это легко вывести из соотношения $\Delta Q = Q_2 - Q_1$), то $TR_2 = P_2 \cdot Q_2 = 1,05P_1 \cdot (\Delta Q + Q_1)$. Приравняем два выражения TR_2 и получаем уравнение: $0,8925 \cdot P_1 \cdot Q_1 = 1,05P_1 \cdot (\Delta Q + Q_1)$.

Сокращаем обе части на P_1 и получаем уравнение $0,8925 \cdot Q_1 = 1,05(\Delta Q + Q_1)$.

Раскрываем скобки, приводим подобные члены и группируем все члены уравнения с ΔQ_1 в левой части, а с Q_1 в правой части уравнения, получаем:

$$-0,1575 \cdot Q_1 = 1,05\Delta Q.$$

Поделив обе части уравнения на Q_1 и на 1,05, приходим к выражению:

$$\frac{\Delta Q}{Q_1} = -\frac{0,1075}{1,05} = -0,15$$

Подставим значения $\frac{\Delta P}{P_1}$ и $\frac{\Delta Q}{Q_1}$ в формулу эластичности спроса, получаем $E_d = \left| -\frac{0,15}{0,05} \right| = 3$.

Ответ: 2.

Тест 7. Какая из этих характеристик противоречит понятию «совершенно конкурентный рынок»?

- 1) Диффузия экономической власти;
- 2) большое число продавцов;
- 3) наличие немногих покупателей, предъявляющих спрос на все товары;
- 4) относительно легкое вхождение производителей в данную отрасль;
- 5) невозможность со стороны производителей влиять на рыночную цену.

Рынок совершенной конкуренции или «конкурентный рынок» имеет ряд признаков, важнейшими из которых являются:

- отсутствие барьеров для входа и выхода на данный рынок;
- множество продавцов и покупателей однородного (стандартного) продукта;
- отсутствие рыночной власти, свободная конкуренция участников рыночных сделок в условиях равного доступа к информации;
- отсутствие дискриминации и ценовой конкуренции (реклама, форма обслуживания, качество и т. д.).

Ни один из участников рыночных сделок в условиях свободной конкуренции не может влиять на рыночную цену. Нарушение хотя бы одного из этих условий превращает совершенную (свободную) конкуренцию в несовершенную.

Рассмотрим с этих позиций правильность ответов, представленных в тесте. Диффузия экономической власти, иными словами отсутствие ее на данном рынке, большое количество продавцов и невозможность со стороны производителей (продавцов) влиять на рыночную цену вполне соответствуют характеристике рынка совершенной конкуренции. А вот наличие немногих покупателей, предъявляющих спрос на товары, характеризует олигопсонический рынок. «Относительно легкое вхождение производителей в данную отрасль» может поколебать мнение не уверенных в своих знаниях абитуриентов, но следует обратить внимание на то, что относительно легкое вхождение в отрасль не означает отсутствия всяких барьеров что имеет место на рынке совершенной конкуренции. Этот признак применим к рынку монополистической конкуренции или рынку дифференцированной продукции.

Ответ: 3 и 4.

Тест 8. Смещение кривой спроса на кофе от D_1 к D_2 (см. рис. 7) связано с:

- 1) уменьшением предложения;
- 2) уменьшением эластичности спроса;
- 3) ростом доходов населения;
- 4) снижением цены на чай.

Для верного ответа на данный тест необходимо рассмотреть факторы, вызывающие сдвиг или смещение кривой спроса в данном случае влево-вниз. К ним можно отнести падение цены на товары-субституты (заменители) данного товара, рост цен на дополняющие товары (комплиментарные), снижение доходов потребителя, изменение вкусов и предпочтений потребителя не в пользу данного товара, дефляционные ожидания покупателя, увеличение налога и уменьшение дотаций на потребителя. Напоминаем, что сдвиг кривой спроса можно рассматривать только в условиях

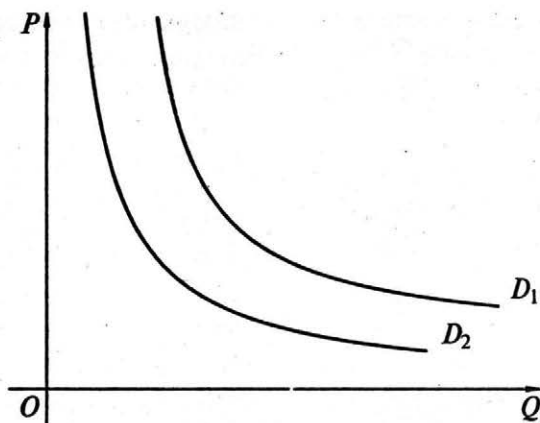


Рис. 7

неизменности цены на данный товар. Анализ ответов на данный тест показывает, что к перечисленным факторам можно отнести лишь снижение цены на чай, который является товаром-заменителем кофе. Этот фактор содержится в четвертом ответе, который является верным. Остальные неверны, т. к. либо не связаны с кривой спроса (ответ первый), либо определяют наклон кривой спроса (ответ второй), либо указывают на фактор, сдвигающий кривую спроса не влево от D_1 к D_2 , а вправо (ответ третий).

Ответ: 4.

Тест 9. Определите, какие из указанных высказываний отражают содержание закона спроса:

- 1) при увеличении числа покупателей рыночный спрос увеличивается;
- 2) при уменьшении числа покупателей рыночная цена единицы товара снижается;
- 3) при увеличении цены на взаимозаменяемый товар спрос на данный товар уменьшается;
- 4) при уменьшении цены на взаимозаменяемый товар спрос на данный товар уменьшается;

- 5) при увеличении цены на данный товар объем спроса на него падает;
- 6) при увеличении цены на данный товар объем спроса на него увеличивается;
- 7) при увеличении числа покупателей спрос на товар становится более эластичным;
- 8) спрос — это потребность, выраженная в денежной форме.

Закон спроса гласит: между ценой единицы товара и объемом спроса на него существует обратно-пропорциональная зависимость, а именно — при увеличении рыночной цены единицы товара объем спроса на него падает, и наоборот. Прочитав предлагаемые ответы, видим, что данная зависимость отражена лишь в пятом ответе, который и будет единственно правильным. Возникает вопрос, почему не являются правильными другие ответы, например, первый, второй и четвертый: ведь они правильно отражают процессы, происходящие на рынке. В этом и состоит сложность данного теста, поскольку, несмотря на верно сформулированные закономерности функционирования рынка, они не отражают наличие обратной зависимости между ценой единицы товара и объемом спроса на него, которую требуется выявить в рассматриваемом тесте. Вот почему остальные ответы не соответствуют поставленному заданию и не относятся к содержанию закона спроса.

Ответ: 5.

Тест 10. На валютной бирже дневной спрос на доллары выражается функцией $P_d = 43 - 1,5q$, а предложение $P_s = 25 + 0,5q$, где P — цена доллара в рублях, а q — объем торгов в млн долларов. Определить, на сколько млн долларов изменится объем продаж, если в результате увеличения числа покупателей валюты курс доллара стал равен 30 рублей?

- 1) Увеличится на 1 млн долларов;
- 2) увеличится на 12 млн долларов;
- 3) увеличится на 2 млн долларов;

- 4) уменьшится на 2 млн долларов;
- 5) уменьшится на 1 млн долларов;
- 6) не изменится.

Для решения данной задачи определим первоначальный объем продаж долларов. Для этого вычислим равновесный курс доллара и равновесный объем продаж, приравняв уравнения спроса и предложения валюты, т. е. $43 - 1,5q = 25 + 0,5q$.

Решив уравнение, получим равновесный объем продаж 9 млн долларов по курсу 29,5 рубля за доллар. Увеличение курса валюты до 30 рублей произошло в результате увеличения числа покупателей валюты, что является неценовой составляющей спроса. Изобразим эту ситуацию графически (см. рис. 8).

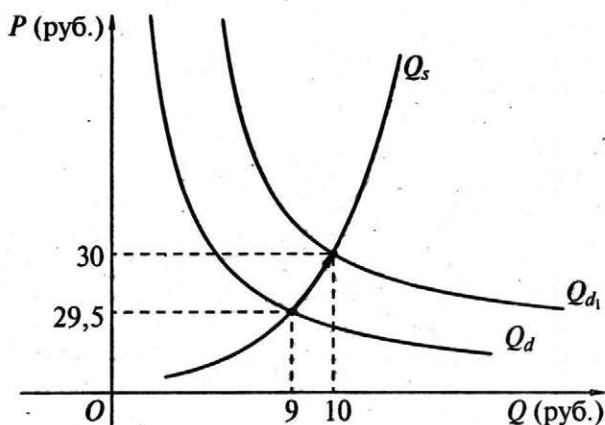


Рис. 8

Q_s и Q_d — это первоначальные графики спроса и предложения. Увеличение числа покупателей изменяет функцию и график спроса. Он изображается линией Q_{d1} . Функция и график предложения остаются прежними. Для ответа на вопрос задачи подставим новый равновесный курс доллара, равный 30 рублям, в уравнение предложения валюты. Получим новый объем

продаж, равный 10 млн долларов. Таким образом, он увеличился на 1 млн долларов.

Ответ: 1.

Тест 11. Известно, что при увеличении цены товара A на 50%, цена товара B увеличилась на 3%. Определить, какие из нижеперечисленных утверждений верные, если известно, что A и B — нормальные блага.

- 1) Товары A и B — взаимодополняющие;
- 2) товары A и B — взаимозаменяемые;
- 3) товары A и B — нейтральные;
- 4) определить невозможно ввиду отсутствия дополнительной информации;
- 5) перекрестная эластичность двух товаров равна 0,6;
- 6) перекрестная эластичность товара A и B равна 1.

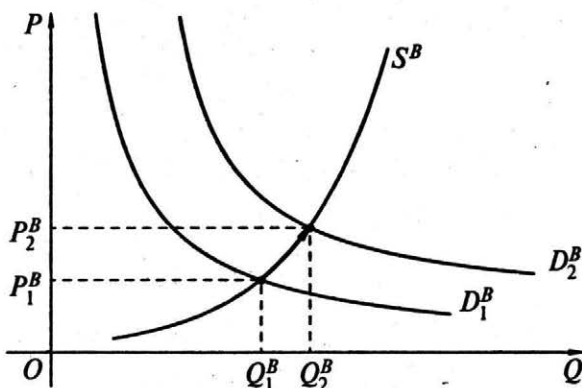


Рис. 9

По условию задачи понятно, что речь идет об определении характера взаимосвязи двух товаров A и B . Ответить на этот вопрос можно, подсчитав показатель перекрестной эластичности, но для этого необходимо иметь данные об изменении спроса на один из товаров. Этих данных в задаче нет. Можно предположить, что цена на товар B выросла в результате повышения спроса на него (см. рис. 9).

P_1^B и P_2^B — исходная и последующая цены на товар B ;
 D_1^B и D_2^B — первоначальный и последующий спрос на товар B ;
 Q_1^B и Q_2^B — первоначальный и последующий объем продаж товара B ;
 S^B — предложение товара B .

Увеличение спроса на товар B вызвано ростом цены на товар A , и покупатели, отказываясь от более дорогого товара A , увеличивают спрос на товар B , что и является причиной роста его цены. Вывод в данном случае будет следующий — товары A и B — взаимозаменяемые товары, т. е. товары-субституты, например, кофе и чай, мед и сахар и т. п. Делается вывод, что правильный ответ второй. Но это не так. В действительности возможна и иная ситуация. Рассмотрим ее.

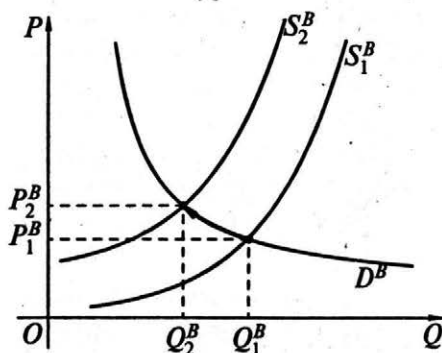


Рис. 10

Предположим, что товар A используется для производства товара B , участвуя в его комплектации (например, колеса для автомобиля). Тогда повышение цены товара A уменьшит предложение товара B . (Цена товара A в данном случае будет влиять на объем его закупок, с ее ростом уменьшится количество товара A , которое сможет купить предприятие, что повлияет на предложение товара B в сторону уменьшения.) Графически эта ситуация представлена на рис. 10.

S_1^B и S_2^B — первоначальное и последующее предложения товара B ;

D^B — спрос на товар B ;

P_1^B ; P_2^B — первоначальная и последующая цены на товар B ;

Q_1^B и Q_2^B — первоначальный и последующий объемы продаж товара B .

На графике видно, что уменьшение предложения товара B привело к уменьшению объема его продаж и к росту его равновесной цены, что соответствует условию задачи. Но в данном случае это изменение вызвано не повышением покупательского спроса, как в первом случае, а уменьшением предложения товара B , вызванного повышением цен комплектующих товаров (или взаимодополняющих). Применительно к данной ситуации ответом будет первый вариант. Общий вывод, к которому мы приходим, — это недостаток нужной информации в условии задачи. Чтобы правильно определить характер взаимосвязи двух товаров, необходимо знать, как изменяется объем продаж одного товара при изменении цены другого, взаимосвязанного с ним товара. Иначе точный ответ невозможен.

Итак, правильный ответ данного теста четвертый. Ответы пятый и шестой также не являются верными, поскольку в формуле для определения перекрестной эластичности необходимо знать изменение объема продаж второго товара, а в условии задачи этих данных нет.

Ответ: 4.

Тест 12. Первоначально рынок находился в точке равновесия E_0 . Затем последовательно произошли следующие события:

- 1) возникновение инфляционных ожиданий покупателей;
- 2) возникновение инфляционных ожиданий продавцов;
- 3) повышение цен на энергоресурсы.

В результате рыночное равновесие последовательно перемещается в точки E_1 ; E_2 ; E_3 . Определите, какой из нижеприведенных графиков соответствует перечисленным изменениям (см. рис. 11 а-г).

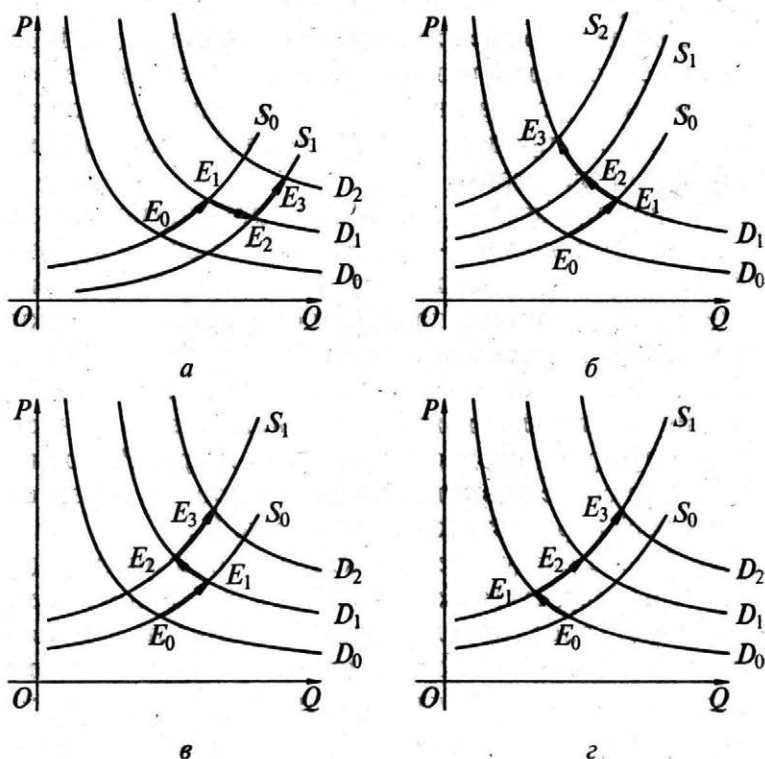


Рис. 11

Правильный ответ на данный вопрос основан на понимании воздействия на рыночное равновесие неценовых факторов спроса и предложения. Прежде всего необходимо определить, на какой элемент рынка влияет каждый из нижеперечисленных факторов. Затем определить направленность его действия.

Итак, первый фактор — инфляционные ожидания покупателей относятся к рыночному спросу, первона-

чальная величина которого изображена графиком D_0 . При возникновении инфляционных ожиданий покупатели стремятся приобрести максимально возможное количество товаров по прежним ценам, используя для этого сбережения или перепланируя покупки в пользу товаров, на которые ожидается повышение цен. В результате этого рыночный спрос возрастает, что ведет к повышению равновесной цены и объема продаж. Графически этот процесс изображается сдвигом графика спроса вправо-вверх.

Второй процесс — возникновение инфляционных ожиданий продавцов — влияет на рыночное предложение, первоначальный график которого S_0 . Под влиянием этого фактора продавцы стараются придержать товар, надеясь в последующий временной период реализовать его по более высоким ценам. Данная ситуация ведет к уменьшению предложения на рынке и сдвигу графика предложения влево-вверх. Рыночная цена еще более повысится, а объем продаж снизится. График S_0 переместится в положение S_1 .

Действие следующего фактора — повышение цен на энергоресурсы также относится к рыночному предложению. Теперь определим направленность действия этого фактора. Повышение цен на ресурсы повышает себестоимость выпускаемой продукции и одновременно уменьшает количество выпускаемых товаров. При фиксированном объеме капитала количество задействованных ресурсов сократится, а следовательно, уменьшится и объем предложения. Этот процесс изображается сдвигом графика предложения из положения S_1 в положение S_2 влево-вверх. Рыночная цена испытает еще одно повышение, а объем продаж уменьшится.

Ответ: 2 (рис. 11 б).

Тест 13. Изменение количества товаров, предлагаемых к продаже после изменения цены, — это:

- 1) эффект убывания предельной полезности;
- 2) шкала предложения;
- 3) изменение объема предложения;
- 4) эластичность предложения;
- 5) кривая предложения;
- 6) сдвиг кривой предложения.

Данный тест требует анализа всех основных категорий, касающихся предложения. Первый ответ вообще нельзя отнести к определению предложения, так как эффект убывания предельной полезности используется при построении кривой спроса. Шкала предложения, содержащаяся во втором ответе, представляет собой таблицу, в которой каждому значению цены соответствует определенное количество товаров, предназначенных для продажи на рынке.

Эластичность предложения (ответ 4) отражает чувствительность объема предложения к изменению цены, которая выражается в коэффициенте эластичности предложения по цене. Этот коэффициент показывает, на сколько процентов изменяется объем предложения при изменении цены на один процент. Кривая предложения — это геометрическое место точек, каждая из которых соответствует различным сочетаниям объема и цены предложения на двухмерной координатной плоскости. Иными словами, это график функции предложения $Q_s = f(P_s)$. Такое определение содержится в пятом ответе. Сдвиг кривой предложения (шестой ответ) предполагает изменение функции предложения и графика предложения, которое вызывается неценовыми факторами.

Таким образом, в результате анализа ответов на данный тест приходим к выводу, что правильным является только третий ответ: действительно изменение объема предложения при изменении цены соответствует

изменению предложения, это движение по исходному графику предложения, функция предложения при этом не изменяется.

Ответ: 3.

Тест 14. Положение кривой предложения не зависит от:

- 1) цен на ресурсы, используемые для производства товара;
- 2) технологии производства продукции;
- 3) налогов на производителей;
- 4) спроса на производимый товар;
- 5) инфляционных ожиданий производителей.

Чтобы правильно ответить на данный вопрос, необходимо вспомнить все факторы, которые определяют положение кривой предложения. Положение кривой предложения зависит от характера зависимости объемов предложения и цены предложения, что выражается в функции предложения, эластичности предложения, а также — от неценовых факторов, которые могут вызвать сдвиг кривой предложения, то есть ее положение.

К неценовым факторам относят цены на используемые в производстве ресурсы, технологии производства, налоги на производителей, дотации и субсидии производителям, инфляционные и дефляционные ожидания производителей, цены товаров-субститутов и товаров-комплиментов, природные условия производства.

Поэтому единственным фактором, не влияющим на положение кривой предложения, является спрос на производимый товар, который может учитываться лишь для оценки состояния рынка (равновесное, предполагающее дефицит или избыток произведенных благ).

Ответ: 4.

Тест 15. Сдвиг кривой спроса вправо происходит из-за того, что:

- 1) доходы потребителей уменьшаются;
- 2) доходы потребителей увеличиваются;
- 3) цена на товар-заменитель снижается;
- 4) вкусы потребителей не изменяются в пользу этого товара;
- 5) потребителей ожидают снижение цены на данный товар.

При выборе верного ответа на данный тест необходимо вспомнить ценовые факторы, вызывающие сдвиг кривой вправо: рост цен на товары-субституты и снижение цен на комплиментарные товары, расход дохода потребителя, вкусы и предпочтения потребителя в пользу данного товара, ожидание потребителем повышения цен на данный товар, объективные естественные (внешние) условия, способствующие потреблению этого товара, снижение налогов для потребителя, предоставление дотаций.

Из всех приведенных ответов только ситуация, отраженная во втором ответе, может вызвать сдвиг кривой спроса вправо. Факторы, перечисленные в других вариантах, вызывают сдвиг кривой спроса влево.

Ответ: 2.

Тест 16. Площадь какой из фигур, обозначенных на графике, соответствует общественной выгоде, возникающей в связи с возможностью отношений купли-продажи (см. рис. 12)?

- 1) OP_eEQ_e ;
- 2) $OFEQ_e$;
- 3) BFE ;
- 4) P_eFE ;
- 5) BGQ_eO ;
- 6) BP_eE .

Рыночные отношения приводят к получению выгоды продавца и покупателя, которая состоит не только

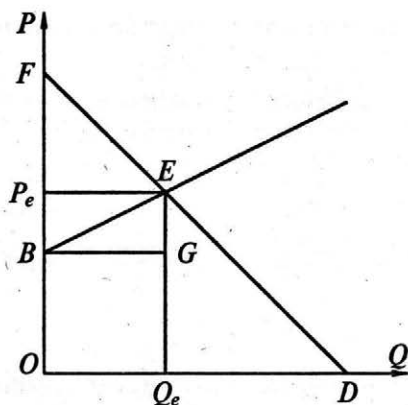


Рис. 12

в купле-продаже товаров и услуг, но и появлении излишков покупателей и продавцов.

Излишек покупателей определяется разницей между суммой цен товаров, за которые покупатели были готовы уплатить цену выше рыночной, и их фактическими затратами. Графически — это площадь $\Delta P_e FE$ в приведенном графике. Излишек потребителя максимизируется лишь при совершенной конкуренции, когда цена определяется свободной игрой сил спроса и предложения и все потребители платят одинаковую цену. Но если рыночная цена устанавливается не силами спроса и предложения в конкурентных условиях, а максимизирующим прибыль монополистом, тогда возникающие вследствие этого изменения объема производства и увеличение рыночной цены приводят к потере излишка потребителя.

Излишек производителя — это дополнительные доходы, получаемые производителем благодаря тому, что цена на его товар выше той цены, по которой он готов поставлять этот товар на рынок, графически это площадь $P_e BE$. Поскольку эффективность производства товаров у отдельных производителей неодинако-

ва, установление рыночной цены, которая достаточна для того, чтобы оставить на рынке даже наименее эффективного производителя, одновременно приводит к тому, что более эффективные производители будут иметь излишек.

Общественная выгода, возникающая в связи с возможностью отношений купли-продажи, равна сумме излишков производителей и покупателей, графически это площадь *BFE*.

Ответ: 3.

Производство: затраты и результаты

Вопросы с ответами

9. Что представляет собой процесс производства? Какие показатели определяют его результаты?

Процесс производства — это определенным образом организованная человеческая деятельность, направленная на преобразование природы путем использования экономических ресурсов с целью создания необходимых товаров и услуг, которые предназначены для удовлетворения человеческих потребностей. Зависимость между объемом выпускаемой продукции в единицу времени (месяц, год) и количеством применяемых ресурсов можно определить при помощи производственной функции. Производственная функция предназначена для определения технически эффективных способов производства. Технически эффективным считается такой способ, который предполагает возможность хотя бы один фактор использовать в меньшем количестве, чем другие способы при постоянстве остальных факторов. Если определена зависимость между объемом производства и одним фактором

(например, трудом), функция называется однофакторной; если зависимость касается двух факторов (например, труда и капитала) — двухфакторной.

Первичной производственной ячейкой, где происходит соединение факторов производства с целью создания товаров и услуг, является предприятие. Для измерения результатов его функционирования подсчитываются показатели: объем производства в натуральном выражении, валовой доход, валовая прибыль, чистая прибыль. Если объем производства увеличивается в такой же пропорции, что и используемые ресурсы, имеет место постоянная отдача от масштаба, если в большей степени, то возрастающая; в меньшей — убывающая.

Эффективность использования ресурсов измеряют показателями:

- 1) производительность труда (AP_L), равная частному от деления количества продукции (Q) на число рабочих (L), т. е. $AP_L = \frac{Q}{L}$;
- 2) производительность капитала (AP_K), равная частному от деления количества продукции (Q) на количество единиц капитала (K), т. е. $AP_K = \frac{Q}{K}$;
- 3) предельный продукт труда (MP_L), равный частному от деления изменения объема продукции (ΔQ) на увеличение числа рабочих на количество (ΔL), т. е. $MP_L = \frac{\Delta Q}{\Delta L}$;
- 4) предельный продукт капитала (MP_K), равный частному от деления изменения объема продукции (ΔQ) на увеличение объема используемого капитала на единицу (ΔK), т. е. $MP_K = \frac{\Delta Q}{\Delta K}$.

В коротком временном периоде динамика предельного продукта убывающая, поскольку действует закон снижения отдачи факторов производства.

10. Какие бывают издержки производства и при помощи каких показателей они измеряются?

Для подсчета эффективности хозяйственной деятельности предприятия необходимо результаты работы сравнить с затратами, издержками. Затраты владельца предприятия — это одновременно доходы собственников привлекаемых им факторов производства. Исходя из этого существует понятие экономических издержек, под которыми понимается сумма доходов собственников факторов производства, получаемая ими при наиболее эффективном из всех имеющихся способов их применения. В этом случае владелец предприятия не только привлекает, но и удерживает факторы производства.

Экономические издержки подразделяются на внешние (явные, бухгалтерские) и внутренние (неявные) или вмененные. Внешние издержки оцениваются в текущих рыночных ценах и представляют собой затраты на привлечение факторов производства, не являющихся собственностью владельца фирмы; неявные издержки — это затраты ресурсов, принадлежащих собственнику фирмы, они оцениваются по наиболее эффективному из всех возможных вариантов использования

В краткосрочном периоде все издержки подразделяются на постоянные и переменные. К постоянным относятся издержки, не зависящие от объемов производства; к переменным — издержки, напрямую связанные с изменением объемов производства. Для подсчета издержек используют показатели издержек, общих переменных и общих постоянных средних общих издержек (ATC), средних переменных издержек (AVC) и средних постоянных (AFC), они подсчитываются по формулам $ATC = \frac{TC}{Q}$; $AVC = \frac{VC}{Q}$; $AFC = \frac{FC}{Q}$, где Q — объем производства, а TC , VC , FC — соответственно общие, переменные и постоянные издержки. Для определения

объема, приносящего максимальную прибыль предприятию, используют два метода: первый — сравнение валовой выручки с общими издержками; второй — определение объема производства, при котором предельные издержки (MC) равны предельной выручке (MR). Предельные издержки определяются по формуле $MC = \frac{\Delta TC}{\Delta Q}$, а предельная выручка равна $\frac{\Delta TR}{\Delta Q}$, где ΔTC и ΔTR — изменение общей выручки и общих издержек при увеличении объема производства на единицу.

Эффективность производства в процентном выражении определяется как частное от деления валовой прибыли на себестоимость выпускаемой продукции или как частное от деления валовой прибыли на стоимость основных фондов.

Тесты с решениями

Тест 17. Постоянные издержки производства составляют 5 000 ден. ед. Средние переменные издержки равны 0,5 ден. ед., цена за единицу товара — 2 ден. ед. Какое количество изделий необходимо изготовить, чтобы получить экономическую прибыль в 1 000 ден. ед.:

- 1) 2 000 шт.;
- 2) 7 000 шт.;
- 3) 4 000 шт.;
- 4) 500 шт.;
- 5) 3 000 шт.

Экономическая прибыль численно равна разности между денежной выручкой от продажи и экономическими издержками на производство и реализацию продукции. Денежная выручка (TR) рассчитывается путем умножения продукции на цену единицы изделия при условии, что вся продукция продавалась по одной и той же цене. Если количество произведенной продукции обозначить Q , а рыночную цену за единицу изделия P , то $TR = P \cdot Q$.

В краткосрочном периоде экономические издержки делятся на постоянные (FC) и переменные издержки (VC); таким образом, общие экономические издержки (TC) будут равны сумме FC и VC . Средние постоянные издержки равны постоянным затратам, приходящимся на единицу изготовленной продукции $AFC = \frac{FC}{Q}$, а средние переменные издержки (AVC) соответственно равны переменным затратам на единицу продукции, т.е. $AVC = \frac{VC}{Q}$. Отсюда легко вывести следующую формулу:

$$FC = AFC \cdot Q, \quad \text{а} \quad VC = AVC \cdot Q.$$

Для решения задачи составляем уравнение прибыли (Π): $\Pi = TR - TC$, или $\Pi = TR - (FC + VC)$. Заменяя в данном уравнении TR на $P \cdot Q$, VC на $AVC \cdot Q$, получаем, что $\Pi = P \cdot Q - (FC + AVC \cdot Q)$. По условию задачи $P = 2$ ден. ед., $\Pi = 1\,000$ ден. ед., $FC = 5\,000$ ден. ед., а $AVC = 0,5$ ден. ед..

Подставляем эти значения в уравнение прибыли, приняв, что прибыль должна составлять $1\,000$ ден. ед., получаем:

$1\,000 = 2 \cdot Q - (5\,000 + 0,5 \cdot Q)$ и решаем это уравнение относительно Q .

$$1\,000 = 2 \cdot Q - 5\,000 - 0,5 \cdot Q, \quad \text{отсюда}$$

$$1,5 \cdot Q = 6\,000 \quad Q = 4\,000 \text{ шт.}$$

Таким образом, при количестве изделий, равном $4\,000$ шт., можно получить экономическую прибыль, равную $1\,000$ ден. ед.

Ответ: 3.

Тест 18. Себестоимость единицы товара равна 75 ден. ед. Определите уровень цены единицы данного товара, обеспечивающий рентабельность производства, равную 60% .

- 1) 75 ден. ед.;
- 2) 120 ден. ед.;
- 3) 125 ден. ед.;

4) 150 ден. ед.;

5) 175 ден. ед.

Наряду с показателями валового дохода (выручки) и прибыли важным показателем работы предприятия является показатель рентабельности, отражающий эффективность данного производства, ее называют также нормой прибыли. Используются две формулы для расчета рентабельности: отношение валовой прибыли к себестоимости продукции и отношение валовой прибыли к стоимости основных средств; оба показателя исчисляются в процентах. В тесте необходимо использовать первую формулу.

$$\text{Рентабельность} = \frac{\text{прибыль}}{\text{себестоимость}} \cdot 100\%.$$

Прибыль при продаже единицы товара может быть выражена как разность между ценой и себестоимостью единицы товара, тогда формула рентабельности приобретает следующий вид:

$$\text{Рентабельность} = \frac{(P - \text{себестоимость})}{\text{себестоимость}} \cdot 100\%,$$

где P — рыночная цена товара.

Используя исходные данные, подставляем в формулу себестоимость, равную 75 ден. ед., и рентабельность, равную 60%, получаем:

$60\% = \frac{(P - 75)}{75} \cdot 100\%$, решаем это уравнение относительно P .

$$P = 75 \cdot 0,6 + 75,$$

$$P = 45 + 75 = 120 \text{ ден. ед.}$$

Рыночная цена на товар для того, чтобы рентабельность была равна 60%, составляет 120 ден. ед.

Ответ: 2.

Тест 19. Потребителями продукции фирмы монополиста являются два покупателя. При цене 40, 30, 20 ден. ед. — объем спроса первого покупателя равен соответственно 1, 2, 3, второго покупателя соответственно — 0, 1, 2. Средние общие издержки фирмы монополиста постоянны и равны 8 ден. ед. Равновесная цена на данном рынке, максимизирующая прибыль, равна:

- 1) 40 ден. ед.;
- 2) 30 ден. ед.;
- 3) 20 ден. ед.;
- 4) 50 ден. ед.;
- 5) 55 ден. ед.;
- 6) 75 ден. ед.

По существу данная задача сводится к максимизации прибыли монополиста, формула которой выглядит следующим образом: $\Pi = TR - TC$, где TR — валовая выручка (доход), равный $P \cdot Q$, P — рыночная цена продукции, а Q — количество продукции, реализованной по данной цене, а TC — общие издержки, равные $ATC \cdot Q$, $ATC = \frac{TC}{Q}$ (средние общие издержки или общие затраты, приходящиеся на единицу выпускаемой продукции). Внесем данные задачи в таблицу и выберем уровень рыночной цены, который даст максимальное значение прибыли (Π).

Показатель	Значения		
	40	30	20
Рыночная цена, P	40	30	20
Количество продукции, приобретаемой первым покупателем, Q_1	1	2	3
Количество продукции приобретаемой, вторым покупателем, Q_2	0	1	2
Общее количество продукции, покупаемой первым и вторым покупателями $Q = Q_1 + Q_2$	1	3	5
Общая выручка $TR = P \cdot Q$	40	90	100
Общие издержки $TC = ATC \cdot Q$	8	24	40
Прибыль $\Pi = TR - TC$	32	66	60

Прибыль достигает максимальной величины при цене, равной 30, и составляет 66 единиц.

Ответ: 2.

Тест 20. Годовые затраты на производство 2 000 единиц продукции распределяются следующим образом:

- 1) заработная плата 40 000 ден. ед.;
- 2) сырье и материалы 60 000 ден. ед.;
- 3) здания и сооружения 300 000 ден. ед.;
- 4) оборудование 100 000 ден. ед.

Продана вся продукция по цене 150 ден. ед., норма амортизации зданий и сооружений равна 5%, а срок службы оборудования в среднем равен 5 годам. Оцените прибыль от реализации продукции до уплаты налогов:

- 1) 135 000 ден. ед.;
- 2) 165 000 ден. ед.;
- 3) 150 000 ден. ед.;
- 4) 145 000 ден. ед.;
- 5) 160 000 ден. ед.;
- 6) 170 000 ден. ед.

Валовая прибыль представляет собой разность между денежной выручкой от реализации продукции и суммарными затратами на производство. Денежная выручка исчисляется как произведение рыночной цены на количество реализованных изделий. Валовая денежная выручка (TR) равна $150 \text{ ден. ед.} \cdot 2000 \text{ ед.} = 300\,000 \text{ ден. ед.}$ Для того чтобы определить общие затраты, необходимо суммировать расходы на заработную плату, стоимость сырья и материалов, а также стоимость зданий, сооружений и оборудования, которая бала перенесена на готовый продукт в течение года (амортизацию).

Чтобы определить величину амортизации основных фондов, а именно к ним относятся здания, сооружения и оборудование, воспользуемся нормой амортизации, которая дана в задаче по видам основных фондов. Норма амортизации показывает, какая часть стоимости

основных фондов (в процентах) была перенесена на готовый продукт в течение года. По зданиям и сооружениям, по условию задачи, норма амортизации составляет 5%, по оборудованию — $1/5$ или 20%. Чтобы определить величину годовой амортизации, необходимо стоимость основных фондов умножить на соответствующую норму амортизации и разделить на 100%. Таким образом, годовая амортизация зданий и сооружений составит $0,05 \cdot 300\,000$ ден. ед. = 15 000 ден. ед., а оборудования — $0,2 \cdot 100\,000$ ден. ед. = 20 000 ден. ед. Общие издержки (затраты) будут равны:

$$40\,000 + 60\,000 + 15\,000 + 20\,000 = 135\,000 \text{ ден. ед.}$$

Определяем прибыль до уплаты налогов:

$$\Pi = 300\,000 - 135\,000 = 165\,000 \text{ ден. ед.}$$

Ответ: 2.

Тест 21. В первый год производительность труда выросла на 30%. Во второй год выпуск продукции снизился на 20% при уменьшении численности работающих на 15%. Как изменилась производительность за 2 года:

- 1) выросла на 21,3%;
- 2) выросла на 11%;
- 3) уменьшилась на 5%;
- 4) выросла на 22,4%.

Производительность является показателем эффективности производства, определяемым выпуском продукции в расчете на единицу используемых ресурсов. Производительность труда определяется как выработка (объем продукции) на одного работника либо в единицу рабочего времени (за час). Обозначим производительность в начале первого года Π_1 , объем выпуска продукции Q_1 , а численность работников как L_1 , тогда:

$$\Pi_1 = \frac{Q_1}{L_1}.$$

По результатам года получаем иной показатель производительности труда, обозначим его как

$$Пр_2 = Пр_1 + 0,3Пр_1 = 1,3Пр_1,$$

или $Пр_2 = 1,3 \frac{Q_1}{L_1}$.

По условию задачи во втором году выпуск продукции по сравнению с первым годом снизился на 20%, то есть составил 80% от выпуска продукции в конце первого года, а численность рабочих уменьшилась на 15%, то есть составила 85% от численности рабочих в первом году. Подставляем эти значения в формулу производительности труда и получаем, что в конце второго года производительность труда $Пр_3 = 1,3 \cdot \frac{0,8Q_1}{0,85L_1}$.

Далее определим так называемый индекс производительности труда, показывающий, во сколько раз увеличится производительность труда в конце второго года по отношению к началу первого года.

Индекс производительности равен:

$$\frac{Пр_3}{Пр_1} = \frac{1,3 \cdot 0,8Q_1}{0,85L_1} \cdot \frac{L_1}{Q_1} \cdot \frac{1,3 \cdot 0,8Q_1}{0,85L_1} \cdot \frac{L_1}{Q_1} = 1,3 \cdot \frac{0,8}{0,85} = 1,224.$$

В ответе дается изменение производительности труда за два года и воспользуемся формулой прироста, показывающей, на сколько процентов уменьшается конечный показатель производительности труда ($Пр_3$) по отношению к первоначальному ($Пр_1$).

$$\begin{aligned} \text{Прирост (в \%)} &= \frac{(Пр_3 - Пр_1)}{Пр_1} \cdot 100\% = \\ &= \frac{(1,224Пр_1 - Пр_1)}{Пр_1} \cdot 100 = 22,4\%, \end{aligned}$$

поскольку $Пр_3 = 1,224Пр_1$.

Так как изменение оказалось со знаком «+», то имеем положительную динамику производительности труда и делаем вывод, что производительность труда выросла на 22,4%.

Ответ: 4.

- 1) $AVC = TFC$;
- 2) прибыль будет максимальной;
- 3) $MC = AVC$;
- 4) $MC = ATC$.

Для того чтобы выбрать правильный ответ, необходимо вспомнить расположение графиков AVC , TFC , MC и ATC (см. рис. 13).

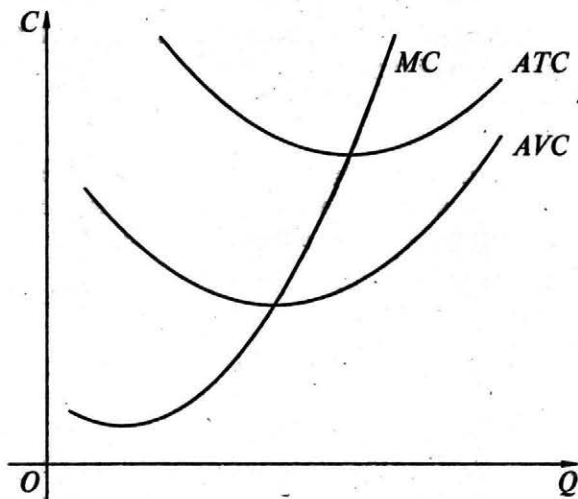


Рис. 13

Расстояния между линиями средних общих издержек (ATC) и средних переменных издержек (AVC) равно средним постоянным издержкам (AFC), график общих постоянных издержек (TFC) представляет собой прямую, параллельную оси абсцисс и проходящую на много выше минимума ATC , так как каждое значение ординаты представляет собой $AFC \cdot Q$. Если $MC < ATC$, то ATC возрастают. Объяснить это можно следующим

образом: если издержки увеличения выпуска на единицу продукции меньше средних издержек уже выпускаемой продукции, то добавление этой дополнительной единицы уменьшает средние издержки (или, соответственно, увеличивает их при $MC > ATC$).

Из этих утверждений следует, что линия ATC пересекается MC при минимальном значении ATC . Те же рассуждения можно повторить и при анализе графика AVC , однако своего минимума AVC достигает при более низком уровне MC . Учитывая также, что условия максимизации прибыли фирмы предполагают равенство MR (предельного дохода) и MC ; можно сделать вывод, что верным ответом на данный тест является только четвертый ответ.

Ответ: 4.

Тест 23. Какие из следующих видов издержек не принимаются во внимание при выработке решений об оптимальном объеме производства фирмы в краткосрочном периоде?

- 1) Средние переменные;
- 2) бухгалтерские;
- 3) средние постоянные;
- 4) предельные;
- 5) неявные.

Для того чтобы правильно ответить на вопрос данного теста, необходимо вспомнить определение оптимального объема производства фирмы. Оптимальным называется такой объем производства, при котором достигает максимума экономическая прибыль. Напомним, что экономическая прибыль равна разности валового дохода (выручки) и экономических издержек, которые включают в себя помимо бухгалтерских (внешних или явных) еще и внутренние (неявные) издержки. Естественно, что чем меньше величина экономических издержек при неизменном объеме валового дохода, тем больше экономическая прибыль. Таким

образом, бухгалтерские и неявные издержки необходимы при оценке оптимального объема производства. Проблема оптимизации может быть решена и другим методом. Прибыль может быть представлена как функция от количества выпускаемой продукции Q : $\Pi(Q) = TR(Q) - TC(Q)$, где $TR = P \cdot Q$ — валовый доход, а $TC(Q)$ — общие издержки, равные сумме постоянных издержек (FC) и переменных издержек (VC). Зная, что любая функция достигает экстремума, когда ее первая производная равна нулю, получается, что прибыль максимальна, если выполняется условие:

$$\Pi'(Q) = 0, \quad \text{или} \quad \frac{\Delta TR}{\Delta Q} - \frac{\Delta TC}{\Delta Q} = 0, \quad \text{или} \quad MR = MC.$$

Показатель $MR = \frac{\Delta TR}{\Delta Q}$ называется предельным доходом, он показывает, на какую величину увеличивается общий доход (TR) при увеличении выпуска на одну единицу продукции.

Показатель $MC = \frac{\Delta TC}{\Delta Q}$ — предельные издержки, отражающие прирост общих издержек, приходящийся на каждую дополнительно выпущенную единицу продукции. Поскольку постоянные издержки остаются неизменными в краткосрочном периоде при любом объеме производства, то справедливо, что $\frac{\Delta TC}{\Delta Q} = \frac{\Delta VC}{\Delta Q}$. Таким образом, величина предельных издержек также учитывается при решении об оптимальном объеме производства.

Средние переменные издержки $AVC = \frac{VC}{Q}$ учитываются в задаче оптимизации объемов производства в краткосрочном периоде, когда речь идет не о максимизации прибыли, а о минимизации убытков. Если ATC оказывается больше рыночной цены, то фирма принимает решение об уходе с рынка в зависимости от соотношения AVC и P (рыночной цены), если $AVC < P$, то фирма в краткосрочном периоде продолжит существовать на рынке и выпускать продукцию в

объеме, при котором $MR = MC$, так как в этом случае она минимизирует убытки.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что только средние постоянные издержки не принимаются в расчет при выработке решений об оптимальном объеме производства фирмы в краткосрочном периоде.

Ответ: 3.

Тест 24. Какое из следующих утверждений, относящихся к кривой краткосрочных предельных издержек, является неверным:

- 1) предельные издержки равны средним общим издержкам, когда средние общие издержки принимают минимальное значение;
- 2) когда средние общие издержки сокращаются, предельные издержки оказываются меньше средних общих издержек;
- 3) предельные издержки больше средних издержек в том случае, когда объем выпускаемой продукции больше оптимального;
- 4) на величину предельных издержек не влияет изменение цен на факторы производства;
- 5) предельные издержки зависят от постоянных издержек.

Анализ ответов на данный тест частично был осуществлен при разборе теста 23. Минимальное значение средние общие издержки (ATC) принимают при условии, что $ATC = MC$, поэтому утверждения в ответах первом и втором являются верными. Чтобы проанализировать третий ответ, обратимся к рис. 14.

На графике обозначены: P^* — рыночная цена; Q^* — оптимальный объем продукции при $P^* = MR = MC$; Q_d — кривая спроса на продукцию фирмы, совпадающая с MR ; ATC^* — средние общие издержки при оптимальном выпуске; площадь Π — максимальная

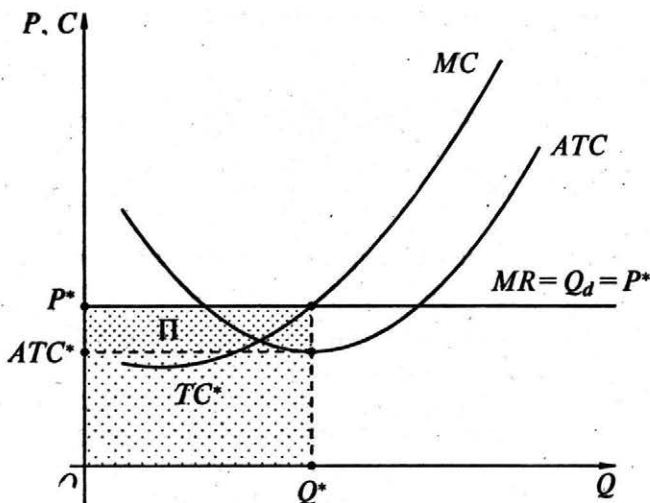


Рис. 14

прибыль; площадь TC^* — общие издержки при выпуске Q^* .

Из графика видно, что при всех объемах выпускаемой продукции больше оптимального очевидно, что предельные издержки (MC) больше средних общих издержек, поэтому утверждение, содержащееся в третьем ответе, является верным.

Утверждение, которое содержится в четвертом ответе теста, неверно, так как изменение цен на факторы производства влияет на величину общих издержек, а следовательно, и на величину предельных издержек.

Утверждение, что предельные издержки в краткосрочном периоде зависят от постоянных издержек, также является неверным, что может быть доказано строго математически.

Пусть $TC_1 = FC_1 + VC_1$ соответствуют объему производства Q_1 , а $TC_2 = FC_2 + VC_2$ объему Q_2 , тогда

$$MC = \frac{TC_2 - TC_1}{Q_2 - Q_1} \quad \text{или} \quad MC = \frac{(FC_2 + VC_2) - FC_1 - VC_1}{Q_2 - Q_1}.$$

Поскольку $FC_1 = FC_2$ и являются постоянными при любом объеме Q , то

$$MC = \frac{VC_2 - VC_1}{Q_2 - Q_1} = \frac{\Delta VC}{\Delta Q}.$$

Ответ: 4 и 5.

Тест 25. В краткосрочном периоде фирма, максимизирующая прибыль, прекратит производство, если окажется, что:

- 1) цена меньше минимальных средних общих издержек;
- 2) общий доход меньше общих издержек;
- 3) общий доход меньше общих переменных издержек;
- 4) средние переменные издержки меньше, чем рыночная цена;
- 5) средние переменные издержки больше, чем рыночная цена.

Для того чтобы правильно ответить на вопрос данного теста, необходимо вспомнить, что в краткосрочном периоде условием прекращения деятельности фирмы является ситуация, при которой рыночная цена (P^*) будет меньше, чем средние переменные издержки, и, соответственно, общий доход меньше общих переменных издержек.

В остальных случаях фирма либо максимизирует прибыль, если средние общие издержки, а следовательно, средние переменные издержки меньше рыночной цены, эта ситуация отражена в первом ответе теста. Либо данная фирма минимизирует убытки, если средние общие издержки больше рыночной цены или, что то же самое, общие издержки больше общего дохода, а средние переменные издержки при этом остаются меньше рыночной цены (соответственно общие переменные издержки меньше общего дохода).

Эта ситуация отражена в ответах втором и четвертом соответственно. При этом фирма минимизирует убытки и также остается на рынке в краткосрочном

периоде. Таким образом, условия, при которых фирма прекращает производство, отражены в третьем и пятом ответах.

Ответ: 3 и 5.

Тест 26. Экономическая система состоит из пяти предприятий, связанных между собой поставками сырья и материалов следующим образом (над стрелками показано распределение объема продаж производителей предприятиям-потребителям) (см. рис. 15).

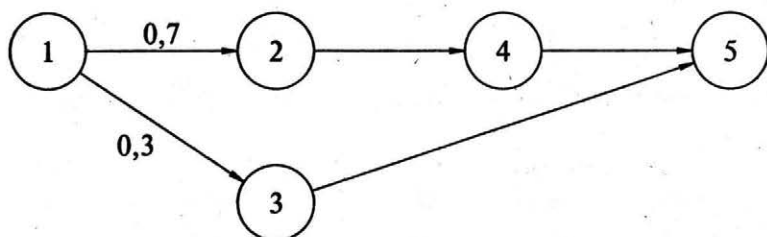


Рис. 15

Известны следующие показатели по пяти предприятиям (в млн руб.):

	1	2	3	4	5
1. Амортизация основных производственных фондов	10	5	10	20	30
2. Зарплата персонала	20	20	30	60	50
3. Прибыль	20	10	30	40	60

Определите стоимость потребительских товаров, выпускаемых пятым предприятием, если известно, что они составляют 50% его выпуска:

- 1) 415 млн руб.;
- 2) 207,5 млн руб.;
- 3) 930 млн руб.;
- 4) 650 млн руб.;
- 5) 315,5 млн руб.

Данная схема представляет собой технологическую цепочку по производству потребительских товаров,

стоимость которых необходимо определить. Каждое из этих предприятий (кроме первого) приобретает результаты производства предыдущего предприятия. Стоимость продукции каждого из них можно определить, просуммировав произведенные затраты, приведенные в таблице.

Итак, стоимость продукции первого предприятия равна $10 + 20 + 20 = 50$ млн руб. Семь десятых этой продукции стоимостью $0,7 \cdot 50 = 35$ млн руб. приобретает для последующей переработки второе предприятие, производя при этом амортизационные отчисления на сумму 5 млн руб., начисляя заработную плату персоналу на 20 млн руб. и имея прибыль 10 млн руб. Стоимость продукции второго предприятия составит 70 млн руб. Ее закупает четвертое предприятие. В процессе переработки оно начисляет амортизацию в 20 млн руб., выплачивает заработную плату персоналу на сумму 60 млн руб. и получает прибыль размером 40 млн руб. Общая стоимость продукции четвертого предприятия составила 190 млн руб. Пятое предприятие закупает полуфабрикаты у четвертого предприятия на сумму 190 млн руб., и у третьего предприятия на сумму $0,3 \cdot 50 + 10 + 30 + 30 = 85$ млн руб. Общая стоимость всей продукции, выпущенной на пятом предприятии, состоит из следующих затрат: закупок предприятий третьего и четвертого на сумму 85 млн руб. (у третьего) и +190 млн руб. (у четвертого), амортизации основных фондов, равной 30 млн руб., заработной платы персонала, равной 50 млн руб., и прибыли размером 60 млн руб. Итого 415 млн руб. По условию теста необходимо найти стоимость потребительских товаров, которая составляет 50% стоимости продукции пятого предприятия, или: $0,5 \cdot 415 = 207,5$ млн руб.

Ответ: 2.

Тест 27. Определите, как изменится величина годовых амортизационных отчислений, если известно, что стоимость основных производственных фондов, используемых в национальной экономике, увеличилась на 15%, а норма амортизационных отчислений уменьшится с 10% до 8% за год при прочих равных условиях:

- 1) увеличится на 13%;
- 2) увеличится на 2%;
- 3) уменьшится на 8%;
- 4) уменьшится на 13%;
- 5) нет достаточной информации для ответа;
- 6) не изменится.

При подсчете ряда экономических показателей необходимо учитывать годовую амортизацию основных производственных фондов. Для ее определения можно использовать формулу $A_r = \frac{N_a \cdot 100\%}{\text{ОПФ}}$, где A_r — годовая амортизация основных производственных фондов, N_a — норма амортизации, ОПФ — стоимость основных производственных фондов.

Величина амортизационных отчислений в соответствии с данной формулой находится в прямой зависимости от стоимости основных производственных фондов и нормы амортизационных отчислений. По условию задачи эти два показателя изменились в разных направлениях: норма амортизации уменьшилась, а стоимость основных производственных фондов возросла в процентном отношении. Для определения результирующего влияния обозначим первоначальную стоимость основных производственных фондов Φ . Тогда после увеличения на 15% основные производственные фонды составляют $1,15\Phi$. Подсчитаем первоначальную годовую амортизационных отчислений, обозначив ее A_{r1} :

$$A_{r1} = \frac{\Phi \cdot 10\%}{100\%} = 0,1 \cdot \Phi.$$

После изменений, указанных в условии задачи, амортизация ($A_{г2}$) станет равной:

$$A_{г2} = \frac{8\% \cdot 1,15\Phi}{100\%} = 0,092 \cdot \Phi.$$

Как видно, годовые амортизационные отчисления уменьшились. Поскольку в условии задачи требуется дать количественную оценку, примем первоначальную амортизацию за 100% и из составленной пропорции определим ее последующую величину, т. е.

$$0,1 \cdot \Phi = 100\%$$

$$0,092 \cdot \Phi = X\%.$$

Отсюда $X = 92\%$.

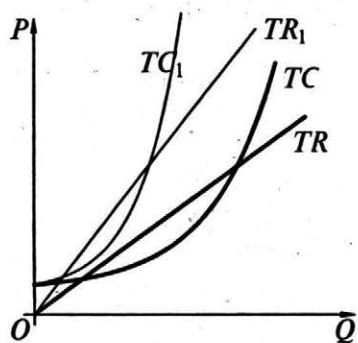
Таким образом, величина годовой амортизации уменьшится на величину: $100 - 92 = 8\%$.

Ответ: 3.

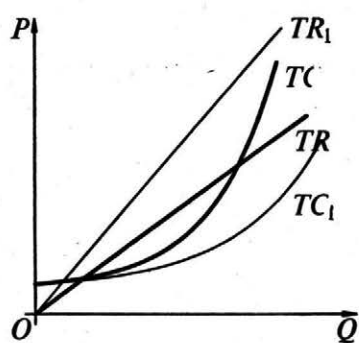
Тест 28. В результате повышения рыночной цены выпускаемой продукции, реализуемой на конкурентном рынке, на предприятии были увеличены должностные оклады административно-управленческого персонала. Определите, какой из графиков соответствует произошедшим изменениям, если первоначально выручка и общие издержки были представлены графиками TR и $ТС$, а после произошедших изменений TR_1 и $ТС_1$ (см. рис. 16 а–е).

В данном тестовом задании основные показатели экономической деятельности предприятия — валовая выручка и общие экономические издержки — изображены графически. Чтобы выбрать правильный ответ, необходимо определить, как влияют указанные в задании изменения на расположение графиков.

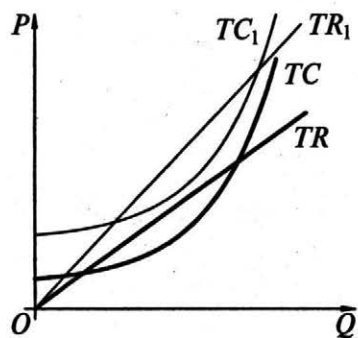
Рассмотрим первоначально график общей выручки TR . Поскольку в задании сказано, что предприятие действует на конкурентном рынке, то ее уравнение будет иметь вид: $TR = P \cdot Q$, где P — рыночная цена



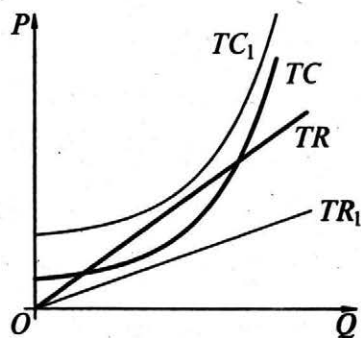
a



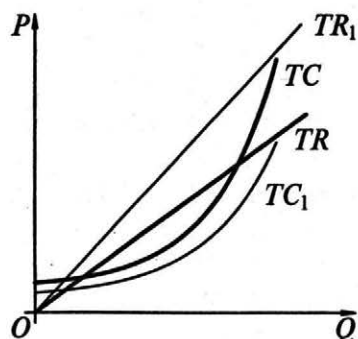
б



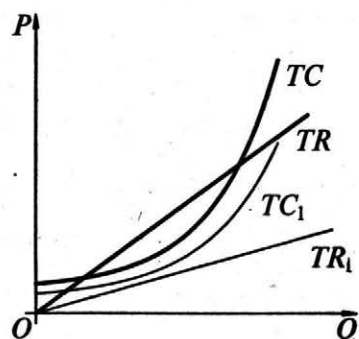
в



г



д



е

Рис. 16

выпускаемой продукции, а Q — объем реализации в натуральном измерении. Графически — это прямая линия с угловым коэффициентом, равным рыночной цене (рис. 17).

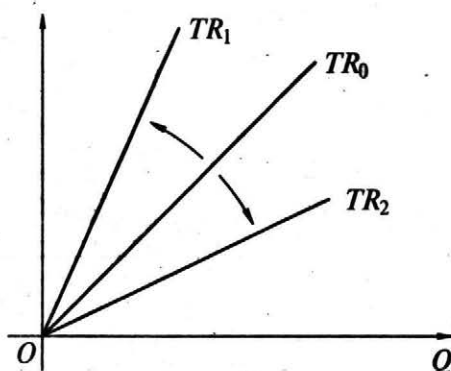


Рис. 17

При увеличении рыночной цены продукции график общей выручки совершает поворот против часовой стрелки по отношению к первоначальному (TR_0) и занимает положение TR_1 , если же рыночная цена продукции снижается, то поворот совершается по часовой стрелке (TR_2).

В условии тестового задания сказано, что рыночная цена повысилась, следовательно, поворот графика TR совершается против часовой стрелки по отношению к первоначальному. Чтобы правильно выбрать ответ, рассмотрим изменение второго показателя деятельности предприятия — общих издержек, $ТС$. Как известно, общие издержки состоят из постоянных, которые не изменяют свою величину при изменении объема выпускаемой продукции (FC), и переменных издержек (VC), которые при увеличении объема выпуска также растут.

Графически общие издержки определяются как сумма графиков FC и VC (см. рис. 18).

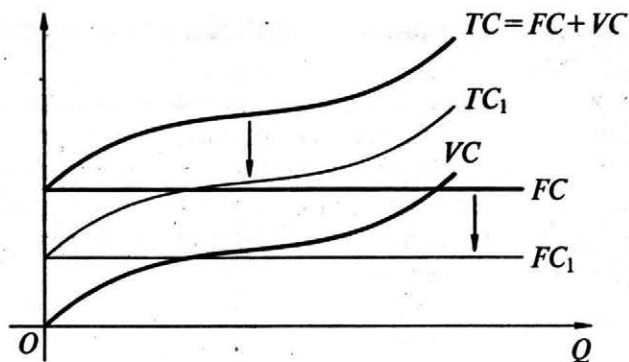


Рис. 18

Об этом необходимо помнить, когда нужно определить причину изменения графика общих издержек. Если изменяются постоянные издержки, то график общих издержек сдвигается вверх или вниз, не изменяя угол наклона (на рис. 18 изображен случай снижения постоянных издержек). Если же изменяются переменные издержки, то меняется угол наклона по отношению к первоначальному соответственно изменению переменных издержек (на рис. 19 изображен случай снижения переменных издержек).

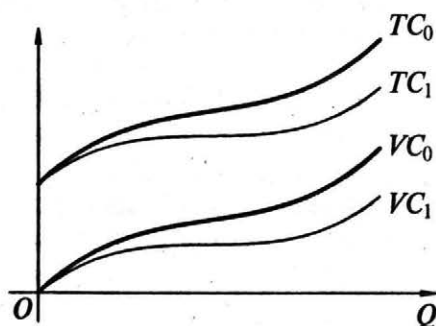


Рис. 19

Рассмотрев зависимость графика TC от изменений его составляющих, остается обратиться к условию те-

ста и классифицировать указанное в условии изменение издержек.

Должностные оклады управленческого персонала относятся к постоянным издержкам. Следовательно, их повышение сдвинет график постоянных общих издержек вверх. Это изменение соответствует третьему графику тестового задания, который и будет единственно верным ответом.

Ответ: 3 (рис. 16 в).

Тест 29. Функция общих издержек предприятия имеет алгебраический вид: $TC = 200 + 40q - q^2$, где q — объем производимой продукции. Определите, будет ли предприятию выгодно производить 5 единиц продукции, продавая ее на конкурентном рынке по цене 100 руб. за единицу:

- 1) да, предприятие будет получать экономическую и среднеотраслевую прибыль;
- 2) нет, предприятие будет получать убыток;
- 3) недостаточно данных для ответа на вопрос;
- 4) да, предприятие будет получать только среднеотраслевую прибыль;
- 5) да, предприятие будет минимизировать убытки при данном объеме производства;
- 6) получаемая прибыль не будет максимально возможной.

Для ответа на данный вопрос нам необходимо сравнить показатели общей выручки (TR) и экономических издержек при объеме производства (q), равном 5 ед. Поскольку в условии задачи сказано, что предприятие реализует произведенную продукцию на конкурентном товарном рынке, то цена этой продукции является постоянной величиной для отдельного предприятия. Поэтому выручка определится по формуле: $TR = p \cdot Q$, где p — цена единицы продукции; Q — объем производства. В данном случае $TR = 5 \cdot 100 = 500$ руб. Экономические издержки $TC = 200 + 40 \cdot 5 - 5^2 = 375$ руб.

Разница между выручкой и экономическими издержками представляет собой экономическую прибыль или сверхприбыль. В данном случае она составит 125 руб. Поэтому ответы, в которых говорится о наличии убытка и только о среднеотраслевой прибыли, являются неверными.

Правильный выбор зависит от точности понимания категории экономические издержки, которые состоят из суммы доходов, получаемых всеми собственниками факторов производства при наиболее выгодном из всех альтернативных способов их использования. А именно — из заработной платы, ренты, процента на капитал и среднеотраслевой прибыли. Поэтому возможность возместить за счет выручки общую величину экономических издержек свидетельствует о получении среднеотраслевой прибыли, входящей в их состав.

Правильным ответом является первый. Данный тест проверяет также умение подсчитать максимально возможную выручку предприятия. Для этого необходимо использовать правило равенства предельной выручки предельным издержкам (т.е. $MR = MC$). Поскольку известно, что данное предприятие реализует продукцию на конкурентном рынке, предельная выручка, определяемая как первая производная общей выручки, будет постоянной величиной, равной рыночной цене единицы продукции, т.е. $TR' = MR = P$. Предельные издержки показывают, насколько увеличиваются затраты на производство каждой дополнительной единицы продукции. В нашем примере они определяются функцией $MC = 40 - 2q$. Определим объем производства, при котором получаемая прибыль станет максимальной, приравняв MR и MC : $40 - 2q = 5$. Отсюда определим объем производства, обеспечивающий максимальную прибыль: $Q^* = 17,5$ ед. В нашем примере предприятие выпускает 5 единиц продукции, поэтому объем получаемой прибыли будет меньше

максимально возможного. При необходимости можно в этом убедиться, подсчитав прибыль для объема производства равного 17,5 ед. продукции. Следовательно, правильным является и шестой ответ.

Ответ: 1 и 6.

Рынок труда и его функционирование

Вопросы с ответами

11. Каковы основные показатели функционирования рынка труда?

Для количественной и качественной оценки труда как фактора производства существуют следующие показатели и понятия:

- рабочая сила — это обобщенная характеристика способности человека к труду, совокупность физических и духовных возможностей, используемых в трудовой деятельности;
- трудовые ресурсы — это часть населения страны, обладающая способностями и возможностями участвовать в трудовой деятельности;
- экономически активное население — это часть населения страны, проявляющая трудовую активность. Для качественной оценки труда выделяют виды труда, которые определяются разделением труда на умственный и физический, простой и сложный, квалифицированный и неквалифицированный;
- равновесная ставка заработной платы — цена труда, при которой спрос на труд работников какой-либо специальности равен его предложению;
- номинальная заработная плата — это количество денег, получаемое рабочим за единицу времени;
- реальная заработная плата — количество товаров и услуг, которые рабочий может купить на свою номинальную заработную плату. Реальная заработная

плата находится в обратной зависимости от уровня цен в экономике.

Эффективность использования трудовых ресурсов оценивается уровнем безработицы в обществе. Существуют следующие показатели оценки безработицы:

- 1) $ЧБ = ЧРС - ЧЗ$, где ЧБ — число безработных; ЧРС — число рабочей силы; ЧЗ — число занятых;
- 2) $УБ = \left(\frac{ЧБ}{ЧРС} \right) \cdot 100\%$, где УБ — уровень безработицы.

Продолжительность безработицы — это количество дней, которое тратит в среднем один безработный на поиски работы.

Для регулирования рынка труда государство осуществляет ряд мероприятий по стимулированию занятости.

12. В чем заключаются причины появления различных видов безработицы?

Фрикционная безработица возникает вследствие перемены места жительства, неосведомленности людей о возможности найти работу с устраивающим их уровнем оплаты, несовершенством трудового законодательства, низкой мобильностью населения, высоким уровнем пособия по безработице по сравнению с заработной платой.

«Ловушка» бедности — ситуация, при которой безработный, получающий пособия по социальному обеспечению, прекращает поиски работы, так как его возможная заработная плата меньше пособия по безработице. Данная ситуация увеличивает фрикционную безработицу. Ее возникновение требует определенных мер со стороны государства по стимулированию занятости.

Структурная безработица порождается диспропорцией между спросом и предложением на отдельных рынках труда вследствие следующих причин: снижением спроса на отдельные виды продукта, уменьше-

нием числа рабочих, которое вызвано внедрением новых технологий, вследствие международной конкуренции, если продукция данной страны вытесняется с рынка иностранными производителями.

Если в стране существует только структурная и фрикционная виды безработицы, которые в своей сумме составляют естественную, то говорят, что имеет место полная занятость, определяемая по формуле:

$$ПЗ = РС \cdot \left(1 - \frac{\text{естеств. норма безработицы}}{100}\right),$$

где ПЗ — полная занятость; естественная норма безработицы измеряется в процентах и составляет 2–5% от числа трудовых ресурсов; РС — численность рабочей силы.

При наличии полной занятости объем произведенного фактического валового национального продукта равен потенциально возможному.

Если экономика вступает в фазу спада, трудовые ресурсы недоиспользуются, часть их покидает сферу производства. Появляется безработица, называемая **циклической**. Наличие циклической безработицы — показатель неблагополучия в экономике. При циклической безработице фактически произведенный валовой национальный продукт меньше потенциально возможного.

Тесты с решениями

Тест 30. Определите, какие из нижеперечисленных показателей характеризуют полное эффективное использование трудовых ресурсов в рыночной экономике:

- 1) 100% занятость населения;
- 2) 100% занятость трудоспособного населения;
- 3) наличие фрикционной безработицы;
- 4) наличие структурной безработицы;

- 5) наличие циклической безработицы;
- 6) отсутствие естественной безработицы.

Правильный ответ на данный вопрос предполагает знание видов безработицы и причин ее возникновения в рыночной экономике. Международной организацией труда безработица определяется как наличие контингента лиц трудоспособного возраста, не имеющих работу, пригодных в настоящее время к работе и ищущих работу в рассматриваемый период. Рыночной экономике обычно присущ определенный средний уровень безработицы, вокруг каждого колеблется занятость трудоспособного населения. Этот уровень называется естественным. При естественном уровне безработицы ожидаемая инфляция равна фактической.

Использование термина «естественный» указывает на характер причин, вызывающих безработицу:

- причины, порождающие временное несоответствие между работниками и рабочими местами вследствие географического перемещения работников;
- несовершенство системы информации о претендентах на рабочие места и вакансиях;
- особенности системы страхования;
- законодательные акты о размерах пособий по безработице;
- уровень минимальной заработной платы.

Данные причины вызывают безработицу, входящую в состав естественной и получившую название фрикционной.

Вторая группа причин, вызывающих безработицу, получившую название структурной, порождается изменениями спроса на труд в отраслях и регионах. Поскольку эти изменения происходят как следствие технического прогресса, они носят устойчивый характер. На практике проявляются в необходимости освоения новых профессий, совершенствования професси-

ональных навыков, для чего требуется определенное время.

Наличие естественной безработицы является нормой для стран с рыночной экономикой, вследствие постоянного существования вызывающих ее причин. Поэтому на практике 100% занятость трудовых ресурсов недостижима.

Полным эффективным их использованием считается наличие естественной безработицы, включающей фрикционную и структурную. При спаде деловой активности на фазах происходит снижение спроса со стороны предпринимательского сектора на рынке труда, в связи с чем увеличивается уровень безработицы за счет появления циклической. Наличие этого вида безработицы — характерный признак недоиспользования трудовых ресурсов.

Ответ: 3 и 4.

Тест 31. Какое количество рабочих наймет фирма, производящая продукцию на конкурентный рынок, при действующей ставке заработной платы 200 ден. ед. в месяц, если известны следующие данные:

Число рабочих (чел.)	0	1	2	3	4	5	6	7
Выпуск продукции (тыс. шт. в месяц)	0	40	90	126	150	165	180	190

- 1) как минимум 6 человек;
- 2) три человека;
- 3) пять человек;
- 4) не будет производить найма;
- 5) недостаточно данных для точного ответа.

Поскольку фирма действует на конкурентном товарном рынке и нанимает рабочих тоже на конкурентном рынке труда (что следует из ставки заработной

платы 200 ден. единиц, не зависящей от количества рабочих), то для определения оптимального количества нанимаемых рабочих следует пользоваться правилом:

$MRQ_L = W_L$, где MRQ_L — предельный продукт труда в денежном выражении, создаваемый каждым дополнительным рабочим, а W_L — действующая ставка за работной платы; W_L в нашем примере постоянная величина. Предельный продукт труда в денежном выражении определяется по формуле: $MRQ_L = MQ_L \cdot P$, где MQ_L — предельный продукт труда в натуральном выражении, а P — цена единицы продукции, поставляемой на конкурентный рынок. По условию данной задачи мы можем подсчитать предельный продукт каждого дополнительного рабочего в натуральном измерении по формуле: $MQ_{Li} = Q_i - Q_{i-1}$, где Q_i и Q_{i-1} — объем производства, полученный до и после увеличения численности рабочих на единицу. Чтобы определить предельный продукт в денежном выражении, необходимо знать цену единицы выпускаемой продукции, а этих данных в условии задачи нет. Поэтому мы не сможем использовать формулу, по которой определяется оптимальное число рабочих.

Ответ: 5.

Доходы населения и социальные проблемы

Вопросы с ответами

13. Что понимается под доходами населения?

Отдельные граждане и домохозяйства, являясь собственниками основных факторов производства в рыночной экономике (труда, капитала, природных ресурсов и предпринимательских способностей), получают доходы в виде заработной платы, прибыли, про-

цента, ренты. После перераспределения доходов между основными субъектами экономики (домохозяйствами, государством, предприятиями и предпринимателями) человек получает так называемый **располагаемый доход**, поступающий в его распоряжение, который используется в целях личного, семейного потребления и для сбережений. В располагаемый доход населения включают заработную плату, дивиденды, проценты, а также платежи в виде пособий по социальному обеспечению и по безработице. В доходы принято включать также предоставленные населению товары и услуги по ряду правительственных программ, субсидии на оплату жилья и продовольственных товаров, помощь на образование, доходы от увеличения стоимости акций, облигаций и недвижимого имущества, находящихся в собственности граждан. Рыночная экономика предполагает существования неравенства в доходах, причинами которого могут стать:

- образовательный уровень: люди более образованные получают, как правило, больший доход;
- профессиональные предпочтения и способности рисковать: люди, которые готовы заниматься изнурительной, малоприятной работой, получают больше, то же можно сказать о людях, способных на предпринимательский риск;
- владение собственностью: именно доходы от собственности определяют положение населения на вершине пирамиды доходов;
- господство на рынке: владельцы фирмы, занимающей господствующее положение на рынке, получают более высокие доходы;
- удача, связи, везение, случай: умение «оказаться в нужный момент в нужном месте»;
- дискриминация на рынке труда: ограничения в занятости по национальному признаку, полу, возра-

сту, политическим убеждениям приводят к тому, что таким работникам платят намного меньше;

- различия в производительности труда: более производительный труд создает больший по стоимости продукт, что служит основанием для получения более высокой заработной платы и доходов.

Государство принимает меры, позволяющие уменьшить неравенство в доходах и обеспечить принципы социальной справедливости: регулирование занятости, развитие системы социального страхования, контроль над доходами и т. д.

14. Как определяется уровень жизни населения?

Уровень жизни определяется мерой обеспеченности населения необходимыми для существования людей материальными и духовными благами и степенью удовлетворения человека в этих благах. Уровень жизни можно рассматривать как для страны в целом, так и для отдельных социальных групп населения с учетом региональных особенностей. Для расчетов уровня жизни в целом по стране используется показатель ВВП в расчете на душу населения. При расчетах уровня жизни для отдельных социальных групп оценивают распределение доходов по этим группам населения на основе потребительских бюджетов человека, семьи. При этом отдельно составляют потребительские бюджеты для средней семьи, для граждан высокой обеспеченности, рассчитываются бюджеты для пенсионеров и других социальных групп.

Минимум благосостояния определяется рамками семейного бюджета, за пределами которых не обеспечивается потребление по минимально допустимым нормам для поддержания жизнедеятельности стандартной семьи. Этот уровень и выступает как минимум материальной обеспеченности или, как принято говорить, прожиточный минимум.

Приемы расчета прожиточного минимума имеют особенности в разных странах. Так, в США «черта бедности» составляет 12 000 долларов годового дохода на семью из четырех человек. В России принято значение 1400 рублей в месяц на человека в трудоспособном возрасте (в ценах 2001 г.).

В расчетах принято выделять доходы относительно состоятельной части населения, так называемого среднего класса. В комплект потребительской корзины данного класса согласно сложившимся в мире представлениям входят дом или городская квартира, автомобиль, второй дом (дача), возможность путешествовать, наличие сбережений и ценных вещей. Доля среднего класса в экономически развитых странах составляет от 50 до 70% населения. В современной России средний класс по разным оценкам составляет от 7 до 15% от численности всего населения.

Рыночная экономика предполагает существование и сверхобеспеченных слоев населения, к которым можно отнести тех, кто имеет практически неограниченный доступ к высококачественным товарам и услугам.

Деньги, банки и кредитная система страны

Вопросы с ответами

15. Что такое деньги и каковы их функции?

Деньги — универсальный товар, обмениваемый на все другие товары. Количество денег, необходимых для обращения, определяется по формуле И. Фишера:

$$MV = PQ,$$

где M — количество денег в обращении, V — скорость обращения денег, определяемая количеством товарных сделок, которое обслуживается одноименной денежной единицей в течение определенного периода времени (обычно в течение года), P — уровень цен в национальной экономике, Q — количество проданных за год товаров и услуг в натуральном выражении (реальный ВВП);

К основным функциям денег обычно относят:

1) средство обращения (обмена), которое деньги выполняют в качестве посредника при обмене товарами и услугами по схеме «товар—деньги—товар»;

2) мера стоимости или единица счета, деньги используются для оценки стоимости всех товаров и услуг. Денежная стоимость товара выражается через его цену.

Цена товара (услуги) определяется количеством денег, которое покупатель должен уплатить продавцу за единицу товара. Между количеством денег в обращении и ценами на товары и услуги существует обратная связь. С увеличением количества денег в обращении покупательная способность денег (их реальная стоимость) падает и цены растут, и наоборот, если количество денег уменьшается, то при том же количестве товаров цены также снижаются.

Покупательная способность современных денег, не привязанных к цене на золото, определяется количеством товаров и услуг, которые можно купить на одну денежную единицу;

3) средство сбережения, накопления богатства (средство сохранения стоимости).

Деньги могут накапливаться как воплощение всеобщей формы богатства (в виде сокровища) либо в виде будущего средства платежа. Функцию накопления денег в виде сокровищ могут выполнять только товарные деньги (например, в виде золотых слитков, монет драгоценных металлов). Деньги как будущее средство

платежа сберегаются на банковских счетах в виде вкладов (депозитов) либо хранятся у их владельцев в виде актуальных бумажных денег, чаще в твердой валюте.

16. Что относится к денежным средствам?

Для измерения денежной массы используют так называемые денежные агрегаты: M_1 , M_2 , M_3 , M_4 , расположенные в порядке убывания их ликвидности (ликвидность вещи характеризуется возможностью ее превращения в наличные деньги посредством продажи, обмена).

Денежный агрегат M_1 включает денежные средства в виде наличных денег в обращении, денег, находящихся на банковских счетах до востребования, чековых вкладов и дорожных чеков.

Денежный агрегат M_2 состоит из всех видов денежных средств, входящих в M_1 , и, кроме того, включает нечековые сберегательные вклады и срочные вклады небольшого размера.

Денежный агрегат M_3 образуется из M_2 присоединением к нему крупных срочных вкладов. Такие вклады несложно переоформить в чековые вклады, но с некоторыми потерями, вызванными изменением сроков хранения вклада.

Денежный агрегат M_4 включает все денежные средства, входящие в M_3 , плюс различные ценные бумаги. Ценные бумаги могут быть обращены в деньги или иные платежные средства, но обратить их в деньги намного сложнее, чем сберегательные вклады.

Абсолютной ликвидностью обладают только наличные деньги, которые в современной экономике представлены как банкноты и монеты. С точки зрения ценности они представляют собой символические деньги, так как их покупательная способность в качестве денег намного превосходит издержки их производства или их внутреннюю ценность. В этом их отличие от

товарных денег, которые имеют ту же внутреннюю ценность, какую имеют в качестве денег.

К кредитным деньгам относят банковские депозиты, дорожные чеки, а также векселя и другие высоколиквидные ценные бумаги. Эти деньги не обладают абсолютной ликвидностью, поэтому их часто называют «квази» (или «почти») деньги.

17. Что такое инфляция и каковы ее виды?

Инфляция (от *лат.* *inflatio* — вздутие) — это процесс обесценивания денег, который происходит в виде повышения общего уровня цен, снижения их покупательной способности.

По темпам в зависимости от величины роста цен инфляция делится на:

- нормальную;
- галопирующую;
- гиперинфляцию.

По характеру инфляция делится на:

- сбалансированную, при которой цены на все товары и услуги растут одинаковыми темпами, и несбалансированную, при которой цены на отдельные группы товаров и услуг растут неодинаковыми темпами;
- ожидаемую, при которой получатель дохода может предотвратить или уменьшить негативные последствия инфляции (например, проиндексировать доходы), и непредвиденную, которая приводит к снижению всех видов фиксированных доходов (пенсий, пособий, ренты и т.д.). От этого вида инфляции выигрывают определенные группы населения, чьи номинальные доходы растут быстрее, чем цены; например, должники выигрывают за счет кредиторов, с которыми они расплачиваются обесцененными деньгами.

По признакам вида причин, вызывающих инфляцию, различают инфляцию спроса и предложения.

Инфляция спроса возникает вследствие избыточного спроса, обусловленного ростом совокупных расходов всех субъектов экономики в условиях, когда производство не в состоянии в должной степени обеспечить возросший спрос из-за недостатка ресурсов.

Инфляция предложения (издержек) возникает как следствие повышения издержек на единицу продукции, например, при росте цен на ресурсы и снижении совокупного предложения. На уровень издержек производства, кроме цен на ресурсы, могут повлиять уровень общественной производительности факторов, государственные субсидии и дотации, изменение величины налогов, взимаемых с производителя. К резкому уменьшению совокупного предложения приводят также и внешние (экзогенные) причины, например землетрясения, наводнения, социальные потрясения.

18. Что представляют собой коммерческие банки и каковы их функции?

Коммерческий банк — банк, который принимает денежные вклады от клиентов (депозиты) и оказывает им услуги по переводу платежей, хранению сбережений и предоставлению ссуд.

Все функции, операции коммерческих банков делятся на пассивные (отражаются в пассиве баланса) и активные (отражаются в активе баланса). Пассивные операции — операции, с помощью которых образуются ресурсы банка. Банковские ресурсы включают собственный капитал банка (от 1 до 10% всех ресурсов) и депозиты (вклады), принимаемые банком у клиентов. Активные операции — операции, посредством которых ресурсы банков размещаются с целью получения банком доходов. Главной активной операцией является выдача кредитов (ссуд) своим клиентам.

Кроме того, коммерческий банк покупает векселя у компаний. Если обладатель векселя (векселедержатель) желает получить по нему деньги до истечения

срока векселя, то он может продать вексель банку до срока, такая операция называется учетом векселей. Учитывая вексель, банк выплачивает векселедержателю не всю сумму, обозначенную на векселе, а эту сумму минус учетный процент.

К активным операциям банка относится также и покупка ценных бумаг (облигаций, акций и т. п.), по которым банк получает проценты и дивиденды. В результате своей деятельности банк способен получать банковскую прибыль в виде разности процентов по кредитам и процентов, выплачиваемых по вкладам, а также иные виды доходов в виде процентов, дивидендов, учетных процентов.

Банк не хранит все свои привлеченные и собственные ресурсы в виде свободных денег, так как клиенты-вкладчики не используют эти суммы в одно время. Поэтому оставляется для этих целей только часть депозитов. Кроме того, коммерческий банк обязан содержать, хранить установленную часть средств в виде постоянного резерва в Центральном банке.

19. Что относится к инструментам кредитно-денежной (монетарной) политики?

Кредитно-денежная политика, которую проводит Центральный банк (ЦБ) страны, имеет цель ограничить инфляцию, обеспечить занятость населения и рост объемов национального производства.

Выделяют следующие инструменты денежной политики, с помощью которых ЦБ влияет на кредитно-денежную сферу:

- эмиссия (выпуск) денег (банкнот), которая прямо влияет на увеличение предложения денег M_s : чем больше выпуск денег, тем больше M_s ;
- изменение учетной ставки, по которой ЦБ дает кредиты коммерческим банкам: при увеличении этой ставки уменьшается предложение денег со

стороны коммерческих банков для их клиентов, т. к. банки меньше будут брать кредиты у ЦБ и их ресурсы уменьшатся;

- изменение нормы обязательных резервов (rr): при ее увеличении снижается дополнительное предложение денег со стороны коммерческих банков своим клиентам, т. к. растет сумма обязательных резервов, которые банк не может отдать в ссуду;
- операции на открытых рынках: купля и продажа ЦБ государственных ценных бумаг, например, продажа государственных ценных бумаг снижает предложение кредитных денег со стороны коммерческих банков, поскольку вынуждает их тратить свои ресурсы на покупку государственных ценных бумаг, тем самым у банка остается меньше ресурсов для предоставления кредитов.

Кредитно-денежная политика предусматривает:

- политику «дешевых денег», которая проявляется в уменьшении учетной ставки ЦБ, уменьшении норм обязательных резервов, покупке Центральным банком у коммерческих банков государственных ценных бумаг, что активизирует процесс инвестирования в экономику, поскольку заемные средства становятся для предпринимателей дешевле, доступнее;
- политику «дорогих денег», которая проявляется в увеличении учетной ставки, возрастании норм обязательных резервов, продаже Центральным банком коммерческим банкам государственных ценных бумаг, что приводит к снижению доходов населения и предприятий и, как следствие, к снижению инфляции.

Тесты с решениями

Тест 32. Что определяет реальную ценность банкноты в современных условиях?

- 1) Затраты на изготовление банкноты;
- 2) цена на золото;
- 3) золото-валютные резервы;
- 4) уровень покупательной способности банкноты;
- 5) достояние государства.

Банкнота как разновидность кредитных денег появилась в конце XVII века. Основные признаки классической банкноты следующие: она выпускалась центральными банками взамен коммерческих векселей и разменивалась на золото по первому требованию, т. е. первоначально банкнота имела двойное обеспечение — вексельное (товарное) и золотое (золотой запас Центрального банка). Однако со времени своего появления до современного вида банкнота прошла долгий путь развития и в начале XX века утратила всякую связь с золотом. Тесная связь банкноты с золотом или серебром (металлической основой) углубляла кризисные явления в период экономического спада. В это время обычно резко возрастает потребность в платежных средствах, с одной стороны, а с другой — наблюдается отток золота за границу, свертывание кредитов, сокращение учета (продажи) векселей Центральным банкам. Банкнот в обращении становится меньше, и возникает дефицит платежных средств. В связи с этим размен кредитных денег на металл стал прекращаться в период войн и других нарушений стабильной экономической жизни.

Особенно сильным этот процесс стал в годы Первой мировой войны и Великой депрессии. Следствием этого стало изъятие золота из внутреннего обращения, и банкнота полностью утратила связь с золотом. В настоящее время банкнота является наличными бумаж-

ными деньгами, выпускаемыми ЦБ страны, и наряду с монетами является символическими деньгами, т. к. их покупательная способность в качестве денег превосходит затраты на их производство. Реальную ценность банкноты в современных условиях определяется ее покупательной способностью. Банкнота является обязательством ЦБ и поэтому никакого отношения к достоянию государства не имеет.

Ответ: 4.

Тест 33. Найдите ошибочное утверждение, относящееся к структуре баланса коммерческого банка:

- 1) собственный капитал относится к пассиву;
- 2) все виды резервов относятся к пассиву, а все виды депозитов относятся к активу;
- 3) кредит относится к активу;
- 4) все записи верны.

Для того чтобы получить правильный ответ на данный тест, рассмотрим структуру баланса коммерческого банка.

Баланс коммерческого банка

Актив	Пассив
1. Кассовая наличность	1. Собственный капитал банка
2. Резервы	2. Депозиты до востребования
3. Предоставление кредитов (ссуд)	3. Срочные депозиты
4. Учет векселей	4. Кредиты, взятые у других банков
5. Покупка ценных бумаг	5. Выпуск облигаций и сберегательных сертификатов
6. Прочие активы	6. Прочие пассивы
100%	100%

Проанализировав записи в структуре активов и пассивов коммерческого банка, можно сделать вывод, что ошибка была сделана при отнесении резервов банка к пассиву, а депозитов — к активу.

Ответ: 2.

Тест 34. В пассиве коммерческого банка находятся вклады до востребования на сумму 250 тыс. рублей; срочные вклады на сумму 500 тыс. рублей; собственный капитал, равный 1 млн рублей. Норматив минимального резервного покрытия по вкладам до востребования составляет 20%, а по срочным — 15%. Определите, на какую сумму изменятся кредиты, которые сможет выдать банк, если половина вкладов до востребования будет переоформлена в срочные вклады:

- 1) уменьшится на 118,25 тыс. руб.;
- 2) увеличится на 6,25 тыс. руб.;
- 3) данное изменение не влияет на размер кредитов;
- 4) уменьшится на 6,25 тыс. руб.;
- 5) уменьшится на 25 тыс. руб.;
- 6) увеличится на 25 тыс. руб.

Для ответа на данный тест составим баланс банка до изменения нормы обязательных резервов.

Баланс № 1

Актив	Пассив
Минимальное резервное покрытие (обязательные резервы) — ?	Собственный капитал банка 1 млн руб.
Избыточные резервы — ?	Срочные вклады 500 тыс. руб.
	Вклады до востребования 250 тыс. руб.
Итого: 1 млн 750 тыс. руб.	Итого: 1 млн 750 тыс. руб.

Максимальный размер кредитов, который банк может предоставить клиентам, равен избыточным резервам. Чтобы их определить, необходимо подсчитать

величину обязательных резервов, которые банк должен хранить на специальном счете в Центральном банке. Следует помнить, что обязательные резервы рассчитываются не от общей суммы пассива, а только от суммы вкладов, находящихся на счетах коммерческого банка. Они определяются по формуле: $R_{об} = \frac{rr \cdot D}{100\%}$, где $R_{об}$ — обязательные резервы банка в денежных единицах; rr — норма обязательных резервов, устанавливаемая Центральным банком в процентах от суммы денежных вкладов; D — депозитные вклады в рублях. Определим величину обязательных резервов по каждому виду вкладов: $R_{до\ востр.} = \frac{20\% \cdot 250}{100\%} = 50$ тыс. руб.; $R_{срочные} = \frac{15\% \cdot 500}{100\%} = 75$ тыс. руб.

Таким образом, общая величина обязательных резервов составляет:

$$R_{об} = R_{до\ востр.} + R_{срочные} = 50 + 75 = 125 \text{ тыс. руб.}$$

Размер возможных кредитов представляет разницу общих и избыточных резервов:

$$1,75 \text{ млн руб.} - 0,125 \text{ млн руб.} = 1,625 \text{ млн руб.}$$

Эту сумму банк может выдать в качестве кредитов.

Рассмотрим далее, что произойдет, если половина вкладов «до востребования» будет переоформлена в срочные вклады. Тогда сумма вкладов до востребования составит: $D_{до\ востр.} = 250 - 0,5 \cdot 250 = 125$ тыс. руб., а срочные депозиты будут равны $500 + 125 = 625$ тыс. руб.

Обязательные резервы по срочным вкладам составят $R_{срочные} = \frac{15\% \cdot 625}{100\%} = 93,75$ тыс. руб., а по вкладам до востребования $R_{до\ востр.} = \frac{20\% \cdot 125}{100\%} = 25$ тыс. руб.

Сумма обязательных резервов после указанного переоформления вкладов будет равна $R_{общ.} = 93,75 + 25 = 118,75$ тыс. руб. Такую сумму коммерческий банк будет обязан хранить на специальном счете в Центральном банке.

Максимальный размер кредитов, которые он может предоставить, составит разницу между общей величиной резервов и обязательными резервами, или

$$R_{\text{изб.}} = 1 \text{ млн } 750 \text{ тыс.} - 118,75 \text{ тыс.} = \\ = 1 \text{ млн } 631,25 \text{ тыс. руб.}$$

Баланс коммерческого банка после указанных изменений выглядит следующим образом.

Баланс № 2

Актив	Пассив
Обязательные резервы — 118,75 тыс. руб.	Собственный капитал — 1 млн руб.
Избыточные резервы — 1 млн 631,25 тыс. руб.	Вклады до востребования — 125 тыс. руб.
	Срочные вклады — 625 тыс. руб.
Итого: 1 млн 750 тыс. руб.	Итого: 1 млн 750 тыс. руб.

Величина избыточных резервов в результате переоформления увеличится на сумму

$$1 \text{ млн } 631,25 \text{ тыс. руб.} - 1 \text{ млн } 625 \text{ тыс. руб.} = \\ = 6,25 \text{ тыс. руб.}$$

Ответ: 2.

Экономические показатели

Вопросы с ответами

20. Что такое валовой национальный продукт?

Валовой национальный продукт (сокр. ВВП) — исчисленная в рыночных ценах стоимость произведенных

страной в течение года конечных (готовых) товаров и услуг. В ВВП включают стоимость продукции, произведенной как в самой стране, так и за рубежом с использованием принадлежащих стране факторов производства.

Для расчета величины ВВП используют три метода:

- 1) по расходам;
- 2) по добавленной стоимости;
- 3) по доходам и затратам.

При расчете ВВП по расходам суммируются расходы всех экономических субъектов, потребляющих ВВП: населения (личное потребление, обозначается C), фирм (валовые внутренние инвестиции I_g), государства (государственные расходы G) и иностранцев (разница между экспортом и импортом или чистый экспорт X_n). Таким образом, $ВВП = C + I_g + G + X_n$.

При расчете ВВП методом суммирования добавленных стоимостей (производственным методом) находится сумма стоимостей, добавленных на каждой стадии производства конечного продукта. Добавленная стоимость — разность между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и суммой, уплаченной другим фирмам за приобретенное сырье, материалы, т. е. за промежуточную продукцию. В величину ВВП включается сумма добавленных стоимостей всех производящих фирм.

При расчете по затратам и доходам используется схема:

$$\begin{aligned} \text{ВВП} = & \text{амортизация} + \text{косвенные налоги} + \\ & + \text{факторные доходы.} \end{aligned}$$

К факторным доходам, т. е. доходам, которые создают непосредственно факторы производства, относят:

- заработную плату;
- доходы собственников (доходы некорпоративных предприятий, мелких магазинов, фирм);

- рентные платежи;
- прибыль корпораций, акционерных обществ, состоящую из дивидендов и нераспределенной прибыли, идущей на расширение производства, а также налогов на прибыль корпораций;
- процентные платежи.

21. Каким образом осуществляется фискальная политика государства?

С целью смягчения циклических колебаний в экономике государство реализует стабилизирующую функцию методами фискальной политики.

Фискальная политика представляет собой меры государства по изменению государственных расходов, налогообложения и состояния государственного бюджета, направленные на обеспечение полной занятости, снижения темпов инфляции и роста реального ВВП.

Фискальная политика может быть стимулирующей, если она имеет целью преодоление циклического спада в экономике. Она предполагает увеличение государственных расходов, или снижение налогов, или сочетание этих двух мер. В краткосрочном периоде такие действия способствуют увеличению спроса, что стимулирует экономический рост. В долгосрочной перспективе политика снижения налогов на производителей снижает издержки производства, увеличивает долю прибыли в цене продукта и поэтому способствует росту производства, так как дополнительная часть прибыли вкладывается в производство.

Фискальная политика может быть сдерживающей, если она имеет своей целью ограничение циклического подъема и снижение темпов инфляции, возникающей из-за роста доходов в ситуации «перегрева экономики». Для этого снижаются государственные расходы и увеличиваются налоги. В краткосрочном

периоде эти меры приводят к спаду производства и увеличению безработицы, но помогают снизить инфляцию, поскольку снижают доходы (зарплату граждан и прибыль корпораций). В долгосрочном периоде «налоговый клин» (так называется доля налогов в цене продукта) может послужить причиной роста издержек производства, привести к снижению прибыли и, как следствие, к спаду производства, особенно в том случае, если государственные расходы снижаются равномерно по всем направлениям, а не перераспределяются в пользу государственных инвестиций, что могло создать дополнительные рабочие места в экономике.

22. Что такое экономический (деловой) цикл?

Экономический цикл представляет собой периодические изменения, колебания уровня инфляции, валютного курса, денежной массы в обращении, других макроэкономических показателей. Основными показателями (индикаторами) экономического цикла являются объем производства и уровень занятости трудоспособного населения.

График экономического цикла представлен на рис. 20.

В период экономического спада эти основные показатели снижаются и достигают своего минимума в состоянии депрессии (низшая точка спада). Напротив, в период экономического подъема объем производства и уровень занятости повышаются и достигают наивысшего значения в зоне пика, его называют еще периодом высокой конъюнктуры. Изменение уровня инфляции и валютного курса зависит от факторов, вызвавших спад. Спад занятости и объемов производства, вызванный сокращением совокупных расходов предприятий, населения и государства, нередко сопровождается снижением инфляции. Спад, вызван-

ный сокращением совокупного производства, нередко сопровождается повышением цен, т. е. мы имеем дело с ситуацией, названной стагфляция. В обоих случаях

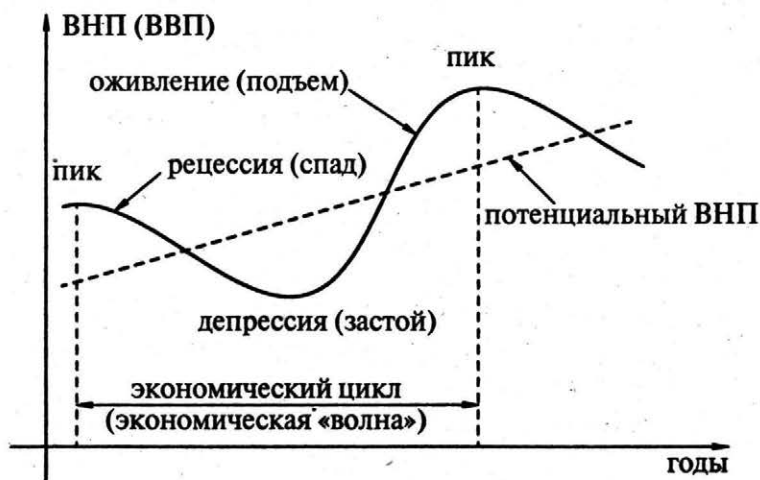


Рис. 20

изменение процентной ставки (платы за кредит) определяется политикой ЦБ по регулированию денежной массы, что вызывает соответствующие изменения валютного курса: при повышении процентной ставки валютный курс обычно растет, при понижении — снижается.

Тесты с решениями

Тест 35. За год ВВП вырос в 4 раза в текущих ценах, а инфляция за этот год составила 100%. Какое из утверждений, приведенных ниже, справедливо?

- 1) Экономического роста не наблюдалось;
- 2) прирост ВВП в реальном исчислении составил 200%;
- 3) прирост ВВП в реальном исчислении составил 30%;
- 4) прирост ВВП в реальном исчислении составил 100%

Как известно, валовый внутренний продукт (сокращенно ВВП) представляет собой совокупную стоим-

мость конечного продукта в текущих ценах, произведенного в течение года на территории данной страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам. Для того чтобы оценить правильность ответов данного теста, необходимо перейти от показателя номинального ВВП к показателю реального ВВП, то есть скорректировать первый показатель с учетом роста цен.

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен}}.$$

Индекс цен показывает, во сколько раз выросли или снизились цены за анализируемый период. Прирост цен за данный период составил 100% по условию теста, что означает рост цен за этот же период в 2 раза, следовательно, индекс цен равен двум. Если номинальный ВВП в начале периода обозначить за ВВП_1 , то номинальный ВВП в конце года, обозначенный как ВВП_2 , будет равен $4 \cdot \text{ВВП}_1$. Реальный ВВП в конце года, представленный $\frac{\text{ВВП}_2}{\text{Индекс цен}}$, будет равен $\frac{4\text{ВВП}_1}{2} = 2\text{ВВП}_1$. Реальный ВВП вырос за год в 2 раза, следовательно, прирост реального ВВП составил 100%.

Ответ: 4.

Тест 36. Какова тенденция изменения номинальной процентной ставки в период высокой инфляции?

- 1) Падает, т. к. падает покупательная способность денег;
- 2) падает, т. к. падает уровень занятости;
- 3) растет, т. к. покупательная способность денег падает;
- 4) растет, т. к. падает уровень занятости.

Номинальной процентной ставкой (R) называется процентная ставка по займам (кредитам), выплачиваемая без поправки на инфляцию. В уравнении, предложенном И. Фишером, номинальная процентная ставка выражается как сумма реальной процентной ставки и темпа инфляции, ожидаемого в течение

срока займа. Это уравнение имеет вид: $R = r + \pi$, где r — реальная процентная ставка, а π — годовой темп инфляции. Так, если инфляция составляет 6% в год, а реальная процентная ставка равна 4%, то номинальная процентная ставка будет 10%. Включение темпа инфляции в номинальную процентную ставку позволяет компенсировать потери кредиторов, связанные с падением покупательной силы денег, данных займы к моменту возвращения должниками. Уравнение Фишера, его называют также «эффектом Фишера», предполагает прямую зависимость между инфляцией (и обратную между покупательной способностью денег) и номинальными процентными ставками, ибо покупательная способность денег равна $\frac{1}{P}$, где P — уровень национальных цен. Чем выше темпы инфляции, тем выше уровень цен, тем ниже покупательная способность денег. Поэтому правильным ответом на данный тест является третий, по той же причине нельзя считать верным первый ответ. Второй и четвертый ответы требуют дополнительных условий, прямой или обратной зависимости между номинальными процентными ставками и динамикой занятости нет, поэтому их нельзя рассматривать как верные ответы.

Ответ: 3.

Тест 37. Каково определение государственного бюджета?

- 1) Все суммы, поступившие в казну;
- 2) перечень доходов государства, ожидаемый к поступлению;
- 3) финансовый план государства, сопоставляющий ожидаемые доходы и расходы;
- 4) перечень и сумма расходов государства.

Тест требует определения государственного бюджета. Государственный бюджет — это финансовый план государства на определенный период, обычно на

год, составленный с указанием размеров и источников поступления доходов и направлений расходования средств. Главными источниками доходов государства являются налоги, неналоговые поступления (доходы от государственной собственности, государственного сектора экономики, государственной торговли, внешнеэкономической деятельности), поступления в государственный бюджет в виде заимствований. Основные направления государственных расходов — это затраты на социальную сферу, затраты на хозяйственные нужды, административно-управленческие расходы, расходы на оборону и материальное обеспечение внешней политики, платежи по государственному долгу.

Исходя из определения государственного бюджета правильным ответом на данный тест является только третий, остальные ответы касаются расходной и доходной части, поэтому не могут считаться точными.

Ответ: 3.

Тест 38. Фискальной политикой называется:

- 1) политика распределения расходов;
- 2) монетарная политика;
- 3) политика установления налогов с доходов населения;
- 4) политика регулирования экономики с помощью изменения государственных расходов и налогообложения.

Фискальная политика представляет собой меры государства по изменению государственных расходов и налогообложения, направленные на обеспечение полной занятости, снижения темпов инфляции и роста реального ВВП. Фискальная политика может быть стимулирующей, если она имеет целью преодоление циклического спада в экономике. При этом правительство повышает государственные расходы и снижает уровень налогов, обе эти меры приводят к увеличению совокупного спроса, что оказывает стимулирующее воздействие на экономику.

Фискальную политику называют сдерживающей, если она ограничивает циклический подъем и одновременно снижает темпы инфляции, меры правительства прямо противоположны первому варианту (снижение государственных расходов и повышение налогов) и ведут к снижению совокупного спроса.

Этому определению фискальной политики полностью соответствует четвертый ответ, третий отражает фискальную политику только частично, а первый ответ связан с социальной политикой государства. Монетарная политика представляет собой иное направление государственного регулирования, связанного с регулированием кредитно-денежного обращения страны.

Ответ: 4.

Тест 39. Что в период экономического спада будет стимулировать подъем?

- 1) Сокращение прибылей;
- 2) увеличение инвестиций;
- 3) рост циклической безработицы;
- 4) увеличение минимальной резервной нормы;
- 5) уменьшение государственных расходов.

Стимулировать подъем экономики могут только те факторы, которые стимулируют совокупный спрос и инвестиционную активность. Сокращение прибылей снижает инвестиционную активность, так как прибыль является главной целью предпринимательской деятельности (поэтому ответ первый не подходит). Рост циклической безработицы согласно, закону Оукена, приведет к еще большему спаду национального производства, так как каждый процент превышения фактической безработицы над естественной ведет к потере 2–3% ВВП (вот почему и ответ третий не подходит). Увеличение минимальной резервной нормы — это мера Центрального банка, которая приводит к уменьшению предложения кредитных денег и

удорожанию заемных средств для инвесторов, а следовательно, снижает инвестиционную активность (ответ четвертый не подходит). Уменьшение государственных расходов как мера фискальной политики снижает уровень совокупных расходов (совокупного спроса), а следовательно, эта мера не может стимулировать подъем экономики (ответ пятый не подходит).

Только увеличение инвестиций в экономику может стимулировать подъем.

Ответ: 2.

Тест 40. Определите, какие виды деятельности не учитываются при подсчете валового национального продукта:

- 1) покупка гражданином новой квартиры;
- 2) оплата услуг мастерской за ремонт телевизора, купленного 5 лет назад;
- 3) приобретение литературы в букинистическом магазине;
- 4) получение от фирмы ценного подарка к юбилею;
- 5) покупка кроссовок для студента;
- 6) оплата междугородных телефонных переговоров;
- 7) приобретение билета в отечественной авиакомпании для поездки за рубеж;
- 8) покупка иностранными туристами билетов в национальный театр.

При подсчете валового национального продукта не учитывается выплата трансфертов, купля-продажа ценных бумаг, приобретение товаров на вторичных рынках, стоимость услуг, оказываемых в рамках собственного домохозяйства, операции теневой экономики.

Рассмотрим каждый из предложенных в ответах видов деятельности. Покупка новой квартиры — это приобретение товара на первичном рынке. Данный вид деятельности следует учитывать. Оплата за ремонт старого телевизора также учитывается, т. к. вы оплачиваете услуги, оказанные в текущем году; приобретение

литературы в букинистическом магазине учитывать не следует, т. к. это вторичный рынок книгопечатной продукции; получение от фирмы ценного подарка к юбилею также не учитывается, поскольку отсутствует процесс купли-продажи — стоимость этого подарка уже была учтена при приобретении его в магазине. Покупку кроссовок для студента следует учитывать — это сделка на первичном товарном рынке. Оплата междугородных телефонных переговоров — это стоимость услуг телефонной связи, которые следует учитывать при подсчете валового национального продукта, то же самое относится и к услугам отечественной авиакомпании; покупка иностранными туристами билетов в национальный театр — это потребление увеличивает объем национального производства и также учитывается при подсчете ВВП. Таким образом, не следует учитывать третий и четвертый варианты ответов, все остальные учитываются.

Ответ: 3 и 4.

Международное экономическое сотрудничество

Вопросы с ответами

23. В чем заключается абсолютное преимущество в международной торговле?

Основы теории абсолютного преимущества изложены выдающимся английским экономистом А. Смитом в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776), где показано, что страны должны быть заинтересованы в развитии международной торговли, поскольку могут выигрывать от нее независимо от того, являются ли они экспортерами или импортерами. Для этого страны должны специализироваться на

производстве тех товаров, где они имеют абсолютное преимущество.

Страна обладает абсолютным преимуществом при производстве товара, если на единицу затрат она может производить этого товара больше, чем другие страны.

Предположим, что страна *А* обладает абсолютным преимуществом по зерну, т. е. на единицу затрат в стране *А* можно произвести больше зерна, а страна *В* располагает аналогичным преимуществом в производстве сахара. Эти абсолютные преимущества могут порождаться естественными факторами — особыми климатическими, природными условиями. С другой стороны, преимущества в производстве различной продукции (особенно в обрабатывающей промышленности) могут быть и приобретенными, т. е. обусловленными, в частности, развитием технологии, высокой квалификацией работников.

После установления торговых отношений между странами страна *А* будет экспортировать зерно и импортировать сахар, а страна *В* — наоборот.

В результате страна *А*, покупая на мировом рынке сахар по более низкой цене, чем внутренняя, может увеличить потребление сахара. С другой стороны, страна *В* будет выигрывать в потреблении зерна, покупая его дешевле у страны *А*, таким образом обе страны выигрывают от развития внешней торговли, увеличивая внутреннее потребление сахара и зерна.

24. Чем обусловлена необходимость и важность международной торговли?

Международная торговля — это обмен товарами и услугами между странами посредством экспорта и импорта. Экспорт — продажа в другие страны товаров и услуг, импорт — ввоз в страну товаров и услуг, произведенных в других государствах. Сумма экспорта и импорта составляют внешнеторговый баланс стра-

ны. Международная торговля основывается на сравнительных преимуществах в производстве определенных благ, которыми обладают страны. Та страна, где относительные издержки на производство товара ниже, чем в большинстве стран, имеет сравнительное преимущество и специализируется на производстве этого товара, осуществляет его экспорт. Это является основой международного разделения труда, которое ведет к развитию международной торговли на взаимовыгодной основе.

Анализ проблемы получения выгод от международной торговли показывает, что оптимизация этих выгод наилучшим образом достигается в условиях свободной торговли, т. е. при отсутствии ограничений в торговле. Этим тезисом и руководствовались международное сообщество при заключении генерального соглашения по тарифам и торговле, преобразованного в 1995 году во Всемирную Торговую организацию (ВТО). На практике, однако, выгоды международной торговли часто распределяются между странами неравномерно, в результате чего неизбежно возникает ситуация, когда национальные интересы становятся выше международных обязательств, что приводит к одностороннему осуществлению протекционистских мер.

Протекционизм — экономическая политика государства, направленная на защиту отечественных производителей товаров от конкуренции со стороны иностранных фирм. Методы протекционизма разделяют на тарифные (основанные на введении таможенных пошлин) и нетарифные (квоты, экспортные субсидии, лицензии, экономические санкции и т. п.).

Таможенная пошлина представляет собой налог, взимаемый государственными органами с провозимых через границу товаров. Высокая пошлина на импорт, делая ввозимые в страну товары дорогими, защищает отечественных производителей от конкуренции, но

при этом сокращает внутреннее потребление, т. к. растут цены и на аналогичный отечественный продукт. Экспортные пошлины устанавливаются для того, чтобы предотвратить избыточный вывоз продукта, нужного для внутреннего потребления в стране.

25. В чем заключается сравнительное преимущество в международной торговле?

Д. Рикардо в работе «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817) доказал, что принцип абсолютного преимущества является лишь частным случаем сравнительного преимущества. Он также показал, что даже при отсутствии внешней торговли сохраняются различия между странами в величине издержек производства разных товаров. Там, где относительные издержки на производство товара ниже, чем в большинстве других стран, как раз и следует специализироваться на производстве этого товара и экспортировать его.

Рассмотрим пример. Предположим, что страна *A* на единицу затрат производит 60 т зерна и 30 т сахара, а страна *B* производит на такую же единицу затрат 80 т зерна и 100 т сахара.

Можно выделить следующие соотношения.

В стране *A* затраты на 60 т зерна равны затратам на производство 30 т сахара, следовательно, 1 т зерна эквивалентна по затратам на производство 0,5 т сахара. В стране *B* издержки на производство 80 т зерна соответствуют издержкам на производство 100 т сахара, следовательно, 1 т зерна эквивалентна по затратам на производство 1,25 т сахара. Таким образом, зерно в стране *A* обходится относительно дешевле, чем в стране *B*, поэтому при сопоставлении условий внешней торговли оказывается, что 1 т зерна можно купить в стране *A* за 0,5 т сахара, а продать в стране *B* за 1,25 т сахара. Значит, стране *A* выгодно экспортировать зерно, а стране *B* выгодно экспортировать сахар.

Существование сравнительных преимуществ может служить объяснением международного разделения труда и, следовательно, возникновения мирового рынка. Международное разделение можно определить как преимущественное развитие отраслей странами, в которых они имеют наибольшее сравнительное преимущество в целях обмена товаров и услуг этих отраслей на продукты, относительно более дешево производимые другими странами. Мировой рынок выступает как сфера обменных отношений между различными странами, основанная на международном разделении труда и взаимной выгоде.

Тесты с решениями

Тест 41. Если Япония имеет сравнительное преимущество перед Францией в производстве автомобилей, то:

- 1) продавать автомобили из Японии во Францию не имеет смысла;
- 2) альтернативная стоимость производства автомобилей в Японии выше, чем во Франции;
- 3) альтернативная стоимость производства автомобилей во Франции выше, чем в Японии;
- 4) снижение спроса на автомобили во Франции будет выгодно японским автомобилестроителям.

Для выбора правильного ответа на данный тест необходимо вспомнить теорию относительного преимущества, которая объясняет взаимную выгоду для стран при развитии внешнеторговых связей. Теория относительного или сравнительного преимущества Д. Рикардо объясняет специализацию страны на производстве какого-либо товара и соответственно экспорта его на внешний рынок тем, что относительные издержки на производство данного товара в конкретной стране ниже, чем у большинства стран. Относительными издержками или альтернативной стоимостью называется

стоимость (цена) товара, выраженная в единицах другого товара при альтернативном использовании имеющихся у страны ресурсов. Если на единицу затрат Япония производит 40 ед. товара *A* и 20 ед. товара *B*, а Франция 30 ед. товара *A* и 60 ед. товара *B*, при этом 1 ед. товара *A* обходится Японии в $\frac{1}{2}$ ед. товара *B*, а во Франции 1 ед. товара *A* равно 2 ед. товара *B*, то в данном случае мы говорим, что Япония имеет сравнительное преимущество в производстве товара *A* перед Францией, ей выгодно специализироваться на производстве данного товара и экспортировать его.

Таким образом, что единственно правильным ответом оказывается третий, он означает, что Япония соответственно имеет более низкую альтернативную стоимость автомобиля, что и обеспечивает ей сравнительное преимущество в производстве этого товара перед Францией. Если это так, то Японии необходимо специализироваться именно на производстве автомобилей и продавать их во Францию на взаимовыгодной основе. Остальные ответы противоречат этим рассуждениям и потому являются неточными.

Ответ: 3.

Тест 42. Страна *A* может производить 10 млн т пшеницы или 32 млн т угля. Страна *B* может производить 25 млн т пшеницы или 50 млн т угля за тот же период при тех же затратах. Определите, каковы будут экспортно-импортные потоки при наличии между странами свободной торговли?

- 1) Страна *A* будет экспортировать пшеницу и импортировать уголь;
- 2) страна *A* будет экспортировать уголь и импортировать пшеницу;
- 3) страна *B* будет экспортировать пшеницу и не будет импортировать уголь;
- 4) страна *B* будет импортировать пшеницу и не будет экспортировать уголь;

- 5) торговые отношения невозможны ввиду отсутствия взаимной выгоды;
- 6) для точного ответа недостаточно данных.

Для ответа на данный тест необходимо определить наличие сравнительных торговых преимуществ. В соответствии с теорией Д. Рикардо они имеют место в том случае, когда страна, участвующая в международной торговле, может произвести данный товар с меньшими относительными затратами, чем другие страны. Относительные преимущества возникают в том случае, если альтернативные затраты одного товара, выраженные в единицах другого товара, различны в разных странах, но при условии одинаковых затрат факторов производства. В данной задаче это условие оговорено. Поэтому мы можем определить альтернативные затраты каждого товара, выраженные в единицах другого. Расчеты представлены в табличной форме.

	Страна А	Страна В
Объем производства пшеницы, млн т	10	25
Объем производства угля, млн т	32	50
Соотношение альтернативных затрат пшеница/уголь	$1П = 3,2У$	$1П = 2У$
Соотношение альтернативных затрат уголь/пшеница	$1У = 0,3П$	$1У = 0,5П$

Альтернативные затраты 1 т угля в стране А равны 0,3 т пшеницы; в стране В — 0,5 т пшеницы. Альтернативные затраты 1 т пшеницы в стране А равны 3,2 т угля, а в стране В — 2 т угля. Страна А будет обладать сравнительными преимуществами в производстве угля, т. к. она способна произвести его с меньшими затратами, чем страна В. Они составляют 0,3 т пшеницы, тогда как в стране В они равны 0,5 т пшеницы. Зато страна

В имеет сравнительные преимущества в производстве пшеницы, т. к. она способна производить ее с меньшими затратами, чем страна ***А***: альтернативные затраты 1 т пшеницы в стране ***В*** составляют 0,5 т угля, тогда как в стране ***А*** — 2 т угля. Поэтому обе страны повысят свое благосостояние, если они примут участие в международной торговле, специализируясь на выпуске того товара, в производстве которого они обладают относительными преимуществами. После специализации страна ***А*** будет экспортировать относительно дешевый уголь в страну ***В*** и импортировать относительно дорогую пшеницу из страны ***В***. Страна ***В***, наоборот, будет вывозить относительно дешевую пшеницу и ввозить относительно дорогой уголь из страны ***А***.

Данной ситуации соответствует единственно правильный ответ — второй. Хочется обратить внимание на ответ шестой. Он фиксирует необходимость наличия в условии задачи основной предпосылки концепции сравнительных преимуществ: одинаковых затрат факторов производства в странах, торгующих за один и тот же период времени. Если бы в условии задачи отсутствовала данная предпосылка, то правильным ответом был бы шестой.

Ответ: 2.

Содержание

Предисловие	3
 Первая часть	
Социально-духовная сфера жизни	
Вопросы с ответами	5
Тесты с решениями	34
 Вторая часть	
Политическая сфера жизни общества	
Вопросы с ответами	72
Тесты с решениями	109
 Третья часть	
Правовая сфера жизни общества	
Вопросы с ответами	156
Тесты с решениями	180
 Четвертая часть	
Экономическая сфера жизни общества	
Основные проблемы экономики	209
Вопросы с ответами	209
Тесты с решениями	212
Типы экономических систем	216
Вопросы с ответами	216
Тесты с решениями	220
Рынок и механизм его функционирования	224
Вопросы с ответами	224
Тесты с решениями	229
Производство: затраты и результаты	245
Вопросы с ответами	245
Тесты с решениями	248
Рынок труда и его функционирование	270
Вопросы с ответами	270
Тесты с решениями	272
Доходы населения и социальные проблемы	275
Вопросы с ответами	275

Деньги, банки и кредитная система страны	278
Вопросы с ответами	278
Тесты с решениями	285
Экономические показатели	289
Вопросы с ответами	289
Тесты с решениями	293
Международное экономическое сотрудничество	299
Вопросы с ответами	299
Тесты с решениями	303

По вопросам оптовых закупок обращаться:
тел./факс: (495) 785-15-30, e-mail: trade@airis.ru
Адрес: Москва, пр. Мира, 104

Наш сайт: www.airis.ru

Вы можете приобрести наши книги
с 11⁰⁰ до 17³⁰, кроме субботы, воскресенья,
в киоске по адресу: пр. Мира, д. 106, тел.: (495) 785-15-30

Адрес редакции: 129626, Москва, а/я 66

Издательство «АЙРИС-пресс» приглашает к сотрудничеству
авторов образовательной и развивающей литературы.

По всем вопросам обращаться
по тел.: (495) 785-15-33, e-mail: editor@airis.ru

Учебное издание

ПРАКТИКУМ ПО ОБЩЕСТВОЗНАНИЮ

Ведущий редактор **В. В. Черноруцкий**
Художественный редактор **Ю. Б. Курганова**
Оформление обложки **А. М. Кузнецов**
Технический редактор **С. С. Коломеец**
Компьютерная верстка **Е. Г. Иванов**
Корректор **З. А. Тихонова**

Подписано в печать 03.10.07. Формат 84×108/32.

Печать высокая. Печ. л. 10. Усл.-печ. л. 16,8.

Тираж 5000 экз. Заказ № 4065.

ООО «Издательство «АЙРИС-пресс»
113184, Москва, ул. В. Полянка, д. 50, стр. 3.

Текст отпечатан с готовых диапозитивов
в ОАО Владимирская книжная типография.

600000, г. Владимир, Октябрьский проспект, д. 7.

Качество печати соответствует качеству предоставленных диапозитивов.

ДОМАШНИЙ РЕПЕТИТОР



Практикум по обществознанию

Социально-духовная сфера

Политология

Правоведение

Экономика

Вместе с книгой
«Обществознание
для абитуриентов»
обеспечивает комплексную
подготовку к экзамену

Справочное пособие
для старшеклассников
и абитуриентов



9 785811 229390